

إقرار

أنا الموقع أدناه مقدم الرسالة التي تحمل العنوان:

محددات تدفق التجارة الخارجية لفلسطين

(نموذج الجاذبية 1995-2013)

Determinants of Palestine Foreign Trade Flow

(Gravity Model 1995- 2013)

أقر بأن ما اشتملت عليه هذه الرسالة إنما هو نتاج جهدي الخاص، باستثناء ما تمت الإشارة إليه حيثما ورد، وإن هذه الرسالة ككل أو أي جزء منها لم يقدم من قبل لنيل درجة أو لقب علمي أو بحثي لدى أي مؤسسة تعليمية أو بحثية أخرى.

DECLARATION

The work provided in this thesis, unless otherwise referenced, is the researcher's own work, and has not been submitted elsewhere for any other degree or qualification

Student's name:

اسم الطالب/ة: علي محمد العبادلة

Signature:

التوقيع: 

Date:

التاريخ: 22 نوفمبر 2015



الجامعة الإسلامية _ غزة
عمادة الدراسات العليا
كلية التجارة
برنامج اقتصاديات التنمية

محددات تدفق التجارة الخارجية لفلسطين (نموذج الجاذبية 1995-2013)

**Determinants of Palestine Foreign Trade Flow
(Gravity Model 1995- 2013)**

إعداد الطالب/ علي محمد علي العبادلة
الرقم الجامعي 120100180

إشراف

أ.د. سمير خالد صافي

د. خليل أحمد النمروطي

قدمت هذه الدراسة استكمالاً لمتطلبات الحصول على درجة الماجستير
في برنامج اقتصاديات التنمية

1436هـ - 2015م



نتيجة الحكم على أطروحة ماجستير

بناءً على موافقة شئون البحث العلمي والدراسات العليا بالجامعة الإسلامية بغزة على تشكيل لجنة الحكم على أطروحة الباحث/ علي محمد علي العبادلة لنيل درجة الماجستير في كلية التجارة/ قسم اقتصاديات التنمية وموضوعها:

محددات تدفق التجارة الخارجية لفلسطين - (نموذج الجاذبية 1995-2013) Determinants of Palestine Foreign Trade Flow (Gravity Model 1995 -2013)

وبعد المناقشة التي تمت اليوم الاثنين 16 ذو القعدة 1436هـ، الموافق 2015/08/31م الساعة الواحدة ظهراً، اجتمعت لجنة الحكم على الأطروحة والمكونة من:

.....	مشرفاً و رئيساً	د. خليل أحمد النمروطي
.....	مشرفاً	أ.د. سمير خالد صافي
.....	مناقشاً داخلياً	أ.د. محمد إبراهيم مقداد
.....	مناقشاً خارجياً	أ.د. معين محمد رجب

وبعد المداولة أوصت اللجنة بمنح الباحث درجة الماجستير في كلية التجارة/ قسم اقتصاديات التنمية. واللجنة إذ تمنحه هذه الدرجة فإنها توصيه بتفوق الله وكرام طاعته وأن يسخر علمه في خدمة دينه ووطنه.

والله ولي التوفيق ،،،

نائب الرئيس لشئون البحث العلمي والدراسات العليا

أ.د. عبدالرؤوف علي المناعمة

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

وَقُلْ اَعْمَلُوا فَسَيَرَى اللَّهُ عَمَلَكُمْ وَرَسُولُهُ وَالْمُؤْمِنُونَ

[التوبة: 105]

صَدَقَ اللَّهُ الْعَظِيمُ

إهداء

إلى روح أمي وأبي

إلى شريكة حياتي زوجتي

إلى أبنائي الأحباء

إلى بيتي الثاني، حماي العزيز وحماتي الغالية

إلى عائلتي الكريمة

علي محمد العبادلة

شكر وتقدير

إلهي لا يطيب الليل إلا بشكرك ولا يطيب النهار إلا بطاعتك .. ولا تطيب اللحظات إلا بذكرك.. ولا تطيب الآخرة إلا بعفوك.. ولا تطيب الجنة إلا برؤيتك، يارب لك الشكر ولك الحمد.

إلى من بلغ الرسالة وأدى الأمانة .. ونصح الأمة .. إلى نبي الرحمة ونور العالمين .. سيدنا محمد صلى الله عليه وسلم جزا الله نبينا خير ما جازى نبياً عن أمته.

إلى مشرفي الدكتور خليل أحمد النمروطي، والأستاذ الدكتور سمير خالد صافي اللذان بذلا كل الجهد والنصح لي لإتمام هذا العمل.

كما وأتقدم بخالص الشكر والتقدير للأساتذة الكرام أعضاء لجنة المناقشة على تفضلهم بقبول المناقشة، سائلاً المولى عز وجل أن يجعل ذلك في ميزان حسناتهم.

كما وأتقدم بالشكر إلى الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني الذي زودني بكل ما احتاج من بيانات إحصائية متعلقة بالرسالة.

الشكر موصول إلى جميع الإخوة الذين ساندوني ونصحوا لي لإتمام هذا العمل المتواضع والذي لم يتسنّ المقام لذكرهم جميعاً، وأرجو من الله القبول.

علي محمد العبادلة

الملخص

محددات تدفق التجارة الخارجية لفلسطين (نموذج الجاذبية 1995-2013)

هدفت الدراسة إلى اختبار محددات جاذبية التجارة الخارجية الفلسطينية (الصادرات والواردات السلعية) تجاه عينة من الدول (الإحتلال الإسرائيلي، الأردن، مصر، تركيا، الصين، ألمانيا)، وذلك للتعرف على واقع التبادل التجاري لفلسطين مع العالم بشكل عام، ودول عينة الدراسة بشكل خاص، كما تهدف إلى تحديد العوامل التي من شأنها المساعدة في الوصول إلى صيغة للتبادل التجاري الخارجي التي تمكننا من العمل على زيادة حجم التجارة الخارجية، الحد من الفجوة بين الصادرات والواردات، والخروج من حالة التبعية الاقتصادية.

استخدمت الدراسة منهج التحليل الكمي، باستخدام بيانات مقطعية عبر الزمن (Panel Data) لدول العينة، وقد تم استخدام نموذج الجاذبية لقياس تأثير المتغيرات المستقلة (مؤشر أسعار المستهلك (cpi)، نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp)، المسافة الجغرافية (dis)، الاتفاقيات الدولية (tr)، ومؤشر يعبر عن الإجراءات الإسرائيلية لإغلاق المعابر (cro))، وذلك على المتغير التابع وهو الصادرات (x) والواردات (m) السلعية الفلسطينية للفترة (1995-2013)، كما تم قياس أثر المتغيرات المستقلة على تجارة فلسطين الخارجية (الصادرات والواردات السلعية) مع كل دولة من دول العينة على حده.

أوصت الدراسة بالعمل على زيادة وتنويع الشركاء التجاريين، وعمل مراجعة شاملة للاتفاقيات الاقتصادية بما يتلاءم والحالة الخاصة للاقتصاد الفلسطيني، والعمل على ايجاد سياسات تجارية تعمل على تشجيع المنتج المحلي، وتقليل الاعتماد على الاستيراد، ونشر ثقافة الوعي الاستهلاكي، لتقليل العجز في الميزان التجاري، وايجاد بنية اقتصادية سليمة تسهم في عملية التنمية.

Abstract

Determinants of Palestine Foreign Trade Flow (Gravity Model 1995–2013)

The purpose of this thesis is to examine the determinants of Palestinian foreign trade, both exports and imports commodity, with six countries (Israeli Occupation, Jordan, Egypt, Turkey, China, and Germany) based on Gravity model. It shows the reality of trade exchange between Palestine and all world countries, and with the sample countries. In addition, it examine the possibility of increasing the volume of foreign trade and decreasing the gap between exports and imports, to get rid of the economic dependency state.

This thesis used the method of quantitative analysis through cross-sectional data over time (panel data), and use the gravity model to gauge the effects of independence variables: consumer price index (cpi), per capita gross domestic product (pcgdp), geographical distance (dis), international conventions (tr), and the index of Israeli procedures of crossings closure (cro), on the dependent variables of Palestinian foreign trade, (exports (x) and imports (m) commodity) for the period (1995–2013). Furthermore, gauge the effect of independent variables on Palestinian foreign trade, (exports and imports commodity) with each one of the sample six countries.

The thesis recommended the following: increasing and varying the trade partners, reviewing the economic agreements in light of the special case of the Palestinian economic, create commercial policies that encourage the domestic products and reduce the dependency on imports and promoting the culture of consumer consciousness to reduce the deficit in the trade balance. Therefore, creating a solid economic structure to contribute to the development process.

المحتويات

المحتوى	رقم الصفحة
الإهداء.....	II
شكر وتقدير.....	III
الملخص باللغة العربية.....	IV
الملخص باللغة الانجليزية.....	IV
1. الفصل الأول الإطار العام.....	1
مقدمة.....	2
1.1 خطة البحث.....	4
1.1.1 مشكلة الدراسة.....	4
1.1.2 أهداف الدراسة.....	4
1.1.3 أهمية الدراسة.....	5
1.1.4 متغيرات الدراسة.....	5
1.1.5 فرضيات الدراسة.....	6
1.1.6 منهجية الدراسة ومصادر البيانات.....	6
1.2 الدراسات السابقة.....	7
1.2.1 الدراسات المحلية.....	7
1.2.2 الدراسات العربية.....	10
1.2.3 الدراسات الأجنبية.....	17
1.3 التعليق على الدراسات السابقة.....	28
1.4 الخلاصة.....	30
2 الفصل الثاني نظريات التجارة الخارجية.....	31
مقدمة.....	32
2.1 التجارة الخارجية (المفهوم، الأهمية والأسباب).....	33
2.1.1 مفهوم التجارة الخارجية.....	33
2.1.2 أهمية التجارة الخارجية.....	33
2.1.3 أسباب قيام التجارة الخارجية.....	34

المحتوى	رقم الصفحة
2.2	نظرة عامة على نظريات التجارة الخارجية 36
2.2.1	النظريات الكلاسيكية 36
2.2.2	النظريات النيوكلاسيكية 38
2.2.3	النظرية الحديثة في التجارة الخارجية 40
2.2.4	المساهمات الاقتصادية الحديثة 42
2.2.5	تعليق عام على النظريات التجارة الخارجية 42
2.3	استخدام نموذج الجاذبية في التجارة الخارجية 43
2.3.1	تطور نموذج الجاذبية 43
2.3.2	تطبيقات نماذج الجاذبية 45
2.3.3	مشاكل نماذج الجاذبية وطرق التغلب عليها 46
2.4	الخلاصة 48
3	الفصل الثالث: التجارة الخارجية الفلسطينية 49
	مقدمة 50
3.1	واقع الاقتصاد الفلسطيني 51
3.1.1	بعض المؤشرات الاقتصادية خلال الفترة (1995-2013) 51
3.1.2	واقع التجارة الخارجية الفلسطينية والاجراءات الإسرائيلية تجاهها 52
3.2	الاتفاقيات والتفاهات الاقتصادية الفلسطينية مع العالم 57
	مقدمة 57
3.2.1	المبادئ العامة للاتفاقيات والتفاهات الاقتصادية الدولية 57
3.2.2	الاتفاق الفلسطيني - الإسرائيلي (اتفاق باريس الاقتصادي) 58
3.2.3	الاتفاق الفلسطيني مع مصر كما أوردها 60
3.2.4	الاتفاق الفلسطيني مع الأردن ودول عربية أخرى 60
3.2.5	اتفاقية التجارة الحرة الإنتقالية مع تركيا 61
3.2.6	الاتفاق الفلسطيني الأوروبي: 62
3.2.7	مذكرة تفاهم لتعزيز التجارة مع الصين الشعبية 63
3.2.8	الاتفاق الفلسطيني مع الولايات المتحدة 63
3.2.9	اتفاقية التجارة مع كندا 63
3.2.10	تعليق عام على الاتفاقيات الاقتصادية التي أبرمتها السلطة الفلسطينية: 64

المحتوى	رقم الصفحة
3.3	تجارة فلسطين الخارجية (الصادرات والواردات السلعية) 65
3.3.1	تجارة فلسطين مع العالم 66
3.3.2	تجارة فلسطين مع دول العينة 67
3.4	الخلاصة 76
4	الفصل الرابع: الدراسة القياسية 77
	مقدمة 78
4.1	التحليل القياسي ونموذج الدراسة 79
4.1.1	نموذج الدراسة المستخدم 79
4.1.2	منهجية التحليل وطبيعة البيانات 80
4.2	السلاسل الزمنية وأنواعها 82
4.3	الاختبارات المستخدمة في الدراسة 85
4.4	اختبار النماذج القياسية 88
4.4.1	اختبار النموذج القياسي للصادرات مع مجموع دول العينة 88
4.4.2	اختبار النموذج القياسي للواردات مع مجموع دول العينة 89
4.4.3	اختبار النموذج القياسي للصادرات مع كل دولة من دول العينة 91
4.4.4	اختبار النموذج القياسي للواردات مع كل دولة من دول العينة 92
4.5	النتائج والتوصيات 93
4.5.1	تفسير النماذج القياسية لمجموع دول العينة 93
4.5.1.1	النموذج القياسي المتعلق بالصادرات الفلسطينية لمجموع دول العينة 93
4.5.1.2	النموذج القياسي المتعلق بالواردات الفلسطينية لمجموع دول العينة 95
4.5.2	تفسير النماذج القياسية مع كل دولة من دول العينة 97
4.5.2.1	النموذج القياسي المتعلق بالصادرات مع كل دولة من دول العينة 97
4.5.2.2	النموذج القياسي المتعلق بالواردات مع كل دولة من دول العينة 106
4.6	النتائج الوصفية للدراسة 116
4.7	التوصيات 118
4.8	عناوين بحثية مقترحة 119
	قائمة المراجع 120
	الملاحق 130

قائمة الجداول

رقم الصفحة	عنوان الجدول	رقم الجدول
51	يوضح قيمة الناتج المحلي الإجمالي والقطاعات المكونة له بالأسعار الثابتة	3.1
53	إجمالي قيمة الواردات والصادرات السلعية وصافي الميزان وحجم التبادل التجاري	3.2
66	تطور قيمة الواردات والصادرات السلعية لفلسطين مع العالم للفترة (1995 – 2013)	3.3
67	يوضح إجمالي الواردات والصادرات من وإلى فلسطين من دول العينة مقارنة مع بقية العالم للفترة (1995 – 2013)	3.4
68	الصادرات والواردات الفلسطينية السلعية مع الاحتلال الإسرائيلي للفترة (1995 – 2013)	3.5
69	الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية مع الأردن للفترة (1995 – 2013)	3.6
70	الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية مع مصر للفترة (1995 – 2013)	3.7
72	الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية مع تركيا للفترة (1995 – 2013)	3.8
73	الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية مع الصين للفترة (1995 – 2013)	3.9
75	الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية مع ألمانيا للفترة (1995 – 2013)	3.10
80	خطوط الطول وخطوط العرض لعواصم دول العينة	4.1
82	المسافة بين القدس وعواصم دول العينة	4.2
91	نتائج اختبارات النموذج القياسي لصادرات كل دولة من دول العينة	4.3
92	نتائج اختبارات النموذج القياسي لواردات كل دولة من دول العينة	4.4
93	مخرجات النموذج القياسي المتعلق بالصادرات الفلسطينية لدول العينة	4.5
95	مخرجات النموذج القياسي المتعلق بالواردات الفلسطينية لدول العينة	4.6
97	مخرجات النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع الاحتلال الإسرائيلي	4.7
99	مخرجات النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع الأردن	4.8
100	مخرجات النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع مصر	4.9
101	مخرجات النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع تركيا	4.10

رقم الصفحة	عنوان الجدول	رقم الجدول
103	مخرجات النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع الصين	4.11
105	مخرجات النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع ألمانيا	4.12
106	مخرجات النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع الاحتلال الإسرائيلي	4.13
108	مخرجات النموذج القياسي للواردات الفلسطينية الأردن	4.14
109	مخرجات النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع مصر	4.15
111	مخرجات النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع تركيا	4.16
112	مخرجات النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع الصين	4.17
114	مخرجات النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع ألمانيا	4.18

قائمة الأشكال

رقم الصفحة	العنوان	رقم الشكل
54	قيمة الواردات والصادرات السلعية المرصودة وصافي الميزان السلعي في فلسطين للأعوام 1995-2013	3.1

قائمة الملاحق

رقم الصفحة	العنوان	رقم الملحق
130	البيانات الإحصائية المتعلقة بالصادرات	1
133	البيانات الإحصائية المتعلقة بالواردات	2
137	مفتاح التصنيف الدولي الموحد	3
138	إجمالي قيمة الواردات والصادرات السلعية الفلسطينية حسب أبواب التصنيف الدولي الموحد للسنوات (1995-2013)	4
141	إجمالي الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية إلى الإحتلال الإسرائيلي حسب التبويب الدولي للسنوات (1995-2013)	5
142	إجمالي الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية إلى الأردن حسب التبويب الدولي للسنوات (1995-2013)	6
144	إجمالي الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية إلى مصر حسب التبويب الدولي للسنوات (1995-2013)	7
146	إجمالي الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية إلى تركيا حسب التبويب الدولي للسنوات (1995-2013)	8
148	إجمالي الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية إلى الصين حسب التبويب الدولي للسنوات (1995-2013)	9
150	إجمالي الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية إلى ألمانيا حسب التبويب الدولي للسنوات (1995-2013)	10
152	اختبارات النموذج القياسي للصادرات (مجموع دول العينة)	11
156	اختبارات النموذج القياسي للواردات (مجموع دول العينة)	12
161	النموذج القياسي للصادرات مع كل دولة من دول العينة	13
174	النموذج القياسي للواردات مع كل دولة من دول العينة	14

1. الفصل الأول الإطار العام

• مقدمة

1.1. خطة البحث

1.1.1. مشكلة الدراسة

1.1.2. أهداف الدراسة

1.1.3. أهمية الدراسة

1.1.4. فرضيات الدراسة

1.1.5. حدود الدراسة

1.1.6. منهجية الدراسة ومصادر البيانات

1.2. الدراسات السابقة

1.2.1. الدراسات المحلية

1.2.2. الدراسات العربية

1.2.3. الدراسات الأجنبية

1.2.4. التعليق على الدراسات السابقة

1.3. الخلاصة

الفصل الاول

الإطار العام

● مقدمة:

الاقتصاد الناجح هو نتاج التخصيص السليم والاستخدام الفعال للموارد النادرة، يضاف إليه التجارة الدولية مع تخصيص الموارد الاقتصادية بين البلدان، ويتم التوزيع في الأسواق العالمية عن طريق التجارة الدولية في إطار مفهوم التجارة الحرة، ويتم إنتاج أفضل المنتجات وبيعها في سوق تنافسية، مستفيدة من كفاءة الإنتاج مثل أفضل جودة وأقل سعر متاح لجميع شعوب العالم. إن أحد المبادئ الأساسية التي تقوم عليها التجارة الدولية هو أنه ينبغي لدولة ما أن تقوم بشراء سلع وخدمات من دولة لديها أدنى سعر، في المقابل تباع السلع والخدمات لدولة ما تدفع أعلى سعر ممكن، وهذا بحد ذاته أمر جيد للمشتريين والبائعين، وهو كذلك مفيد للدولة التي تبحث عن زيادة وتيرة التنمية لديها من خلال استيراد الآلات والتكيف مع التكنولوجيا الأجنبية؛ حيث يمكنها إرسال العلماء والمتخصصين إلى العديد من البلدان لكسب المزيد من المعارف والمهارات ذات الصلة باحتياجات معينة في اقتصاديات نامية عندها. (Vijayasr، 2013، ص: 112-113)

إن التجارة البينية بين مجموعة من الدول لا تعتبر مجرد تبادل سلع، وخدمات، واستيراد، وتصدير مع الدول الأخرى، بل هي مؤشّر على مستوى التطور الاقتصادي للدول، ومدى الانفتاح على الأسواق الإقليمية والعالمية؛ ولقد أصبحت معظم الدول تبدي اهتماماً كبيراً بالتجارة الخارجية من خلال تطويرها الذي يهدف إلى الانفتاح على الدول الإقليمية، وإقامة التكتلات الاقتصادية التي تساعد في تحقيق معدلات نمو لهذه الدول عن طريق تحقيق التكامل الاقتصادي.

لعل أهم ما يميز التجارة الخارجية الفلسطينية، هو اعتمادها على عدد محدود من الشركاء التجاريين ولا سيما الاحتلال الإسرائيلي، ولم تسهم الاتفاقيات الاقتصادية بين الطرفين في تغيير هذا الواقع، بل زاد الاعتماد على الاحتلال الإسرائيلي وتوسع العجز التجاري لصالح الاحتلال الإسرائيلي، الأمر الذي عمّق من حدة المشكلة الاقتصادية، إضافة إلى القيود المفروضة بأشكال عديدة على استيراد المواد الخام والتي تقلل من فرص تنويع وتعزيز الإنتاج، وبالتالي خفض القوة التنافسية للمنتجات المحلية، وعلى خلفية ضعف القاعدة الإنتاجية المحلية، فقد نشأت في ظل

هذا الوضع سوق استهلاكية ارتكزت بشكل رئيسي في تلبية الاحتياجات الأساسية على الواردات من الخارج، مما زاد من اتساع الهوة بين الصادرات والواردات. (العودة، أحمد، 2008: ص7-8)

بلغ إجمالي قيمة الواردات الفلسطينية للعام 2013م (5,169) مليون دولار أمريكي، منها (4,480) مليون دولار أمريكي قيمة الواردات من دول العينة التي تشمل (الاحتلال الإسرائيلي، الأردن، مصر، تركيا، الصين، ألمانيا) أي ما نسبته (86.75%) من إجمالي الواردات الفلسطينية، وبلغت قيمة الصادرات الفلسطينية للعام نفسه (962) مليون دولار أمريكي، منها (847) مليون دولار أمريكي لدولة العينة أي ما نسبته (94.01%) من إجمالي الصادرات الفلسطينية، وبلغ العجز في الميزان التجاري (3,844) مليون دولار أمريكي، منذ بداية العام 2013 وحتى نهاية نوفمبر / تشرين الثاني من نفس العام، كما بلغ العجز مع دول العينة لسنة 2013 (3,633) مليون دولار أمريكي (الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ نشرات مختلفة)

إن تعزيز الصادرات والتوجه نحو السوق الخارجي لتصريف المنتجات المحلية، وخفض العجز في الميزان التجاري، يمثل التحدي الرئيسي للسلطة الوطنية الفلسطينية في الإطار العام لرسم معالم اقتصاد قوي وسليم.

1.1 خطة البحث:

1.1.1 مشكلة الدراسة:

إن خصوصية الاقتصاد الفلسطيني وما يتميز به من ندرة الموارد الطبيعية والرأس مالية، وكونه اقتصاد تحت الإحتلال فرض عليه التبعية للاقتصاد الإسرائيلي، وقيود على الاستيراد والتصدير، وما نتج عن ذلك من تشوهات في البنية الاقتصادية، وضعف القوة التنافسية، وتزايد عجز الميزان التجاري، حيث بلغ العجز في الميزان التجاري لتجارة فلسطين السلعية مع دول العالم عام (2013) (\$4,263,279,000)، بينما بلغ العجز مع دول عينة الدراسة (الاحتلال الإسرائيلي، الأردن، مصر، تركيا، الصين، ألمانيا) لنفس العام (\$3,633,053,000).

هذا كله أدى إلى تعزيز التوجه نحو السوق الخارجي من خلال اتفاقيات اقتصادية تتوافق مع خصوصية الاقتصاد الفلسطيني، وذلك لزيادة حجم التبادل التجاري لمواجهة محدودية السوق المحلي، والتبعية للاقتصاد الإسرائيلي، والعمل على إعادة هيكلة الاقتصاد بما يساعد في عملية التنمية، وتتخلص مشكلة الدراسة في السؤال الرئيس التالي: **ماهي محددات التجارة الخارجية لفلسطين مع دول العينة باستخدام نموذج الجاذبية؟**

1.1.2 أهداف الدراسة:

تهدف هذه الدراسة إلى:

- التعرف على واقع وحجم التبادل التجاري لفلسطين مع دول العالم.
- زيادة حجم التجارة الخارجية.
- تحسين فرص المنافسة.
- تقليل الفجوة الكبيرة بين الصادرات والواردات.
- الوصول إلى التصور الأمثل لصيغة التبادل التجاري المفترض أن يكون بين فلسطين ودول العينة في اتجاه الصادرات والواردات.
- الخروج من حالة التبعية الاقتصادية.

1.1.3 أهمية الدراسة:

تُعد التجارة الخارجية من الأدوات المهمة للاقتصاد الفلسطيني، والتركيز عليها والعمل على تطويرها وإدارتها وسن القوانين والتشريعات وعقد الاتفاقيات التجارية الدولية بالصورة التي تتلاءم وخصوصية الاقتصاد الفلسطيني، تعتبر (أي التجارة الخارجية) عامل مهم من عوامل التنمية الاقتصادية وسبيل لتقليل الفجوة بين الواردات والصادرات، وبالتالي تحسين الدخل وفرص العمل.

1.1.4 متغيرات الدراسة:

• يوجد العديد من المحددات التي لها تأثير على التجارة الخارجية للدولة والتي تناولتها العديد من الدراسات منها (عدد السكان، اللغة، الناتج الإجمالي، سعر الصرف، التضخم، الانفاق الحكومي، نصيب الفرد من إجمالي الناتج المحلي، مؤشر أسعار المستهلك، المسافة الجغرافية، الاتفاقيات الدولية، الحواجز الجمركية، عوامل سياسية، ...إلخ)، ولقد تم اختيار عدد بعينه من هذه المحددات لتطبيقها على الحالة الفلسطينية لما تمثله من أثر وأهمية على الاقتصاد الفلسطيني؛ حيث كانت متغيرات الدراسة كالتالي:

• المتغير التابع: التجارة الخارجية السلعية، يمكن قياسها من خلال حجم الصادرات (X) والواردات (M).

• المتغيرات المستقلة:

- نصيب الفرد من إجمالي الناتج المحلي Per Capita Gross Domestic Product (pcgdp) لدول العينة حال كانت فلسطين مصدرة، و (pcgdp) لفلسطين حال كانت مستوردة.
- مؤشر أسعار المستهلك (CPI) Consumer Price Index، لدول العينة حال كانت فلسطين مصدرة، و (CPI) لفلسطين حال كانت فلسطين مستوردة، وهو مقياس رئيسي على التضخم.
- المسافة الجغرافية Geographical Distance (dis) يعبر عن المسافة بين عاصمة فلسطين (القدس) وعاصمة دولة العينة بالأميال الجوية.
- الاتفاقيات التجارية بين فلسطين ودولة العينة Trade Agreements (tr) وهو متغير وهمي.

○ متغير يعكس الاجراءات الاسرائيلية لغلق المعابر الفلسطينية خلال عام The Closure of Border Crossings (cro) وهو متغير وهمي.

1.1.5 فرضيات الدراسة:

تشير الأدبيات التي استخدمت نموذج الجاذبية في تفسير التجارة الخارجية إلى وجود عدة متغيرات يمكن استخدامها في قياس العلاقة التجارية بين الدولة والشركاء التجاريين، وبناء على ذلك تم صياغة فرضية الدراسة على النحو التالي:

"هناك تأثير للمتغيرات المستقلة (نصيب الفرد من إجمالي الناتج المحلي (pcgdp) تأثير إيجابي حال كانت فلسطين دولة مستوردة أو مصدرة، مؤشر أسعار المستهلك (cpi) تأثير سلبي حال كانت فلسطين دولة مستوردة أو مصدرة، المسافة الجغرافية (dis) تأثير سلبي حال كانت فلسطين دولة مستوردة أو مصدرة، الاتفاقيات التجارية بين فلسطين ودولة العينة (tr) وهو متغير وهمي، متغير يعكس الإجراءات الإسرائيلية لغلق المعابر الفلسطينية خلال عام (cro) وهو (متغير وهمي) تأثير سلبي حال كانت فلسطين دولة مستوردة أو مصدرة، وذلك على المتغير التابع (التجارة الخارجية السلعية لفلسطين صادرات وورادات مع دول العينة)".

1.1.6 منهجية الدراسة ومصادر البيانات:

تعتمد الدراسة على التحليل الكمي المستند للمراجع والبيانات المتاحة حول موضوع البحث، وجاءت بيانات البحث المتعلقة بفلسطين من الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، أما فيما يتعلق بدول العينة فقد تم جمع البيانات من موقع "الأنكتاد" UNCTAD". وذلك للفترة (1995-2013م)، وتشمل مصادر المعلومات ما هو منشور على الصفحات الإلكترونية للجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، صندوق النقد العربي، والبنك الدولي، وموقع الأنكتاد، إضافة إلى العديد من المصادر العربية والأجنبية مثل: الكتب، الأبحاث المحكمة، الرسائل الجامعية، والنشرات.

اعتمدت الدراسة في منهجية التحليل على استخدام الأسلوب القياسي عن طريق استخدام نموذج الجاذبية، وتم استخدام بيانات سلسلة مقطعية عبر الزمن (Panel Data)، وذلك لست دول (الإحتلال الإسرائيلي، الأردن، مصر، تركيا، الصين، ألمانيا) للفترة (1995-2013).

ولقد تم اختيار دول العينة بعناية لما تمثله من ثقل اقتصادي حيث تعتبر من أهم الشركاء التجاريين لفلسطين، كما أن لبعضها حدود مشتركة (مصر والأردن) ومنها من هو دولة إسلامية تفصل المسافة بينها (تركيا)، ومنها من يفصل المسافة بينها أيضاً، كما تعتبر اقتصاديات ذات ثقل في الاقتصاد العالمي (الصين وألمانيا).

كما تم قياس أثر المتغيرات المستقلة بين تجارة فلسطين الخارجية (الصادرات والواردات السلعية) كمتغير تابع مع كل دولة من دول العينة على حده للفترة (1995-2013).

يتكوّن نموذج الجاذبية من معادلتين احدهما متعلق بالصادرات والأخرى بالواردات، وتم استخدام نموذجين منفصلين بديلاً عن نموذج موحد بسبب الهوة الواسعة بين الصادرات والواردات الفلسطينية مما ينتج عنه بيانات مضللة، أما فيما يتعلق بدراسة التجارة الخارجية الفلسطينية (الصادرات والواردات السلعية) مع كل دولة من دول العينة على حده، فقد تم استخدام بيانات السلاسل الزمنية (Time Series)، وقد تم اختبار النماذج القياسية باستخدام البرنامج الإحصائي "STATA".

1.2 الدراسات السابقة:

■ مقدمة:

تعددت الدراسات والأبحاث التي تناولت التجارة الخارجية ومحدداتها لما لها من أهمية كبيرة لدى الدول التي تسعى من خلالها الدخول للأسواق العالمية وتحصيل العملات الأجنبية، التي تستخدمها الدولة في بناء قطاعات إنتاجية تراها أساسية لاستكمال مقومات التنمية.

استخدمت العديد من الدراسات والأبحاث نموذج الجاذبية كأداة لقياس التجارة الخارجية البينية بين مجموعة من الدول سواء كانت هذه الدول ضمن إقليم جغرافي واحد، أو ضمن اتفاقية اقتصادية، وذلك لما يتميز به نموذج الجاذبية من تقدير العلاقات السببية بين المتغيرات المفسرة وتدفقات التجارة، والذي يبني عليه القرار الاقتصادي للدولة، والذي يترتب عليه زيادة الصادرات وتحقيق الاستقرار الاقتصادي بما ينتج عنه تحقيق التنمية الاقتصادية للدولة.

وقد اطلع الباحث على العديد من الدراسات السابقة ذات العلاقة بموضوع البحث وتكونت من عدد (2) من الدراسات المحلية، وعدد (8) من الدراسات العربية، وعدد (11) من الدراسات الدولية.

1.2.1 الدراسات المحلية:

● الجعفري، محمود؛ داوود، يوسف (2011). إعادة بناء قطاع سلع التبادل التجاري

الفلسطيني: نحو الانتعاش الاقتصادي وتكوين الدولة.

هدفت الدراسة إلى توفير خلفية تجريبية لعملية وضع السياسات التجارية الفلسطينية وصياغة علاقات سليمة ومتوازنة من خلال استطلاع الدراسة لآفاق العلاقات التجارية والاقتصادية الفلسطينية مع إسرائيل والبلدان المهمة الأخرى خلال الفترة (1995-2005).

استخدمت الدراسة نموذج الجاذبية المكون من نموذجين أحدهما متعلق بالعرض التصديري، والأخر بالطلب الاستيرادي وشملت المتغيرات المستقلة على (الناتج المحلي الإجمالي وحصّة الفرد من الدخل القومي والقيمة الحقيقية للدولار ومؤشر أسعار التصدير ومتغير يعبر عن الحواجز الغير جمركية ومتغير صوري يكافئ (1) في حالة إسرائيل و (0) دون ذلك) لتؤكد كلتا المعادلتين على دور التجارة.

مواصفات النموذج

$$X_{ijkt} = a_0 + a_1 \cdot (GDP_i / GDP_j)_t + a_2 \cdot (PCGNDI_i / PCGNDI_j)_t + a_3 \cdot PX_{ijkt} + a_4 \cdot REX_{ijkt} + a_5 \cdot D_{jt} + a_6 \cdot NTBS_{jt} + a_7 \cdot T_{ijkt} + U_{ijkt}$$

$$M_{ijkt} = b_0 + b_1 \cdot (GDP_i / GDP_j)_t + b_2 \cdot (PCGNDI_i / PCGNDI_j)_t + b_3 \cdot PM_{ijkt} + b_4 \cdot REX_{ijkt} + b_5 \cdot D_{jt} + b_6 \cdot NTBS_{jt} + b_7 \cdot T_{ijkt} + V_{ijkt}$$

حيث:

<p>قيمة السلعة k التي تصدرها البلد i إلى البلد j في الفترة t.</p> <p>حيث t = 1995، 1994...2005، و i=1 للأرض الفلسطينية المحتلة، و j=1 لإسرائيل و 2 للأردن.</p>	<p>X_{ijkt}</p>
<p>قيمة السلعة k التي تستوردها البلد i من البلد j في الفترة t.</p>	<p>M_{ijkt}</p>
<p>الناتج المحلي الإجمالي للبلد i في الفترة t.</p>	<p>GDP_{it}</p>
<p>حصّة الفرد من الدخل القومي الإجمالي المتاح للبلد i في الفترة t.</p>	<p>$PCGNDI_{it}$</p>
<p>القيمة الحقيقية لدولار الولايات المتحدة بعملة البلد i في الفترة t.</p>	<p>REX_{jt}</p>
<p>مؤشر أسعار تصدير السلعة k التي تصدرها البلد i إلى البلد j في الفترة t.</p>	<p>PX_{ijkt}</p>
<p>مؤشر أسعار استيراد السلعة k التي تصدرها البلد i من البلد j في الفترة t.</p>	<p>PM_{ijkt}</p>
<p>متغير صوري يكافئ 1 في حالة إسرائيل وصفر خلاف ذلك.</p>	<p>D_{jt}</p>
<p>الحواجز غير الجمركية التي تفرضها إسرائيل على التجارة الفلسطينية = 1 في الفترة 1995-2000 وصفر خلاف ذلك.</p>	<p>$NTBS_{jt}$</p>
<p>مؤشر المطابقة التجارية التي يوضح تشابه صادرات السلعة k من البلد i التي تستوردها البلد j في الفترة t.</p>	<p>T_{ijkt}</p>
<p>حد الخطأ للسلعة k التي تصدرها البلد i ويستوردها البلد j في الفترة t.</p>	<p>U_{ijkt}</p>
<p>حد الخطأ للسلعة k التي يستوردها البلد i من البلد j في الفترة t.</p>	<p>V_{ijkt}</p>

وتوصلت الدراسة للنتائج التالية:

- إن استخدام السياسات النقدية وسياسات أسعار الصرف للاقتصاد الإسرائيلي الأكثر تقدماً والمختلف هيكلياً هو أمر مكلف للاقتصاد الفلسطيني، حيث أنه يحرم السلطة الفلسطينية من خيار تحديد وتغيير سعر صرف عملة وطنية لتكون في مستوى مناسب يؤدي إلى توسيع تركيبة الاقتصاد المحلي.
- تشير النتائج التجريبية المتعلقة بمؤشر المطابقة التجارية للصادرات الفلسطينية أنه رغم توجيه نسبة تتراوح بين (70% - 90%) من الصادرات الفلسطينية إلى إسرائيل فإن التجارة بالمواد الخام، تُصنّف على أنها تجارة متباينة الصناعات. غير أن الصادرات الفلسطينية من المنتجات المصنّعة إلى إسرائيل تُدرج ضمن مجموعة التجارة متماثلة الصناعات، ويُصنّف الجانب الأكبر من الصادرات الفلسطينية من المنتجات المصنّعة على أنه كثيف العمالة.

• Arnon. A & Weinblatt.J. (1999). Sovereignty and Economic Development: the Case of Israel and Palestine.

- هدفت الدراسة إلى بحث إمكانية التبادل بين الأردن وفلسطين وإسرائيل، باستعمال معدلات التوافق ومعادلات الجاذبية التجارية.
- توصلت الدراسة إلى أن التبادل التجاري يكون بين الاقتصادين الفلسطيني والإسرائيلي، على حين يتوسع التبادل التجاري بين الأردن وإسرائيل عند إزالة القيود والحواجز مع الدول الأخرى. بمعنى آخر عند عقد اتفاق سلام ساعد ذلك في توسعة التبادل التجاري.
- ثم بعد ذلك قام الباحثون بتقدير معادلات نموذج الجاذبية على صادرات وواردات (16) دولة من بينها الأردن، تتشابه جميعها اقتصادياً مع الكيان الصهيوني من جهة، ومع الأردن وفلسطين من جهة أخرى.
- توصلت الدراسة في الحالة الثانية من الدراسة إلى أن حجم التجارة بين هذه الدول تتأثر إيجابياً بحجم الناتج المحلي لكل دولة، ويرجع ذلك لأن لهما نفس اللغة ووجود اتفاقيات تجارية، وبالمقابل فإنها تتأثر عكسياً مع المسافة وكذلك التفاوت في المستوى الاقتصادي بين تلك الدول.
- أوصت الدراسة بأن أي اتفاق اقتصادي دائم في المستقبل بين فلسطين و(الاحتلال الإسرائيلي) يجب أن يتطرق لمسائل تقليص الفجوات الاقتصادية والاجتماعية بينهما، وكذلك مسائل السيادة بين الطرفين وصولاً لحالة من التكامل غير الكامل.

1.2.2 الدراسات العربية:

• آل دبي، عبد الخالق (2011). قياس العوامل المؤثرة في التجارة الخارجية للولايات المتحدة الأمريكية مع بلدان مختارة باستخدام نموذج الجاذبية للمدة (1985-2008).

هدفت الدراسة إلى تطبيق نموذج الجاذبية على الاقتصاد الأمريكي مع بلدان مختارة وهي (كندا، المكسيك، بنما، المملكة المتحدة، استراليا، المملكة العربية السعودية) وجاء الاختيار لمجموعة من الاعتبارات منها:

○ اختيار دولة من كل قارة، فالمملكة المتحدة من قارة أوروبا واستراليا من قارة استراليا والسعودية من قارة آسيا وكندا من قارة أمريكا الشمالية والمكسيك وبنما من قارة أمريكا اللاتينية.

○ اختيار دول متشابهة باللغة مع الولايات المتحدة الأمريكية ودول أخرى مختلفة باللغة.

○ هناك تفاوت في المسافات بين الدول التي تم اختيارها والولايات المتحدة.

○ هناك دول منضمة إلى اتفاقيات تجارية مع الولايات المتحدة (كندا، المكسيك) فهما عضوان في اتفاقية NAFTA. التجارية الحرة لدول أمريكا الشمالية.

○ هناك دول لها ماضي استعماري وحربي مع الولايات المتحدة مثل (المملكة المتحدة، وبنما).

○ هناك تفاوت بين الدول المختارة في حجم الناتج المحلي الإجمالي.

○ هناك تفاوت بين الدول المختارة في عدد السكان.

○ هناك تفاوت بين الدول المختارة في تكاليف النقل.

تم اختيار هذه البلدان على أساس أن بعضها تكون تجارتها بواسطة الخط البحري ومنها (المملكة المتحدة، استراليا، السعودية) والأخرى بواسطة الخط البري وهي (كندا، المكسيك)، بينما اعتمدت الدراسة في جزء منها على الأسلوب الوصفي، والتحليلي، وخلصت الدراسة للنتائج التالية:

○ تبين من تقديرات نماذج الجاذبية أن الدول المحاذية التي تقع على الخط البري كانت أفضل تقديراً من الدول على الخط البحري وعليه فإن كندا كانت أفضل تقدير لنموذج الجاذبية على الخط البري والمملكة المتحدة أفضل تقدير لنموذج الجاذبية على الخط البحري.

○ تبين من التقديرات أن تكاليف النقل في الخط البحري كانت أكبر منها في الخط البري وهذا عامل محدد للتجارة ما بين الدول وكانت أقل تكاليف بين الولايات المتحدة وكندا.

• عبد، مولاة(2010). نماذج الجاذبية لتفسير تدفقات التجارة، المعهد العربي للتخطيط، الكويت. هدفت هذه الدراسة إلى توضيح مفهوم الجاذبية التجارية والتطور الذي جرى عليه من نموذج بسيط متعلق بالنتائج المحلي الإجمالي والمسافة إلى نموذج موسع يشمل السكان والدخول في تكتلات ونسب أسعار الصرف والمستوى العام للأسعار ، ثم تطرقت إلى تطبيق هذا النموذج على الدول العربية وخلصت إلى أن مستوى الصادرات العربية يتأثر إيجاباً بحجم الصادرات وسلبياً بالمسافة، كما أظهرت النتائج من خلال النموذج المبسط للتدفقات التجارية للدول العربية نتيجة مفادها أن الاتفاقات الإقليمية العربية الأربعة وهي منطقة التجارة الحرة الكبرى العربية ومجلس التعاون الخليجي والاتحاد المغاربي واتفاقية أغادير لم تحقق الغرض من بعثها على غرار بعض التكتلات التجارية كالاتحاد الأوروبي ومجموعة شمال أمريكا، مما يستدعي ذلك المزيد من الجهود البحثية للوقوف على أهم المعوقات في وجه التجارة البينية العربية.

• العبدلي، عابد(2010). محددات التجارة البينية للدول الإسلامية باستخدام منهج تحليل البائل. هدفت الدراسة إلى تقدير محددات التجارة البينية الإسلامية خلال الفترة (1970م-2006) وشملت 18 دولة، مع توظيف التقنيات القياسية الحديثة لمعالجة البيانات وتقدير العلاقة بين التجارة البينية ومحدداتها وذلك من أجل الكشف عن العوامل المؤثرة سلباً أو إيجاباً على تبادلها التجاري، وقد حاولت الدراسة استخدام ما يمكن من المحتوى المعلوماتي للبيانات الزمنية والمقطعية للمتغيرات الاقتصادية الكلية المتاحة.

$$TRD_{it} = \beta_0 + \beta_1 CPI_{it} + \beta_2 EXC_{it} + \beta_3 GDP_{it} + \beta_4 GOV_{it} + \beta_5 XPW_{it} + \beta_6 MBW_{it} + \beta_7 CUR_{it} + \beta_8 POP_{it} + \beta_9 TRW_{it} + \mu_{it} + \gamma_{it} + \varepsilon_{it}$$

حيث:

إجمالي التجارة البينية للدولة (i) في الفترة (t).	: TRD_{it}
تمثل القاطع العام في النموذج.	(α)
تمثل مؤشر الأسعار.	CPI_{it}
تمثل سعر الصرف.	EXC_{it}
تمثل الناتج المحلي الإجمالي	GDP_{it}
تمثل الإنفاق الحكومي.	GOV_{it}
تمثل صادرات الدولة.	XPW_{it}
تمثل واردات الدولة.	MPW_{it}

الحساب الجاري كنسبة من الناتج المحلي.	$CURit$
معدل النمو السكاني.	$POPit$
حجم التجارة الخارجية لبقية دول العالم.	$TRWit$
الاختلافات المقطعية غير الملحوظة.	μ_i
الاختلافات الزمنية غير الملحوظة.	γ_t
الحد العشوائي للنموذج .	ε_{it}

خلصت الدراسة إلى أن التجارة البينية للدول الأعضاء تتحدد سلباً بمؤشر سعر المستهلك وتذبذب سعر الصرف لعملاتها وحجم صادراتها للعالم الخارجي وكذلك حجم وارداتها من العالم الخارجي، بينما يتحدد إيجاباً بحجم نشاطها الاقتصادي ممثلاً بالناتج المحلي الإجمالي ومع ذلك لم تكن التجارة البينية مرنة بالنسبة لأي من هذه المتغيرات، ويعزى ذلك إلى تدني حجم التجارة البينية للدول الإسلامية نسبة إلى إجمالي تجارتها الخارجية.

●المصباح، عماد؛ المرعي، محمد (2010). تحليل التجارة الخارجية السورية مع بعض الدول الأوروبية باستخدام نموذج الجاذبية.

هدفت الدراسة إلى تحليل التجارة الخارجية باستخدام نموذج الجاذبية (Gravity Model) بين سورية وبعض الدول الأوروبية.

تم استخدام طريقة المربعات الصغرى العادية OLS وطريقة GLS من أجل تقدير النموذج المقترح على بيانات مقطعية-زمنية Pooled Data شملت 8 دول أوروبية وغطت الفترة بين عامي 2002 و 2000. وقد تم استخدام النموذج التالي:

$$\ln X_{ij} = \beta_0 + \beta_1 \ln(GDP_i, GDP_j) + \beta_2 \ln(EconDis_{ij}) + \beta_3 \ln(Dis_{ij}) + e_{ijt}$$

حيث:

القيمة الإسمية للصادرات بين الدولتين i و j في السنة t.	X_{ijt}
الناتج المحلي الإجمالي بالأسعار الجارية للدولة i في السنة t.	GDP_{it}
الناتج المحلي الإجمالي بالأسعار الجارية للدولة j في السنة t.	GDP_{jt}
المسافة الجغرافية بين الدولتين i و j بالأميال أو بالكيلومترات.	Dis_{ij}
المسافة الاقتصادية بين الدولتين i و j.	$EconDis_{ij}$
معامل الخطأ.	e_{ijt}

أشارت مقدرات النموذج التأثير الإيجابي لحجم اقتصاد الدولة المستوردة والتأثر السلبي للمسافة الجغرافية على الصادرات السورية إلى هذه الدول كما أظهرت التأثير الإيجابي لتأثر نصيب الفرد من الناتج في الدول المستوردة على تحسين شروط تدفق الصادرات السورية إليها. بينت النتائج القياسية أن هناك علاقة عكسية بين المسافة الجغرافية وتدفق الصادرات السورية إلى الشركاء التجاريين الرئيسيين في أوروبا، كما هو متوقع .

من ناحية ثانية لم يكن هناك من تأثير معنوي لحجم الاقتصاد في البلدان المستوردة للسلع السورية مقابل معنوية جيدة لحجم الاقتصاد السوري، ممثلاً بالناتج المحلي الإجمالي بالأسعار الثابتة، في تأثيره في تدفق الصادرات السورية إلى أوروبا .

النقطة المهمة في النتائج أن المسافة الاقتصادية، المعبر عنها بالفرق بين نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي لكل من بلد المنبع وبلد المستقر بالنسبة للصادرات السورية، كان له تأثير طردي ومعنوي، بما يعني أنه كلما ازدادت الفروق بين دخل الفرد كلما أدى ذلك إلى مزيد من التدفق للصادرات السورية.

●المجالي، سهم (2008). التجارة الأردنية العربية وأثرها على الاقتصاد الأردني (نموذج الجاذبية).

هدفت الدراسة إلى استخدام نموذج الجاذبية لدراسة العوامل المؤثرة في التجارة البينية الأردنية مع الدول العربية من خلال استخدام ما يعرف بالبيانات المقطعية عبر الزمن بما تحويه من بيانات سنوية وبيانات مقطعية، وتم استخدام نموذج الجاذبية (Gravity Model) لدراسة العوامل المؤثرة في التجارة البينية الأردنية مع الدول العربية حيث سيتم استخدام النموذج التالي:

$$INTRA_{it} = \beta_0 + \beta_1 GDP_{it} + \beta_3 FT_{it} + \beta_4 CPI_{it} + \beta_5 N_{it} + \beta_6 D_{it} + \varepsilon_{it} \dots 1$$

حيث:

$INTRA_{it}$	التجارة البينية بين الأردن والدولة العربية (i).
GDP_{it}	الناتج المحلي الإجمالي (GDP) للدولة العربية (i).
N_{it}	عدد السكان في الدولة العربية (i).
FT_{it}	التجارة الخارجية غير العربية للدولة العربية (i).
CPI_{it}	المستوى العام للأسعار في الدولة العربية (i).

متغير وهمي (أي عامل من العوامل التي تؤثر في حجم التجارة البينية، مثل المسافة والعوامل السياسية، والحروب، والظروف غير الطبيعية.	D_{it}
الزمن.	T
الدولة العربية.	I
الخطأ العشوائي.	ε_{it}

أظهرت الدراسة وجود علاقة طردية بين حجم التجارة البينية وكل من الناتج المحلي الإجمالي ومستوى الأسعار وحجم السكان بينما هي عكسية مع حجم التجارة الخارجية والمتغير الوهمي، كما أظهرت الدراسة أن نمو الناتج المحلي الإجمالي بمقدار (1%) يؤدي إلى زيادة التجارة البينية بمقدار (77.%)، في حين أن زيادة مستوى الأسعار في الدول العربية بمقدار (1%) فتؤدي إلى زيادة حجم التجارة البينية بمقدار (42.%) ومن جانب آخر فإن زيادة التجارة الخارجية بمقدار (1%) يؤدي إلى انخفاض التجارة البينية بمقدار (6.%).

● **عوض، طالب؛ باكير، عامر (2004).** التجارة العربية البينية الواقع والآفاق المستقبلية.

هدفت هذه الدراسة إلى إلقاء الضوء على واقع التجارة العربية البينية وسبل تطويرها؛ حيث هدفت الدراسة لتحليل التجارة العربية البينية وتطويرها بالإضافة إلى التعرف على خصائصها وتحديد مشاكلها ومعوقاتهما، كما تطرقت إلى تحليل مدى تأثيرها باتفاقيات التكامل الإقليمية والدولية وبشكل خاص اتفاقية التجارة الحرة الكبرى، وتم استخدام النموذج التالي:

$$Intrax = \beta_0 + \beta_1 * Netx + \beta_2 * Time + \beta_3 * Aftad + U_1$$

$$Intram = C_0 + C_1 * Netm + C_2 * Time + C_3 * Aftad + U_2$$

حيث:

قيمة الصادرات العربية البينية	$Intrax$
قيمة الصادرات العربية الإجمالية باستثناء الصادرات البينية	$Netx$
متغير تأشيرى يمثل منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى، يأخذ القيمة واحد للسنوات 2000-2005، وصفر غير ذلك	$Aftad$
متغير الاتجاه العام البسيط	$Time$
قيمة المستوردات العربية البينية	$Intram$
قيمة المستوردات العربية الاجمالية باستثناء المستوردات البينية	$Netm$

الاطء العشوائية للمعادلتين ويفترض أنها من النوع الأبيض

$U_1 U_2$

(متوسط صفر وتباين ثابت)

معلمات النموذجين المجهولة والمرغوب تقديرها

$\beta_0 \beta_1 \beta_2 \beta_3$

$C_0 C_1 C_2 C_3$

خلصت الدراسة إلى أن التجارة العربية البينية لم تزد عن (10%)، إذ لم تزد نسبة الصادرات البينية إلى الخارجية العربية عن (11%) والواردات عن (12%)، كما خلصت الدراسة إلى أن الصادرات العربية إلى الاتحاد الأوروبي تشكل أعلى نسبة بين دول العالم، كما أشار التحليل القياسي إلى عدم وجود علاقة إحصائية بين التجارة العربية البينية وبين التجارة العربية غير البينية وأن الاتفاقيات التجارية العالمية تؤثر بشكل إيجابي على التجارة البينية العربية الإجمالية.

● النادر، حسن؛ الريموني، أحمد؛ وارشيديت، آلاء. (2008). دراسة تطبيقية لمحددات تدفق الصادرات السياحية: باستخدام نموذج الجاذبية "حالة الأردن" (1976-2004).

هدفت الدراسة إلى قياس أهم العوامل التي تؤثر في تدفق الصادرات السياحية إلى الأردن، وباستعمال البيانات عن (14) دولة في الفترة الواقعة بين (1976-2004)، ولتحقيق هذا الهدف فقد تم توظيف طريقة المربعات الصغرى وطريقة الارتباط الذاتي من الدرجة الأولى والثانية.

وتأخذ معادلة الجاذبية للصادرات النموذج التالي:

$$\ln X_{ij} = \beta_0 + \beta_1 \ln Y_{ij} + \beta_2 \ln N_{ij} + \beta_3 \ln D_{ij} + \beta_4 \ln E_{ij} + \beta_5 \ln A_{ij1} + \beta_6 \ln A_{ij2} + U_{ij}$$

حيث:

حجم صادرات السياحة الأردنية لكل دولة مشتركة معه بالسياحة	X_{ij}
حجم الناتج المحلي الإجمالي لكل دولة يصدر الأردن إليها سياحته	Y_{ij}
عدد السكان لكل دولة يصدر الأردن إليها سياحته	N_{ij}
المسافة بين الأردن وبين كل دولة يصدر الأردن إليها سياحته	D_{ij}
سعر صرف الدينار الأردني مقابل عملة كل دولة يصدر الأردن إليها	E_{ij}
عامل عدم الاستقرار الاقتصادي	A_{ij1}
عامل عدم الاستقرار الاقتصادي	A_{ij2}

أشارت الدراسة إلى أن معدل الدخل السياحي إلى الدخل القومي بلغ حوالي (11.2%)، وحوالي (10.9%) إلى الناتج المحلي الإجمالي، وبلغ معدل مساهمة المقبوضات السياحية إلى إجمالي

المقبوضات الكلية حوالي (22.8%) ، وقد أشارت نتائج تقدير نموذج الجاذبية القياسي بأن هناك علاقة إيجابية بين حجم الناتج المحلي الإجمالي وصادرات الأردن السياحية، كما أن هناك علاقة إيجابية بين الصادرات السياحية الأردنية، وعدد السكان في تلك الدول، وأشارت نتائج النموذج أيضا على أن هناك علاقة عكسية بين متغير المسافة وسعر صرف العملات الأجنبية وحجم الصادرات السياحية الأردنية، وعلاقة عكسية أيضا بين المتغيرات الوهمية المتمثلة بعدم الاستقرار السياسي والاقتصادي والصادرات السياحية الأردنية.

• غيلان، مهدي(2007). تقييم التجارة العربية البينية باستعمال نموذج الجاذبية في التجارة الخارجية.

هدفت الدراسة إلى التعرف على واقع التجارة العربية البينية وكذلك مع دول العالم من خلال نموذج الجاذبية في التجارة. كما هدفت إلى تقييم حجم التجارة العربية البينية، والتعرف على أهم المتغيرات الاقتصادية المؤثرة على حجم التجارة.

تم استخدام حجم التجارة الكلية بين البلدين كمتغير تابع (LNT)، أما المتغيرات المستقلة هي:

- | | |
|---------------|--|
| (LnX1) ، GDPj | حجم الناتج المحلي الإجمالي للبلد المصدر. |
| (LnX2) ، GDPj | حجم الناتج المحلي الإجمالي للبلد المستورد |
| (LnX3) | متوسط نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي للبلد المصدر. |
| (LnX4) | متوسط نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي للبلد المستورد. |
| (LnX5) | المسافة الجغرافية بين البلدين. |
| X6 | متغير التماس بين الحدود (يأخذ قيمة 1 إذا كان البلدان متجاورين وصفر خلاف ذلك) |
| X7 | متغير وهمي (إذا ما كانت البلد المصدر نفطية وصف إذا كانت البلد من غير الدول النفطية). |
| X8 | متغير وهمي (يأخذ قيمة 1 إذا كانت الدولة المصدر بلد عربي وصفر خلاف ذلك). |
| X9 | متغير وهمي إذا كان البلد المصدر والمستورد بلدين عربيين وصفر خلاف ذلك). |

خلصت الدراسة إلى أن عدم الاستقرار السياسي والاقتصادي الذي يشهده العالم العربي ينعكس سلبا على اقتصاداتها مما زاد العجز في ميزان المدفوعات لأغلب تلك البلدان، كما اظهر البحث أن هناك فجوة تكنولوجية بين الدول العربية والدول المتقدمة، كما أن التبادل التجاري يزداد بين البلدان التي تشترك في الحدود الجغرافية، وخلصت إلى أن التكامل الاقتصادي العربي أمر حتمي تفرضه الظروف المحيطة لحماية الأمن الاقتصادي.

1.2.3 الدراسات الأجنبية:

- Subhani, Osman & Khokhar .(2011). the new version of gravity model in explaining bilateral trade. “A comparative study for developed and developing nations”.

هدفت الدراسة إلى تحليل العوامل المحددة للتجارة الثنائية وإيجاد تأثير المحددات والحوافز على التجارة مع استخدام نموذج الجاذبية، في هذه الدراسة تم تطبيق نموذج الجاذبية في 30 من البلدان المتقدمة والنامية على مدى السنوات العشر الماضية، (2001-2010).

شملت متغيرات الدراسة تأثير الناتج المحلي الإجمالي، وبعد المسافة، والتحويلات المالية، والاستثمار الأجنبي المباشر، وتكلفة النقل، سعر الصرف، والتضخم، والسكان، الاستيراد والتصدير من الشركاء التجاريين على التدفقات التجارية في البلاد.

$$X_{ij} = \alpha - \beta_1 POP_i - \beta_2 POP_j + \beta_3 GDP_i + \beta_4 GDP_j + \beta_5 FDI_i + \beta_6 FDI_j - \beta_7 INF_i - \beta_8 INF_j + \beta_9 REM_i + \beta_{10} REM_j, - \beta_{11} ER_i - \beta_{12} ER_j - \beta_{13} TCX_{ij} - \beta_{14} DIS_{ij} + \beta_{15} M_{ij} - \beta_{16} T_{ji} + \varepsilon$$

$$M_{ij} = \alpha - \beta_1 POP_i - \beta_2 POP_j + \beta_3 GDP_i + \beta_4 GDP_j + \beta_5 FDI_i + \beta_6 FDI_j - \beta_7 INF_i - \beta_8 INF_j + \beta_9 REM_i + \beta_{10} REM_j, - \beta_{11} ER_i - \beta_{12} ER_j - \beta_{13} TCM_{ij} - \beta_{14} DIS_{ij} + \beta_{15} X_{ij} - \beta_{16} T_{ji} + \varepsilon$$

إجمالي الواردات من الدولة i الى الدولة j	Mij
إجمالي الصادرات من الدولة i الى الدولة j	Xij
عدد سكان الدولة المصدرة	POP _i
عدد سكان الدولة المستوردة	POP _j
الناتج المحلي للدولة المصدرة	GDP _i
الناتج المحلي للدولة المستوردة	GDP _j
الاستثمار الاجنبي المباشر للدولة المصدرة	FDI _i
الاستثمار الاجنبي المباشر للدولة المستوردة	FDI _j
معدل التضخم في الدولة المصدرة	INF _i
معدل التضخم في الدولة المستوردة	INF _j
مقدار التحويلات الواردة في الدولة المصدرة	REMI
مقدار التحويلات الواردة في الدولة المستوردة	REMj
سعر الصرف للدولة المصدرة	ER _i
سعر الصرف للدولة المستوردة	ER _j

تكلفة النقل بين الدولتين	TCXij
المسافة بين الدولتين	DISij
التعرفة الجمركية بين الدولتين	Tji

خلصت الدراسة بعد أخذ عينة بنسبة (15) من الدول النامية ومثلها من الدول المتقدمة إلى أن معدل التضخم، والتحويلات، والنواتج المحلي الإجمالي من الشركاء التجاريين ليس لها علاقة مع الصادرات والواردات من كل من البلدان المتقدمة والدول النامية. وقد وجد بشكل واضح أن المسافة بين الشركاء التجاريين تؤثر سلباً على كل من الصادرات والواردات للعالم، بينما السكان من الشركاء التجاريين تؤثر سلباً على الصادرات ولكن بشكل إيجابي على واردات كل العالم.

• **Orindi. N. M. (2011). Determinants of Kenyan Exports: A Gravity Model Approach.**

هدفت الدراسة لبحث تدفق الصادرات الكينية باستخدام نموذج الجاذبية، فقد بينت النتائج أن تدفق الصادرات لكينيا يتحدد من خلال (الحجم الاقتصادي (الدخل) وعدد سكانها والشريك التجاري / البلد المستورد). وتظهر التحليلات أن العوامل الجغرافية تؤثر على صادرات كينيا سلباً كما هو الحال بالنسبة للمسافة بين كينيا وبلد المقصد.

$$\ln(X_{ij}) = \beta_0 + \beta_1 \ln(Y_i) + \beta_2 \ln(Y_j) + \beta_3 \ln(N_i) + \beta_4 \ln(N_j) + \beta_5 \ln(D_{ij}) + \beta_6 (COMESA) + \beta_7 EU + \beta_8 EMBCON + \varepsilon_{ij}$$

حيث:

الصادرات	i
الواردات	j
تمثل GDP الناتج المحلي لكل من الدولة المصدرة والدولة المستوردة	Yi yj
السكان في الدولة المصدرة والدولة المستوردة	Ni Nj
المسافة بين البلدين	D
عوامل أخرى لها تأثير على الصادرات	A
متغير وهمي إذا كانت الدولة المصدرة لها سفارة في الدولة المستوردة تأخذ القيمة 1 و 0 خلاف ذلك	EMBCON
متغير وهمي إذا كانت الدولة ضمن COMESA تأخذ 1 و 0 خلاف ذلك	COMESA

كشفت النتائج أيضا أن صادرات كينيا المحتملة على الدول المجاورة تقل عن الصادرات الفعلية. والتصدير إلى دول الجوار يمكن أن يكون بالتالي أكثر فائدة إذا خفضت التكاليف.

• **Wolde, H. & Bhattacharya, R. (2010). Constraints on Trade in the MENA Region.**

هدفت هذه الدراسة لتقدير نماذج الجاذبية لمعرفة ما إذا كان حجم التجارة للبلدان في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا "MENA" أقل بكثير مما يتوقع بالنظر لخصائصها الاقتصادية والثقافية والجغرافية.

$$\text{Log}(T_{ij}) = \alpha_0 + \alpha_1 \text{Log}(GDP_i) + \alpha_2 \text{Log}(GDP_j) + \alpha_3 \text{Log}(POP_i) + \alpha_4 \text{Log}(POP_j) + \alpha_5 \text{Log}(DISTANCE_{ij}) + \beta_1 \text{LANG} + \beta_2 \text{BORDER} + \beta_3 \text{REPLL}_i + \beta_4 \text{TRI}_i + \beta_4 \text{TRI}_j + \beta_5 \text{MENA} + \beta_i \text{REGION}_{ij} + e_{ij} \sum ni$$

حيث:

متغير وهمي للغة تأخذ 1 في حال اللغة الواحدة و 0 خلاف ذلك.	LANG
متغير وهمي للحدود المشتركة بين البلدين تأخذ 1 للحدود و 0 خلاف ذلك.	BORDER
متغير وهمي اذا كانت الدولة i دولة ساحلية تأخذ 1 و 0 خلاف ذلك	REPLL _i
متغير وهمي لمؤشر القيود التجارية المفروضة من صندوق النقد الدولي على أي من البلدين تأخذ 1 و 0 خلاف ذلك	TRI _i / TRI _j
متغير وهمي اذا كان بين البلدين اتفاقية التجارة التفضيلية تأخذ 1 و 0 خلاف ذلك.	REGION _{ij}
متغير وهمي اذا كانت الدولة ضمن الشرق الأوسط وشمال إفريقيا تأخذ 1 و 0 خلاف ذلك.	MENA

أهم استنتاجات التي توصلت إليها الدراسة أن المتغيرات المستخدمة في نماذج الجاذبية لا يمكنها تفسير الجزء الكبير من أداء "MENA"، ولا سيما فيما يتعلق بالصادرات، كما أظهرت النتائج أن المتغيرات المتعلقة بقيود النقل وعدم الكفاءة في عمليات التخليص الجمركي، كان لها أهميتها في تفسير ضعف أداء التجارة في منطقة "MENA".

النتائج التجريبية التي قدمت في هذه الدراسة تؤيد فرضية أن حجم التبادل التجاري في منطقة "MENA" هي أقل بكثير مما يتوقع بالنظر إلى خصائصها الاقتصادية والثقافية، والجغرافية. بشكل أكثر تحديدا، النتائج تشير إلى أن صادرات منطقة "MENA" أكثر من 86% أقل مما كان متوقعا نظرا للخصائص الاقتصادية لها.

• **Leitao N.C. (2010). The Gravity Model and United States' Trade.**

تتناول هذه الدراسة العوامل المحددة لحجم التجارة الثنائية بين الولايات المتحدة وNAFTA، والاتحاد الأوروبي، ودول ASEAN في الفترة 1995-2008.

$$TRADE_{it} = \beta + \beta X_{it} + \delta t + \eta_i + \varepsilon_{it}$$

حيث:

$TRADE$: تمثل التجارة الثنائية (الصادرات + الواردات)

X : متغير تفسيري لجميع المتغيرات في النموذج

η_i : آثار زمنية غير واضحة ولكنها ثابتة.

ε_{it} : الخطأ العشوائي.

تشير النتائج إلى أن التدفقات التجارية للولايات المتحدة تتبع فرضية ليندر، في حين يرتبط حجم

التجارة الثنائية مع نظرية Heckscher-Ohlin-Samuelson.

النتائج تبين أن المسافة الجغرافية لها أثر سلبي وكبير، أي أنه سيكون هناك زيادة في التجارة إذا خُفّضت تكاليف النقل. كما تضمنت الدراسة أيضا البعد الاقتصادي والإنتاجية والحدود المشتركة، وهذه لها الآثار الإيجابية في التجارة الثنائية، كما أظهرت النتائج أن هناك أثر إيجابي للاستثمار الأجنبي المباشر على تدفق التجارة.

• **Rahman, M.M. (2006) . A Panel Data Analysis of Bangladesh's Trade: The Gravity Model Approach.**

هدفت هذه الدراسة إلى تقديم تبرير نظري لاستخدام نموذج الجاذبية في تحليل التجارة الثنائية

بين دولة بنغلادش وشركائها التجاريين للفترة بين (1940-1994) وتطبيق نموذج الجاذبية

لتحليل التجارة الخارجية لها.

$$\begin{aligned} \text{Log}(X_{ijt}) = & \alpha_0 + \alpha_1 \log(\text{GNP}_{it} * \text{GNP}_{jt}) + \alpha_2 \log(\text{PCGNP}_{it} * \text{PCGNP}_{jt}) + \\ & \alpha_3 \log(\text{Tax}_{it} * \text{Tax}_{jt}) + \alpha_4 \log(\text{Distance}_{ij}) + \alpha_5 \log(\text{PCGNPD}_{ijt}) + \alpha_6 \\ & (\text{TR}/\text{GDP}_{it}) + \alpha_7 (\text{TR}/\text{GDP}_{jt}) + \alpha_8 (\text{Border}_{ij}) + \alpha_9 (j - \text{SAARC}) + U_{ijt} \end{aligned}$$

حيث:

X_{ijt} : إجمالي التجارة بين البلدين

GNP_i (GNP_j): إجمالي الناتج القومي الإجمالي للدولتين

PCGNP_i (PCGNP_j): نصيب الفرد من الناتج القومي الإجمالي للدولتين

الضرائب كنسبة مئوية من العائدات للدولتين	Taxi (Taxj)
المسافة بين الدولتين	Distanceij
الاختلاف بين نصيب الفرد من الناتج القومي الاجمالي للدولتين	PCGNPDij
نسبة التجارة الى الناتج المحلي الاجمالي	TR/GDPij
الحدود المشتركة بين الدولتين	Borderij
متغير وهمي اذا كانت الدولة عضو في SAARC	j –SAARC
Uij خطأ عشوائي ، T الفترة الزمنية ، α معاملات	

أظهرت النتائج أن التجارة في بنغلاديش (مجموع الصادرات والواردات) تتحدد من خلال ثلاثة عوامل هي: حجم الاقتصاد، الفرق في نصيب الفرد من الناتج القومي الإجمالي، ودرجة الانفتاح الاقتصادي، المحددات الرئيسية للصادرات في بنغلاديش هي: سعر الصرف، وإجمالي الطلب، ودرجة الانفتاح الاقتصادي. جميع العوامل الثلاثة تؤثر على صادرات بنجلاديش بشكل إيجابي. كما أظهرت الدراسة أن تكلفة النقل لها تأثير كبير على التجارة الخارجية لبنغلادش.

• **Sohn, Chan-Hyun. (2005). Does the Gravity Model Fit krea's Trade Patterns? Implications for Korea's FTA Policy and North-South Korean Trade.**

هذه الدراسة تطبق نموذج الجاذبية لتفسير تدفقات التجارة الثنائية لكوريا؛ حيث إن معادلة الجاذبية القياسية تضمن مؤشر مطابقة التجارة وعضوية الأوبك للتعرف على خصوصية التجارة في كوريا مع 30 دولة، واستخدم النموذج القياسي التالي للصادرات والواردات:

$$\ln T_{ij} = \alpha + \beta_1 \ln [Y_i * Y_j] + \beta_2 \ln [(Y / P)_i * (Y / P)_j] + \beta_3 \ln D_{ij} + \eta z_{kij} + \varepsilon_{ij}$$

حيث:

يمثل التبادل التجاري بين الدولتين	T_{ij}
يمثل الناتج المحلي الإجمالي GDP للدولتين	$Y_i * Y_j$
يمثل نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي GDP لكلا الدولتين، P عدد السكان	$(Y / P)_i * (Y / P)_j$
يمثل المسافة بين البلدين	D_{ij}
متغير وهمي يمثل اللغة	z_{kij}

النتائج التجريبية تبين أن نموذج الجاذبية فعال في تفسير التدفقات التجارية الثنائية لكوريا وأن نموذج الجاذبية لا ينطبق تماماً على حالة بلد واحد. التدفقات التجارية لكوريا تعتمد أكثر على عوامل مثل الميزة النسبية ومراحل التنمية المختلفة من وفرات الحجم أو أصناف المنتجات.

• **Alfarra, M. (2003). A Critical Analysis of Intra-regional of the 5-ASEAN Member Countries.**

الرسالة استخدمت نموذج الجاذبية في اختبار الروابط التجارية البينية بين دول 5-ASEAN، وهي: (إندونيسيا، ماليزيا، الفلبين، سنغافورة، وتايلاند) من خلال منطقة التجارة الحرة القائمة باستخدام نموذج الجاذبية للفترة من 1995-2000. واستخدمت الدراسة سيناريوهين: الأول: استخدام بيانات السلاسل الزمنية؛ حيث يتم اختبار العلاقات التجارية الثنائية بين متغيرات الاقتصاد الكلي الأربعة و5-ASEAN، من خلال اختبارات التكامل المشترك، واختبارات السببية، بالإضافة لاختبار التكامل المشترك المتعدد. السيناريو الثاني: استخدم البيانات المقطعية لـ 5-ASEAN بالإضافة لست دول من شركائهم التجاريين، وخلصت الدراسة إلى أن زيادة كفاءة التجارة البينية بين دول آسيا سيخلق المزيد من فرص العمل ويعمل على تحفيز النمو الاقتصادي. والمعادلة تم تقديرها من خلال ثلاث مراحل 1985، 1995 و 2000. وقد كان النموذج المستخدم في الدراسة:

$$\log(Trade_{ijt}) = \alpha_0 + \beta_1 \log(GDP_{it} \cdot GDP_{jt}) + \beta_2 \log \left[\left(\frac{GDP_{it}}{POP_{it}} \right) \cdot \left(\frac{GDP_{jt}}{POP_{jt}} \right) \right] + \beta_3 \log(Distance_{ij}) + \beta_4 \log(comlang_{ij}) + \beta_5 Re-exports + \beta_6 ASEAN + \varepsilon_{ijt}$$

حيث:

(الصادرات والواردات) بين الدولة i والدولة j خلال الفترة t.	$\log(Trade_{ijt})$
إجمالي الناتج المحلي للدولة i خلال الفترة t إلى إجمالي الناتج المحلي للدولة j خلال الفترة t.	(GDP_{it} / GDP_{jt})
نصيب الفرد من إجمالي الناتج المحلي للدولة i خلال الفترة t إلى نصيب الفرد من إجمالي الناتج المحلي للدولة j خلال الفترة t.	$(GDP_{it} / POP_{it}) \cdot (GDP_{jt} / POP_{jt})$
المسافة الجغرافية بين الدولتين نصراً و j خلال الفترة t.	$Distance_{ij}$
متغير وهمي للغة المشتركة يأخذ القيمة 1 حال وجود لغة مشتركة وصفر خلاف ذلك.	$comlang_{ij}$

متغير وهمي للسلع المعاد تصديرها يأخذ القيمة 1 حال وجودها والقيمة صفر خلاف ذلك.

Re-exports

متغير وهمي لدخول الدول (العينة) في تكتل حيث يأخذ القيمة 1 حال وجوده وصفر خلاف ذلك.

ASEAN

الخطأ العشوائي

ε

• **Cernat, L. Trade, U. N. C. O. & Development, (2001). Assessing Regional Trade Arrangements: Are South–South RTAs More Trade Diverting?**

هدفت هذه الورقة للتحقق من إمكانية تأثير الاتفاقات الإقليمية لدول الجنوب في أفريقيا على تدفقات التجارة الداخلية والخارجية على حد سواء لعينة من تسع بلدان منها سبع بلدان نامية، وكان التركيز بصفة خاصة في الدراسة على خلق التجارة وتحويل التجارة، والأثر النهائي الناجم عن هذه الاتفاقيات.

تم تسليط الضوء على مسألتين تستحق المزيد من البحث من قبل هذه الورقة على أنها حاسمة لفهمنا لتأثير اتفاقات التجارة الإقليمية بين بلدان الجنوب، واستخدم النموذج القياسي التالي:

$$\begin{aligned} \text{Exports}_{xm t} = & c_0 + c_1 \text{gdp}_X t + c_2 \text{gdp}_M t + c_3 \text{gdppc}_X t + c_4 \text{gdppc}_M t + \\ & c_5 \text{dist} + C_6 \text{CONTIG} + C_7 \text{LANG} + C_8 \text{INTRA_AFTA} + \\ & C_9 \text{EXTRA_AFTA} + C_{10} \text{INTRA_AND} + \\ & C_{11} \text{EXTRA_AND} + C_{12} \text{INTRA_CARICOM} + C_{13} \text{EXTRA_CARICOM} \\ & + C_{14} \text{INTRA_COMESA} + C_{15} \text{EXTRA_COMESA} + \\ & C_{16} \text{INTRA_ECOWAS} + C_{17} \text{EXTRA_ECOWAS} + C_{18} \text{INTRA_EU} + \\ & C_{19} \text{EXTRA_EU} + C_{20} \text{INTRA_MERCOSUR} + \\ & C_{21} \text{EXTRA_MERCOSUR} + C_{22} \text{INTRA_NAFTA_TC} + \\ & C_{23} \text{EXTRA_NAFTA} + C_{24} \text{INTRA_SADC} + C_{25} \text{EXTRA_SADC} + \varepsilon_{ij} \end{aligned}$$

حيث:

لوغاريتم الصادرات من الدولة X الى الدولة Y.	:Export _{xm}
لوغاريتم الناتج المحلي الإجمالي للدولة X في السنة t.	:Gdp _x
لوغاريتم الناتج المحلي الإجمالي للدولة m في السنة t.	:Gdp _m
لوغاريتم نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي للدولة X في السنة t.	:Gdppc _x
لوغاريتم نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي للدولة m في السنة t.	:Gdppc _m

- :Dist لوغاريتم المسافة بين عواصم البلدين M, X
- :COTIG متغير وهمي يأخذ القيمة 1 في حالة كانت الدولتان X, M متجاورتين، وصفر لخالف ذلك.
- :LANG متغير وهمي يأخذ القيمة 1 في حالة كانت الدولتان X, M لهما نفس اللغة، وصفر لخالف ذلك.
- :INTRA_RTا متغير وهمي يأخذ القيمة 1 في حالة كانت الدولتان X, M أعضاء في اتفاقية الواردات في RTا (اتفاقية التجارة الإقليمية لبلدان الجنوب) ، وصفر لخالف ذلك.
- :EXTRA_RTا متغير وهمي يأخذ القيمة 1 في حالة كانت الدولة M عضواً في اتفاقية الصادرات في RTا (اتفاقية التجارة الإقليمية لبلدان الجنوب) ، وصفر لخالف ذلك.

نتائج الدراسة: أولاً: إن النتائج التجريبية التي أنجزت في هذه الورقة تشير إلى أنه على خلاف الآراء واسعة النطاق والتوقعات النظرية القياسية، وعدد كبير من اتفاقات التجارة الإقليمية الأفريقية لم يتم التداول حول تحويل لكن خلق التجارة، سواء فيما يتعلق بالتجارة البينية أو خارج نطاق الدول الموقعة على الاتفاقيات.

ثانياً: النتائج التفسيرية لهذه الورقة محيرة من خلال وجود حواجز جمركية غير مرئية حيث وجدت هذه الحواجز أنها تعيق التجارة الخارجية للبلدان داخل الاتفاق كما هو الحال لتلك البلدان خارج الاتفاق، وبالتالي استنتاج واحد رئيسي انطلاقاً من هذه الورقة هو أن هناك حاجة إلى إجراء مزيد من البحوث لتقييم مدى اتفاقات التجارة الإقليمية بين الدول المجاورة من الناحية الفنية اللازمة للقضاء على هذه الحواجز التجارية. "غير مرئية" المذكورة في هذه الورقة

• **Smarzynska, Beata K. (2001). Does Relative Location Matter for Bilateral Trade Flows? An Extension of the Gravity Model.**

في هذه الدراسة التي قام بها البنك الدولي تم التطرق الى اختبار طريقة جديدة لتوصيف موقع إثنان من الشركاء التجاريين بالمقارنة مع مجموعة من البلدان الأخرى في وسط وشرق أوروبا، هذه الطريقة الجديدة وضعت كأساس لمفهوم نموذج الجاذبية الرئيسي.

$$\ln(T_{ij}) = \beta_0 + \beta_1 \ln(GDP_i * GDP_j) + \beta_2 \ln(GDPPC_i * GDPPC_j) + \beta_3 \ln(Distance_{ij})$$

حيث:

GDP الناتج المحلي الإجمالي.

:GDPPCi نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي.

:Distance المسافة الجغرافية بين البلدين.

خلصت الدراسة إلى أن البلدين المتجاورين إذا كانا بعينين جغرافيا عن الشركاء التجاريين فإنهما تميلان إلى زيادة الاعتماد على التجارة مع بعضهما البعض، وبالتالي فإن المسافة تؤثر على تقدير تأثير اتفاقيات التجارة الإقليمية في تدفقات التجارة الدولية.

• **Hashai, N. (2001). Forecasting Trade Potential between Former Non-Trading Neighbors- The Israeli-Arab Case.**

هدفت هذه الدراسة للتنبؤ بالتجارة المحتملة بين "الكيان الصهيوني" والدول العربية المجاورة له (مصر والأردن وسوريا) باستخدام نموذج الجاذبية. اشتمل هذا النموذج على دراسة تكاليف النقل المتباينة في المجال الصناعي عوضاً عن استخدام متغير البعد الجغرافي فقط بسبب حساسية قرب المسافة.

حيث:

$$M_{ijk} = f(Y_{ik}, Y_{ij}, T_{ijk}, ED_{jk})$$

$$\ln(M_{ijk}) = \alpha_i + \beta_{i1} \ln(Y_{ik}) + \beta_{i2} \ln(Y_{ij}) + \beta_{i3} \ln(T_{ijk}) + \beta_{i4} \ln(ED_{jk}) + \varepsilon$$

M_{ijk} : M_{ij} i تمثل الصناعات، بينما z و k تمثل الدول، و M_{ijk} تمثل قيام الدولة z

بتصدير الصناعة i للدولة k .

Y_{ik} تمثل ما تملكه الدولة k من مخرجات الصناعة i .

Y_{ij} تمثل الشركاء التجاريين للصناعة i .

T_{ijk} تمثل تكلفة النقل للصناعة i للواردات من z الى k .

ED_{jk} ما يتعارف عليه بالمسافات الاقتصادية تمثل بالفرق بين نصيب الفرد من

الدخل للدولتين z و k .

α_i معلمة ثابتة

$\beta_{i1}, \beta_{i2}, \beta_{i3}$ and β_{i4} مقدرات المعاملات

ε الخطأ العشوائي.

أظهرت النتائج أن متغير تكاليف النقل اظهر تأثير أكبر منه للبعد الجغرافي، وأكثر تحديدا للمتغيرات التي تفسر التبادل التجاري بين الكيان الصهيوني والدول العربية المجاورة له.

خلصت الدراسة إلى أن القرارات السياسية تؤثر تأثيراً كبيراً على وجود أو عدم وجود التبادل التجاري بين الكيان الصهيوني وجيرانه العرب، وتحديد طبيعتها. تطبيق نموذج الجاذبية على مستوى (2) حسب التصنيف الصناعي الدولي الموحد لتوقع إمكانية التبادل التجاري بين (الاحتلال الإسرائيلي) ومصر والأردن وسورية يشير إلى أن إمكانية التجارة الثنائية بين (الاحتلال الإسرائيلي) والدول العربية يتراوح بين (5.5) إلى (6) دولار سنوياً، هذه الأرقام تشكل حوالي (6%) من إجمالي الناتج المحلي لإسرائيل، حوالي (10%) من إجمالي الناتج المحلي المصري، و (40%) من الناتج المحلي الإجمالي السوري، و (80%) من الناتج المحلي الإجمالي الأردني، وبالتالي تكون هذه النتائج مهمة للغاية لآفاق النمو الذي تقوده الصادرات الصناعية في البلدان المعنية.

أصبح ذا دلالة إحصائية عندما أصبح سعر الصرف متغيراً، أما باقي المتغيرات فقد كانت من غير دلالة إحصائية مما يدل على محدودية أهمية الأسعار في هذا النموذج.

• **Krueger, A. O. N. B. O. E. R. (1999). Trade Creation and Trade DiVersion under NAFTA.**

تقوم هذه الدراسة حول استخدام البيانات المجمعمة ومتناهية الصغر بين الولايات المتحدة وكندا والمكسيك في محاولة لتقييم الآثار المبكرة لدخول المكسيك لاتفاقية "النافتا"، على الرغم من أن نسبة التجارة بين المكسيك من جهة والولايات المتحدة الأمريكية وكندا من جهة أخرى والتي تعد ضئيلة ارتفعت بشكل حاد ويعود ذلك لعدة عوامل منها قيام المكسيك بتخفيض التعرفة الجمركية، وتغيير سياسة سعر الصرف في المكسيك في نهاية عام 1994، واستخدم النموذج القياسي التالي:

$$\begin{aligned} \text{Exports}(I,J) = & C+a11(D89)+a12(D91)+a13(D93)+a14(D95)+a15(D97) \\ & +b1(\text{GDP}(I))+b2(\text{GDP}(J))+c1(\text{GDPPC}(I))+c2(\text{GDPPC}(J)) \\ & +e1(\text{DIST}(I,J))+e2(\text{REMOTE}(I))+e3(\text{REMOTE}(J))+e4(\text{CONTIG}(I,J))+f(\\ & \text{SL}(I,J)) +\text{dum}1(\text{PTA}(I,J))+\text{dum}2(\text{TREND PTA}(I,J)) \\ & +\text{dum}3(\text{NOPTA}(I),\text{PTA}(J))+\text{dum}4(\text{TREND NOPTA}(I),\text{PTA}(J)) \end{aligned}$$

حيث:

صادرات وواردات الدولتين	I and J
متغير وهمي للسنتين	D89, D91, etc.
تمثل الناتج المحلي الإجمالي للدولة I	GDPi
تمثل الناتج المحلي الإجمالي للدولة J	GDPJ
نصيب الفرد من الدخل الإجمالي i	GDPPCi
نصيب الفرد من الدخل الإجمالي j	GDPPCj
المسافة بين الدولتين	DIST (I, J)
متوسط المسافة بين الشركاء التجاريين	REMOTE
متغير وهمي للغة	SL (I, J)
متغير وهمي للغة اذا كانت الدولتان ضمن منطقة التجارة التفضيلية.	SL (I, J)

خلصت الدراسة أن الوقت ما زال مبكرا لتقييم اتفاقية "النافتا" حيث إن الرسوم الجمركية بين المكسيك وأمريكا وكندا لم تزل بشكل كامل بعد، كما أن هناك العديد من العقبات منها سعر الصرف الحقيقي وتحرير التجارة، على الرغم من ذلك فإن ثلثي التجارة للمكسيك هي مع الولايات المتحدة الأمريكية، كما أخذت الصناعات التصديرية المكسيكية تستفيد من معافاة الرسوم الجمركية، وبذلك زاد التدفق التجاري مع المكسيك من قبل الولايات المتحدة الأمريكية نتيجة لاتفاق "النافتا".

1.3 التعليق على الدراسات السابقة:

- من خلال اطلاع الباحث على الدراسات السابقة تبين التالي:
 - تم حصر واحد وعشرون من الدراسات المحلية، العربية، والأجنبية التي تستخدم محددات اقتصادية لتفسير التجارة الخارجية باستخدام نموذج الجاذبية.
 - من مجموع الدراسات التي تم حصرها، تسع عشرة منها مؤرخة بعد عام 2000م، بينما دراستان فقط مؤرختان قبل عام 2000م، مما يعطينا مؤشراً على زيادة الاهتمام باستخدام نموذج الجاذبية في التجارة الخارجية في الآونة الأخيرة.
 - الدراسات السابقة توحدت في إدراج مجموعة من المتغيرات المستقلة ضمن الدراسة، وهذه المتغيرات تشمل المسافة الجغرافية، مؤشر أسعار المستهلك، نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي، وهو ما اشتملت عليه الدراسة التي يقوم بها الباحث.
 - تنوعت الدراسات السابقة في تركيزها على استخدام نموذج الجاذبية في تقدير وقياس التجارة الخارجية حيث:
 - الدراسات المحلية: تناولت كل من دراسة (الجعفري وداوود)، (2011)، ودراسة Arnon. A&Weinblatt.J. (1999) التجارة الخارجية مع شركاء تجاريين.
 - الدراسات العربية:
 - تناولت كل من دراسة المجالي، (2008)، وعض وباكير، (2008)، وغيلان، (2007)، التجارة الخارجية بين الدول العربية وأفاقها وإمكانية تطويرها.
 - بينما ركزت دراسة عبد موله، (2010) على التجارة البينية الخليجية، بينما ركزت دراسة العبدلي، (2010) على التجارة البينية بين الدول الإسلامية.
 - فيما ركزت دراسة آل دبي، (2011) على التجارة الخارجية لأمريكا مع شركاء تجاريين.

• فيما يتعلق بالدراسات الأجنبية:

• دراسة كل من:

Alfarra, M (2003) & Krueger, A. O. N. B. O. E. R. (1999) & Leitao N.C. (2010) & Cernat, L(2001) & Wolde, H. & Bhattacharya, R.(2010)

تناولت التجارة الخارجية ضمن تكتلات واتفاقيات اقتصادية مثل (ASEAN،NAFTA ، MENA،RTAs).

• بينما تناولت التجارة الخارجية للدولة مع شركاء التجاريين كل من دراسات التالية:

Rahman, M.M. (2006) & Sohn, Chan-Hyun. (2005) & Orindi. N. M. (2011), Hashai, N. (2001).

• فيما يتعلق بدراسة الجعفري ووداود(2011) وهي ضمن الدراسات المحلية، فقد أسقطت متغير المسافة الجغرافية كون موضوع الدراسة يشمل (الاحتلال الإسرائيلي) والأردن والمسافة الجغرافية بين فلسطين وكل من الأردن و(الاحتلال الإسرائيلي) قصير جداً، وهو ما لم يتحقق في الدراسة التي يقوم بها الباحث حيث إن هناك مجموعة من دول العينة بعيدة عن فلسطين مثل (تركيا، الصين، وألمانيا).

• إن ما يميز الدراسة الحالية هي انفرادها بتناول دراسة التدفق التجاري الخارجي للسلطة الفلسطينية مع شركاء تجاريين وركزت عليه؛ حيث إن هؤلاء الشركاء التجاريين منهم من له سلطة احتلال "الكيان الصهيوني" ومنهم من له حدود متجاورة (مصر، الأردن) وهو ما تم التطرق له في دراسة الجعفري، وداود(2011) ، ومنهم دول إسلامية وغير إسلامية تفصل المسافة بينهم (تركيا، ألمانيا، الصين)، وهو ما تناولته الدراسة التي يقوم بها الباحث، ولقد تم اختيار هذه الدول لما تمثله من متغيرات مستقلة لها أثر في التدفق التجاري لفلسطين كونها من أكبر الشركاء التجاريين لفلسطين.

1.4 الخلاصة:

- تم التعرض في هذا الفصل لأهمية التجارة الخارجية في اقتصاد الدول، وكيف أنه أحد الأسس الرئيسية لأي دولة تسعى للتنمية الاقتصادية ورفاهية مجتمعها، من ثم تم التطرق للاقتصاد الفلسطيني ومدى حاجته لتفعيل التجارة الخارجية وأداة مهمة من الأدوات الاقتصادية للخروج من ضيق حجم السوق المحلي، ومعالجة التشوه الحاصل في الاقتصاد الفلسطيني.
- تكمن مشكلة الدراسة في أن الاقتصاد الفلسطيني يتسم بندرة للموارد الطبيعية والرأسمالية، كذلك فإن أهمية الدراسة تكمن في خصوصية الاقتصاد الفلسطينية التي تستوجب التركيز على التجارة الخارجية والعمل على تطويرها، والذي يعد هدفاً مهماً من أجل تقليل الفجوة بين الصادرات والواردات ومعالجة التشوه الحاصل في بنية الاقتصاد، والخروج من حالة التبعية للاقتصاد (الإسرائيلي).
- تم التطرق إلى متغيرات الدراسة وهي تعبر عن محددات التجارة الخارجية من مجموع محددات نظراً لأهميتها وتأثيرها على الاقتصاد الفلسطيني، كما تم تعيين متغيرين تابعين هما الصادرات والواردات، وتم دراسة كل واحد منها على حده ودراسة تأثيره على المتغيرات المستقلة نظراً لاتساع الفجوة بين الصادرات والواردات الفلسطينية، ولتجنب أي بيانات مظلمة.
- ذكرت دراستين محليتين فقط متعلقتين بالدراسة الخارجية كون الدراسة تركز على التجارة الخارجية باستخدام نموذج الجاذبية فقط، وهما ما ينطبق عليهما هذا الأمر.
- تقوم الدراسة على اختبار عدد من الافتراضات التي يتوقع أن يكون لها أثر في التدفق التجاري منها: (نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي، مؤشر أسعار المستهلك، المسافة الجغرافية، الاتفاقيات الدولية، الاجراءات الاسرائيلية المتعلقة بغلق المعابر). ومجمل هذه المتغيرات مستخدمة في الدراسات السابقة لما لها من الأثر في تفسير تدفق التجارة الخارجية.

2 الفصل الثاني نظريات التجارة الخارجية

• مقدمة

2.1 المفهوم والأهمية والأسباب

2.1.1 مفهوم التجارة الخارجية.

2.1.2 أهمية التجارة الخارجية.

2.1.3 أسباب قيام التجارة الخارجية.

2.2 نظرة عامة على نظريات التجارة الخارجية.

2.2.1 النظريات الكلاسيكية:

2.2.1.1 مدرسة التجار.

2.2.1.2 نظرية الميزة المطلقة لآدم سميث.

2.2.1.3 نظرية المزايا النسبية لديفيد ريكاردو.

2.2.1.4 نظرية الطلب المتبادل لمارشال ادجورت.

2.2.2 النظريات النيوكلاسيكية

2.2.2.1 نظرية وفرة عوامل الانتاج لهكشير - أوهلين.

2.2.2.2 مفارقة ليونتيف.

2.2.3 النظرية الحديثة في التجارة الخارجية.

2.2.3.1 نظرية دورة حياة المنتج

2.2.3.2 نظرية تداخل الطلب B.Linder

2.2.3.3 نظرية المنافسة الاحتكارية

2.2.3.4 نظرية الطلب على السلع الاستهلاكية K.Lancaster

2.2.4 المساهمات الاقتصادية الحديثة

2.3 استخدام نموذج الجاذبية في التجارة الخارجية

2.3.1 تطور نموذج الجاذبية

2.3.2 تطبيقات نموذج الجاذبية.

2.3.3 عيوب نموذج الجاذبية.

2.4 الخلاصة

الفصل الثاني

نظريات التجارة الخارجية

● مقدمة:

باتت التجارة الدولية محط أنظار العديد من الدول التي تسعى للتنمية الاقتصادية، لما يترتب عليها من مكاسب تراها الدول طريقاً لتحقيق التنمية، وذلك لما تمثله التجارة الدولية في السبيل للوصول للأسواق الأجنبية من خلال التصدير، وبالتالي تحصيل العملات الأجنبية، التي تستخدم في بناء قطاعات إنتاجية تراها الدولة أساسية لاستكمال مقومات التنمية، كما تتيح التجارة الخارجية إمكانية الحصول على المنتجات التي يحتاجها المجتمع المحلي سواء للاستهلاك المباشر أو إعادة التصنيع والتصدير.

إن التطور الذي طرأ على التجارة الخارجية من حيث مدارسها ونظرياتها، إنما تكمل بعضها البعض للوصول إلى تصور شامل يعكس أهمية التجارة الخارجية، بل وذهب البعض إلى اعتبارها الأساس الذي تبنى عليه التنمية الاقتصادية من خلال هذا الفصل سيتم تناول العديد من الجوانب المتعلقة بالتجارة الخارجية، يمكن تلخيصها في النقاط التالية:

● مفهوم التجارة الخارجية.

- أهمية التجارة الخارجية من خلال التعرف على دورها المهم في التنمية الاقتصادية، وما تلعبه من دور مهم في زيادة الدخل والحد من الفقر والنهوض بالصناعات الناشئة.
- أسباب قيام التجارة الخارجية، والحاجة التي دعت إليها، من خلال تناول مبدأ التخصص، والعلاقات الخارجية، واختلاف الأذواق، واختلاق التكنولوجيا بين الدول.
- نظريات التجارة الخارجية، من خلال الحديث عن المدارس الأولى للتجارة مروراً بالنظريات الكلاسيكية والنيوكلاسيكية، وانتهاءً بالنظرية الحديثة في التجارة الخارجية.
- استخدام نموذج الجاذبية واستخدامه في التجارة الخارجية، من حيث النشأة والبدایات، وتطور النموذج المستخدم، ومجال استخدامه في التجارة الدولية، ثم مزايا وعيوب استخدامه.

2.1. التجارة الخارجية (المفهوم، الأهمية والأسباب)

2.1.1. مفهوم التجارة الخارجية:

تعرف التجارة الخارجية بأنها: "عملية التبادل التجاري في السلع والخدمات وغيرها من عناصر الإنتاج المختلفة بين عدة دول بهدف تحقيق منافع متبادلة لأطراف التبادل".
(عبد العزيز، 2013: ص170)

كما عرفت التجارة الخارجية بأنها "حركة السلع والخدمات بين الدول المختلفة؛ بحيث تشمل الحركات الخارجية لرؤوس الأموال" (جويد، 2013: ص168).

كما تعرف التجارة الخارجية بأنها: "حقل من حقول الاقتصاد الذي يطبق نماذج الاقتصاد الجزئي للمساعدة في فهم الاقتصاد الدولي، ويتضمن محتواها بشكل أساسي تحليل العرض والطلب للأسواق الدولية من شركات وسلوك المستهلكين، وهياكل الأسواق من المنافسة التامة، احتكار القلة، والمنافسة الاحتكارية، وآثار التشوهات التي تصيب السوق، كما تصف مسار نموذجي العلاقات الاقتصادية بين المستهلكين والشركات وأصحاب المصانع والحكومة".
(Suranovic، 2012: ص8)

2.1.2. أهمية التجارة الخارجية:

التجارة الخارجية تاريخياً كانت وما زالت الجزء الأهم في العلاقات الاقتصادية الخارجية، وقد تعمق تأثيرها على اقتصاد الدول والذي تطور بشكل كبير بعد الحرب العالمية الثانية؛ حيث تطورت التجارة الدولية من خلال عناصر أكثر ديناميكية تدخلت في الاقتصاد الدولي، بالإضافة إلى تغيرات هيكلية في اقتصاد كل دولة منفردة (Jeníček, Krepl، 2008: ص211).

كما تلعب التجارة الخارجية دوراً مهماً في دعم اقتصاديات الدول المختلفة، من خلال توفير العملة الصعبة اللازمة لتنفيذ خطط التنمية الاقتصادية، ومن خلال تخفيف حدة المصاعب المواقبة لظروف النمو غير المتوازن الناشئة عن الاختلالات الهيكلية في القطاعات الإنتاجية، إلى الحد الذي أصبح فيه الاعتقاد سائداً أن تحقيق المزيد من التنمية يحتاج إلى المزيد من الانفتاح على العالم الخارجي، وإلغاء القيود المفروضة على حرية التجارة وانسياب السلع والخدمات والعمالة.
(مختار، 2009: ص6).

كما للتجارة الدولية أثرها على النمو الاقتصادي ويمكن إجمالي التأثير للتجارة الخارجية

على النمو الاقتصادي كما ذكرها (Vijayasr، 2013، ص: 113) في النقاط التالية:

- التجارة الخارجية باقتحامها السوق العالمية تجبر الوحدات الاقتصادية المحلية بزيادة كفاءتها الانتاجية لتمكينها من المنافسة في السوق الدولية، وكون السوق مفتوحاً فبإمكانها الوصول للتكنولوجيا اللازمة لتحقيق كفاءة منتجاتها مما يعود بالنفع على الاقتصاد ككل.
- الدول النامية لديها أعلى تدابير الحماية مقارنة مع الدول المتقدمة، وتعتبر محاولة من البلدان التي اعتمدت هذه التدابير لجني ثمار نظام تجاري مفتوح.
- المنتجات كثيفة العمالة مثل الملابس والأحذية يتم تصديرها من قبل البلدان النامية على كل من البلدان المتقدمة والمتخلفة، هذه الصادرات تُكسب عائدات ضرائب كبيرة، ومن أمثلة هذه الدول مثل المكسيك والهند والصين وغيرها.
- أدت التجارة الدولية أيضا إلى انخفاض في مستوى الفقر؛ فقد كانت الهند اقتصاداً مغلقاً في الفترة (1960 وحتى 1970)، وكانت نسبة انخفاض الفقر لم تتجاوز (1%)، لكن السيناريو اختلف بالكامل مع العولمة والانفتاح الاقتصادي، فإن النمو الاقتصادي الناتج عن التجارة الدولية يمكن أن يولد موارد مالية، هذه الموارد يمكن استخدامها لوضع برامج مكافحة الفقر، كما يمكن توفير مرافق صحية وتعليمية للفقراء.

2.1.3. أسباب قيام التجارة الخارجية:

ترجع أسباب قيام التجارة الخارجية إلى جذور المشكلة الاقتصادية وهي مشكلة الندرة، وذلك لأن أي دولة لا تستطيع أن تتبع سياسة اكتفاء ذاتي، وأن دول العالم لا تستطيع أن تعيش منعزلة عن غيرها، حيث أن التجارة الخارجية تعمل على زيادة الرفاهية لمعظم دول العالم، وهي تربط دول العالم بعضها مع بعض، وتوسع القدرة التسويقية والتنافسية، عن طريق فتح أسواق جديدة في مجالات الاستهلاك، والاستثمار، والذي يعمل على تخصيص الموارد الإنتاجية، ويعد الاستثمار مؤشراً على القدرة الإنتاجية والتنافسية في الأسواق الدولية، حيث الاتجاهات الحديثة لا تعتمد فقط على انسياب السلع والخدمات، بل أيضا على انتقال رؤوس الأموال المادية والبشرية. (المجالي، 2008: ص6)

ويمكن إجمال أسباب قيام التجارة الخارجية إلى الأسباب الآتية:

• الحاجة في العلاقات الاقتصادية الخارجية:

بما أنه هناك توزيع غير متكافئ لعناصر الإنتاج بين بلدان العالم المختلفة بما فيها الظروف المناخية (الأمطار، درجات الحرارة ونوع التربة).... والموارد المعدنية والبشرية والرأسمالية والمستوى التكنولوجي والكفاءات الإدارية وغيرها من المتغيرات الاقتصادية التي تؤثر على قدرات البلد على الإنتاج (اختلاف ظروف الإنتاج) إذ أن هذه الاختلافات بين البلدان تجعل ذلك اختلاف في إمكانيات البلدان في إنتاج السلع والخدمات بمعنى أن أي بلد لا يستطيع أن يحقق الاكتفاء الذاتي. فمنطق الحاجة هنا يفرض نفسه في غالبية الأحوال التي تتجلى فيها رغبة أي بلد في الحصول على سلع عن طريق استيرادها ومن ثم رغبة أي بلد في تلقي الطلبات على سلعها عن طريق تصدير الفائض من إنتاجها، بعبارة أخرى يمكن القول إن التجارة الخارجية تتيح لكل بلد أن تستغل مواردها بأكبر قدر ممكن من الكفاءة، أي حصولها على أكبر ناتج ممكن من خلال استعمال هذه الموارد.

(جويد، 2013: ص 123-124).

• التخصص الدولي:

لكل دولة من الدول ما تتميز به عن غيرها من ثروات طبيعية ومناخ وموقع جغرافي وامكانيات تدفعها لإنتاج سلعة معينة على حساب سلعة أخرى تتميز في إنتاجها على غيرها من الدول. فلا تستطيع أي دولة أن تنتج كل ما تحتاجه من السلع وإنما يقتضي الأمر أن تخصص في إنتاج السلع التي تؤهلها ظروفها الطبيعية والاقتصادية لأن تنتجها ثم تبادلها بمنتجات دول أخرى لا تستطيع إنتاجها داخل حدودها أو أنها تستطيع ولكن بتكلفة مرتفعة، وبذلك يمكن القول بأن التخصص بين الدول هو الأساس القوي لقيام التبادل الدولي، حيث سيؤدي إلى زيادة الدخل الوطني للدول المشتركة في هذا التبادل وبالتالي زيادة مداخيل الأفراد وارتفاع مستوى رفاهيتهم الاقتصادية.

(ابراهيم، 2009: ص 6)

كما أن هناك نوعان من نماذج التخصص في المبادلات التجارية الدولية الأول التخصص في (inter-industry) وهي عبارة عن إنتاج سلعة من قبل بلد لها ميزة نسبية في إنتاجها من خلال استخدام تكنولوجيا من بلد آخر، على سبيل المثال بلد لها ميزة نسبية في الزراعة لكنها تستخدم تكنولوجيا بلد آخر، بينما الثاني التخصص في (intra-industry) عبارة عن إنتاج سلعة تنتمي لنفس الصناعة أو تُستخدم في مراحل مختلفة من الإنتاج. (Handjiski، وآخرون، 2010: ص 15)

• الاختلاف مستوى التكنولوجيا المستخدمة في الإنتاج:

من أسباب قيام التجارة الدولية هو تفاوت التكنولوجيا المستخدمة في عملية الإنتاج بين البلدين، فالتكنولوجيا هنا تشير إلى التقنيات المستخدمة في تحويل الموارد (العمل ورأس المال والأرض) إلى مخرجات (سلع وخدمات). (Suranovic، 2010: ص63)

• الاختلاف في الطلب، والاختلاف في الميول والأذواق الناتج عن التفضيل النوعي للسلعة:

إن اختلاف الطلب من بلد إلى آخر واختلاف تفضيلات وميول الناس من أسباب قيام التجارة الدولية، وذلك لتلبية كل الأذواق والتفضيلات، على سبيل المثال فإن الصينيين يطلبون مزيداً من الأرز، والكنديين يطلبون مزيداً من البيرة، والألمانيين يطلبون مزيداً من الخشب، واليابانيين يطلبون مزيداً من السمك، وذلك عن الأمريكيين حتى لو كان بنفس السعر، فلا يوجد نموذج رسمي للتجارة مع اختلاف الطلب. (Suranovic، 2010: ص63-64)

2.2. نظرة عامة على نظريات التجارة الخارجية

نظراً لأهمية المتزايدة للتجارة الخارجية لاقتصاديات الدول المختلفة، فقد ظهر العديد من المفكرين الذي يحاولون تفسير قيام التجارة الدولية وقياس أثرها على الدول، من خلال العديد من المدارس والنظريات ويمكن تلخيصها في النقاط التالية:

2.2.1. النظريات الكلاسيكية:

2.2.1.1. مدرسة التجارين (الميركانتيلين Mercantilism):

يعزى الاهتمام بالتجارة الخارجية كما ذكره (الكواز، 2009: ص2) إلى المدرسة التجارية Mercantilism التي سادت في أوروبا في القرن السابع عشر، التي اهتمت بالتجارة باعتبارها مصدراً مهماً من مصادر ثروة الأمم، وذلك انطلاقاً من المبدأ القائل باعتماد هذه الثروة على ما تحوزه أمة معينة من المعادن الثمينة. لذلك زادت الدعوة في هذه المرحلة لزيادة الصادرات على الواردات حتى تتدفق النقود المعدنية للدول سداداً لفائض التصدير. ولعل أهم الانتقادات الاقتصادية أو النظرية لهذه المرحلة هي أن ارتفاع كمية النقود محلياً مع عدم مسايرة حجم الإنتاج المحلي بسبب الفائض يمكن أن يؤدي إلى تضخم لا يسمح بأسعار الفائدة بالانخفاض بهدف توسيع الإنتاج، كما يتسبب أيضاً في رفع الأسعار وفقدان الميزة التنافسية في التصدير.

2.2.1.2. نظرية الميزة المطلقة لآدم سميث Adam Smith:

التجارة الدولية في نظر آدم سميث لها نفس الأسباب المتعلقة بكل أنواع التجارة، ففي كتاب "ثورة الأمم" الذي ألفه آدم سميث فإن التجارة هي نتيجة لحاجة البشرية للتبادل والمقايضة والتفضيل، وهذا لا يعني أنه ليس للتجارة دوافع أخرى غير المنافع الشخصية. إن جوهر نظرية آدم سميث تقوم على تقسيم العمل، والذي بدوره يؤدي إلى زيادة أكبر في الإنتاج، وهو ما أوضحه في كتابه المشهور من خلال مصنع الدبابيس الذي يظهر فيه أن تقسيم العمل تزيد الكمية المنتجة بنفس عدد العمال المستخدم. (Schumacher، 2012: ص 58)

على الرغم من نجاح سميث في تأسيس مبدأ حرية التجارة إلا أنه لم يطور مفهوم الميزة؛ من حيث اختلاف الدول في الميزة التي تمتلكها، وكون الميزة المطلقة تقوم على مقارنة بسيطة لإنتاجية العمل، فمن المستحيل أن تملك دولة ما ميزة مطلقة في إنتاج سلعة معينة. (Darity، William، 2008: ص 5).

2.2.1.3. نظرية المزايا النسبية لديفيد ريكاردو David Ricardo:

حاول ديفيد ريكاردو تعزيز نظريته من نظرية الميزة المطلقة لآدم سميث التي استبعدت من التجارة البلاد التي ليس لها ميزة تنافسية مع بلد آخر، من خلال معالجة نقاط الضعف، لذلك قام بإدخال مفهوم جديد يعرف بمبدأ تكلفة العمل كأساس لقيمة التبادل، وبذلك أدخل في عملية التبادل التجاري الدول التي لا تمتلك ميزة مطلقة في إنتاج سلعة معينة، وامتد ريكاردو في توضيح نظريته على مثال التبادل التجاري بين دولتين (إنجلترا، والبرتغال) وفي سلعتين (المنسوجات والنيبذ) حيث يتفاوت استخدام عنصر العمل في كلا الدولتين في إنتاج هاتين السلعتين. ويشترط لصحة هذه النظرية سيادة المنافسة التامة، وقانون ثبات الغلة مع الحجم (زيادة الإنتاج بنفس النسب التي تزداد بها مدخلات الإنتاج)، كما يشترط انتقال العمل داخل الدولة وليس مع دولة أخرى. إلا أن الافتراض الأخير يمكن الدولة من الاستفادة من تصدير السلعة التي تخفض كلفتها النسبية والحصول مقابل ذلك على قدر أكبر من السلعة الأخرى من الدول الأخرى التي تتخضع نسبة كلفتها لديها. (Bouare، 2009: ص 100-101).

قام جون ستوارت ميل J.S.Mill من خلال إضافته لنظرية ريكاردو التفسير الخاص بنسب المقايضة (التبادل التجاري ما بين السلعتين) بالاعتماد على الإنتاجية النسبية في الدولتين (نسبة الكميتين المنتجتين من السلعتين إلى وحدة العمل المستخدمة في إنتاجهما في كلا الدولتين).

وأوضح بأن اختلاف التكاليف النسبية يجعل نسبة تبادل السلعة التي تتمتع فيها الدول بميزة نسبية في التكلفة تفوق نسبة تبادلها في الدول الأخرى التي ترتفع بها الكلفة النسبية بينما تخفض للسلعة الأخرى. وبناء على ذلك يحدث التبادل التجاري عند معدل مقايضة يقع بين السعرين النسبيين في الدولتين، ويتحدد هذا المعدل بفعل مقابلة حجم الطلب في الدولتين، أو الطلب المتبادل (Reciprocal Demand). (الكواز، 2009: ص4)

2.2.1.4. نظرية الطلب المتبادل لمارشال-ادجورث marshall-edgeworth:

إن فكرة الطلب المتبادل ترجع إلى ستيوارت ميل، وتتلخص في أن عرض أحد طرفي المبادلة للسلعة التي ينتجها هو في الواقع يمثل طلبه على السلعة التي ينتجها الطرف الآخر، ويتحدد معدل التبادل الفعلي نتيجة لالتقاء طلب الطرف الأول بطلب الطرف الثاني على السلعتين، أي نتيجة لالتقاء الطلب المتبادل. كما قام ألفريد مارشال بتحليل فكرة ميل في الطلب المتبادل، ثم قام " ادجورث " باستكمال ما بدأه " مارشال ". وبناء على فكرة الطلب المتبادل فإن منحنيات الطلب المتبادل تحدد سعر التبادل الدولي، بدأ نقد النظرية الكلاسيكية من واقع الفرضيات التي استندت إليها، فكانت تفترض أن التبادل التجاري بين الدول يتم على أساس المقايضة، وانصببت التحاليل على دولتين لا تنتجان إلا سلعتين، وتجاهلوا تكاليف النقل، وأن عناصر الإنتاج تتمتع بالسيولة الكاملة داخل الدولة الواحدة، وأن قيمة المبادلة تتحدد على أساس العمل المبذول في إنتاج السلعة. (نورة، 2012: ص 26)

2.2.2. النظريات النيوكلاسيكية:

2.2.2.1. نظرية وفرة عوامل الإنتاج هكشير-أوهلين Heckscher-Ohlin:

تعتبر نظرية هكشير -أوهلين للتجارة الدولية من أوائل النظريات التي اختبرت عامل المدخلات والإنتاجية معاً، بل وتعتبر نموذج أساسي لعلم الاقتصاد الكلي على المدى الطويل الذي يستخدم مقارنة العوامل بين الدول، وتفترض النظرية أن دوال الإنتاج متطابقة لنفس السلع في جميع أنحاء العالم والاختلافات تكون في التكنولوجيا المستخدمة. حسب نموذج هكشير - أولين فإن التجارة ستزيد من الطلب على السلع التي تتميز فيها البلد بوفرة إنتاجية، وفي معظم البلدان النامية فإن العامل الوفير هو العمل، وعليه سيكون هناك زيادة في الطلب على السلع كثيفة العمالة، من ناحية أخرى فإن التجارة الدولية تقدم فرصة للبلدان النامية للاستفادة من التقنيات

الأكثر تقدماً في العالم. ومن المتوقع أن يساعد هذا الأمر البلدان النامية للالتحاق بركب الدول المتقدمة بسرعة أكبر من خلال التبادل التكنولوجي. (Ince، وآخرون، 2011، ص 17)

يعتبر هكشير-أوهلين أن أنماط الميزة النسبية بين البلدان النامية تختلف طبقاً لسياسات الدولة في التعلم التكنولوجي والتكنولوجيا المستوردة، حتى إن كانت لهذه الدول نفس المدخلات وعوامل الإنتاج والمهارات، كما يعتبر أن عامل السعر يؤثر على أنماط التجارة التي تكون فيها المستويات التكنولوجية متقاربة. ويمكن أن نخلص نظرية هيكشير-أوهلين في الإجابة على التساؤل الذي يقول: لماذا تصدر العديد من البلدان النامية المصنوعات كثيفة العمالة إلى البلدان المتقدمة مقابل واردات المصنوعات كثيفة المهارة. (Ince، وآخرون، 2011، ص 17)

رغم الفقرة التي حققتها نظرية هيكشير - أوهلين في الميزة النسبية وتوضيح ارتباطها بتطور البلد ورأس المال الذي يملكه إلا أنها لم تصف كيفية اختلاف هذه الميزات مع مرور الوقت. (Zhang، 2008، ص 49)، كما أهملت النظرية العوامل التي تقود إلى تغيرات ديناميكية تؤثر في امتلاك عناصر الإنتاج. (الكواز، 2009: ص5)

2.2.2.2. لغز ليونتيف (paradoxe Leontief):

في دراسته الرائدة (1953)، وكذلك إعادة النظر في دراسته الأولية (1956) أجرى "ليونتيف" دراسته التجريبية على (200) من قطاعات المدخلات والمخرجات لاقتصاد الولايات المتحدة الأمريكية، وقام بحسابها مستخدماً بيانات التجارة للعامين (1947) و(1951)، وذلك لعنصري العمل ورأس المال، اللذان يجسدان الصادرات الأمريكية التي لها نفس خصائص المنتج المحلي والذي من شأنه أن يكون له ميزة تنافسية في استبدال الواردات، ومن هنا جاءت مساهمة "ليونتيف" من خلال دراسة للعلاقة بين عوامل الإنتاج والتجارة الخارجية. (Lee، Schluter، 1978، ص165)

اعتبر "ليونتيف" أن الولايات المتحدة الأمريكية لديها وفرة في رأس المال وندرة في عنصر العمل، وعليه من المتوقع أن تكون صادراتها ذات كثافة في رأس المال، و وارداتها ذات كثافة في عنصر العمل وفقاً لنظرية (هكشير-أوهلين)، لكن الذي وجدته "ليونتيف" أن صادرات الولايات المتحدة الأمريكية ذات كثافة عمالية و وارداتها ذات كثافة رأسمالية، هذه النتيجة الغير متوقعة تعرف باسم (مفارقة ليونتيف). (Wills، Lee، وآخرون، 1988، ص49)

2.2.3. النظرية الحديثة في التجارة الخارجية:

إذا كانت النظريات التقليدية في التجارة الدولية، تدرس المنافسة التامة والمثلى وتفسرها على أساس عنصرين هما: التكاليف وحيازة عوامل الإنتاج، فإن النظريات الحديثة للتجارة الدولية جاءت على هامش نموذج (H-O) للتمييز إلى الصور الحديثة للمنافسة الدولية وهي بالتالي تدرس الحالات المختلفة من المنافسة غير التامة وغير المثلى مثل: (التقدم التكنولوجي، التمايز في المنتج، والمردودية المزايدة أي ما يعرف باقتصاديات الحجم) وبالتالي فهي نظريات متخصصة وتدقيقية وليست عامة وشاملة لكل الحالات مثل نموذج (H-O). (عباسة، 2009، ص26)

2.2.3.1. نظرية دورة حياة المنتج :

وصف (Raymond Vernon) (1966) دورة حياة المنتج الجديد بأنها تمر بعدة مراحل تبدأ من إنتاج المنتج من قبل الشركة الأم التي طورته وتمتلك فيه الميزة في تصنيعه وتطويره، ثم يتم تصنيعه بعد ذلك من قبل الشركات الأجنبية التابعة للشركة الأم، وأخيراً في أي مكان في العالم؛ حيث التكاليف في أدنى مستوى ممكن، وهذا ما يفسر أن المنتج يكون في بادئ الأمر يصدر من قبل الدولة، ومن خلال دورة الانتاج يصبح في نهاية المطاف مستورداً من قبل الدولة. (Antràs، 2005: ص 2)

إن جوهر نظرية دورة حياة المنتج تقوم على أن الابتكار التكنولوجي والتوسع في السوق هي من القضايا الهامة في تفسير أنماط التجارة الدولية، وهذا يعني أن التكنولوجيا هي عامل رئيسي في خلق وتطوير منتجات جديدة، في حين أن حجم السوق وهيكله مؤثر في تحديد مدى ونوع التجارة الدولية، كما تقوم النظرية بالشرح والتنبؤ لأنماط التجارة الدولية، فضلاً عن التوسع الذي يمكن أن تحققه الشركات متعددة الجنسيات. (Katsikeas،Morgan ، 1997 ، ص69)

2.2.3.2. نظرية تداخل الطلب Stafan.Linder :

بشكل مختلف عن التفسيرات المعروضة المتعلقة بأنماط التجارة ، كان هناك تفسيراً بديلاً لنمط التجارة من قبل العالم السويدي "ستيفان ليندر" عام (1961)، فيما يعرف بتداخل الطلب؛ حيث افترض أن الطلب التمثيلي في الدول التجارية لـ(6) مجموعات من السلع التي عادة ما يمثل كل منها جزءاً رئيسياً من دخل الفرد، تُحدد طبقاً لـ"ليندر" مدى الجدوى من التجارة بين الدول، و للإنتاج والتجارة، فإن الطلب التمثيلي في البلدان المعنية بالتجارة تحتاج إلى منطقة متداخلة أو قواسم مشتركة من حيث مجموعة السلع التي يتم إنتاجها واستهلاكها، ومن خلال التفسير أعلاه يتضح

أن الطلب وليس العرض يعتبر أداة لتفسير التجارة، ففكرة "ليندر" عن التجارة تتجاوز التفسيرات القائمة على العرض من حيث التكلفة النسبية وعوامل الإنتاج فقط. (Sen، 2010، ص 5-6)

2.2.3.3. نظرية المنافسة الاحتكارية:

تبين هذه النظرية أن الدولتين اللتين تملكان نفس عوامل الإنتاج واللتين تستعملان نفس التكنولوجيا من أجل إنتاج سلع متميزة، ينتهي بهما المطاف إلى التبادل التجاري بينهما رغم تشابههما المطلق في الخصائص المتعلقة بالعرض، وتبادل التمايز هذا ينتج من تفضيل مستهلكي هاتين الدولتين للتبوع وهذا ما يمنح مقارنة مع الاقتصاد المغلق فائدة ورفاه لكل فرد يرغب في استهلاك قدر أكبر من السلع وخفض حجم استهلاك كل واحدة من هذه السلع المستهلكة. (عباسة، 2009، ص 37)

2.2.3.4. نظرية الطلب على السلع الاستهلاكية K.Lancaster:

نظرية "لانكستر" (1966) هي النظرية السائدة في الاقتصاد من حيث الجودة والأهمية في مجال التسويق، ومعظم المناهج الاقتصادية الأخرى تشترك معها في بعض المكونات. (Bowbrick، 1994، ص 1)

تفترض نظرية "لانكستر" (1966) أن لكل سلعة خصائص معينة، فهذه الخصائص هي التي تجعل من الماس شيئاً مختلفاً عن الخبز، فالمستهلك الذي يستهلك الماس وحده هو عقلاني مثل المستهلك الذي يستهلك الخبز وحده، وهكذا، فإن الأساس التي تبنى عليه النظرية هو الخصائص المشتركة بين جميع السلع، والتي ببساطة توصف بأنها جيدة. (Lancaster، 1966، ص 132)

في نموذج لانكستر "الطلب على السلع الاستهلاكية" سمات المنتج تدخل في وظائف الطلب، ويستند هذا النموذج النظري الطلب على تقديرات من هذه الصفات بدلاً من مجرد المنتجات نفسها. وقد أكد كل من "Mckillop" ¹ و"Wibe" (1987) على القيمة المحتملة لطريقة "لانكستر" كوسيلة مثمرة لدراسة الطلب على المنتجات الخشبية، وذلك لأن صفات وأداء الخشب يحدد الطلب، وهكذا فقياس جودة المنتجات من حيث علاقتها بالتكنولوجيا لاستخدامها توفر الأساس لتحليل الطلب، وبذلك تدخل جودة المنتج وتنوعه في النموذج. (Marcin، 1992، ص 120)

¹ Tom McKillop: عالم بريطاني من مواليد أسكوتلندا 1943، ترقى في المناصب الإدارية للعديد من الشركات والمؤسسات.

2.2.4. المساهمات الاقتصادية الحديثة:

أكد كل من "Helpman"¹ و "Krugman"² (1985) على التغيرات في توزيع الدخل بين الدول الصناعية كأساس لنظريتهم، من خلال ملاحظة التوسع في التجارة بالنسبة للدخل، ففي فترة ما بعد الحرب العالمية الأولى شكلت الولايات المتحدة الجزء الأكبر من الدخل والاستهلاك في العالم، كما أن توزيع الدخل القومي أصبح بشكل كبير على قدم المساواة، فمؤدجهم يتنبأ بأن حجم التجارة ينبغي أن يرتفع مع ارتفاع الدخل، مع التركيز على كمية كبيرة من التجارة بين الدول الصناعية بالنسبة إلى التجارة مع الاقتصادات الأقل نمواً، "Markusen"³ (1986) يؤكد على أن مرونة الدخل غير متكافئة مع الطلب التي ينتج عن التفضيلات غير المتجانسة، وإذا كان الطلب على المنتجات المتباينة أكبر منه من الطلب على المنتجات المتجانسة، فيجب أن تكون التجارة البينية كبيرة مع زيادة الدخل، وإذا كانت الدول الصناعية هي مصدرة صافية لهذه المنتجات المتباينة، إذاً فالتجارة البينية بين الدول الصناعية يجب أن تزيد نسبتها مقارنة مع الدول الأقل نمواً. (Kehoe، Bergoeing، 2003، ص3)

2.2.5. تعليق عام على النظريات التجارية الخارجية:

- يتضح من خلال سرد نظريات التجارة الخارجية الأهمية الكبيرة التي توليها الدول للتجارة الخارجية في سبيل تحقيق التنمية الاقتصادية.
- تميزت النظريات الاقتصادية بالتكامل؛ بحيث إن كل نظرية تأتي لتكمل وتعديل على سابقتها وتظيف عاملاً جديداً يمكن من خلاله بناء نموذج يُعتمد عليه في تفسير التجارة الخارجية وإمكانية تطويرها.
- إن ما يتميز به الاقتصاد الفلسطيني من ندرة في الموارد الطبيعية والرأسمالية وحجم قليل مقارنة باقتصاديات دول أخرى، فإن أفضل ما يتناسب مع الحالة الفلسطينية من النظريات هي نظرية الطلب على السلع الاستهلاكية، لانكستر (1966) كونها اعتبرت أن سمات

¹ Elhanan Helpman: اقتصادي أمريكي من مواليد الاتحاد السوفيتي 1946، يعمل في حقل التجارة الدولية، والسياسة الاقتصادية، والنمو الاقتصادي.

² Paul Robin Krugman: اقتصادي أمريكي من مواليد 1953، أستاذ الاقتصاد والشؤون الدولية في كلية وودرو ويلسون للشؤون العامة والدولية في جامعة برنستون. عمل في حقل الاقتصاد الدولي (بما في ذلك نظرية التجارة، الجغرافيا الاقتصادية، والتمويل الدولي).

³ James R. Markusen: بروفييسور أمريكي، متخصص في الاقتصاد الدولي في جامعة كولورادو. له كتاب بعنوان "السياسة التجارية مع زيادة العائدات والمنافسة غير الكاملة: النتائج متناقضة من الافتراضات المتنافسة" 1986.

المنتج تدخل في وظائف الطلب؛ بحيث يستند هذا النموذج على تقديرات من هذه الصفات بدلاً من مجرد المنتجات نفسها، وبذلك يدخل جودة المنتج وتنوعه في النموذج.

- إن التركيز على جودة المنتج يعتبر أساس قوي لتنمية الاقتصاد الفلسطيني في العديد من المنتجات التي قد لا تكون انتاجيتها كبيرة ولا يتوفر لها رؤوس أموال كبيرة مقارنة بغيرها إلا أنها يمكنها المنافسة في السوق المحلية والعالمية ضد المنتجات من نفس النوع مقل ألبان (ملكي لاند) الفلسطينية التي تتفوق على المنتجات الإسرائيلية من نفس النوع والتي يتوفر لها كل الإمكانيات مقارنة بالمنتج المحلي، وبسكويت (العودة) الذي استطاع المنافسة في السوق الأوروبية كونه تمتع بالجودة والتنوع.

2.3. استخدام نموذج الجاذبية في التجارة الخارجية

- مفهوم الجاذبية لغةً واصطلاحاً:
 - الجاذبية لغةً: معنى جذب في مختار الصحاح ج ذ ب: الجَذْبُ المد جَذَبَهُ وَجَبَذَهُ على القلب وبابه ضرب واَجْتَذَبَهُ أيضاً وبينى المنزل جَذْبَةً أي بعد.
 - الجاذبية اصطلاحاً: أخذ الاسم من قانون الجاذبية لنيوتن والذي يعزى للجاذب بيت جسمين إلى كتلتيهما وعكسياً إلى المسافة بينها، ويستخدم من خلال محددات اقتصادية في تفسير التجارة الخارجية للدول.

2.3.1. تطور نموذج الجاذبية:

يحظى نموذج الجاذبية بأهمية بالغة في أدبيات الاقتصاد الدولي خاصة مع نمو وتزايد التكتلات الاقتصادية الدولية، وقد تم استخدامه من طرف العديد من الدول في تقدير حجم وارداتها حيث كانت تفرض نوعاً من الرقابة على الواردات. (لحسن، 2012: ص1).

يعد نموذج الجاذبية نموذجاً شائعاً في التحليل الإحصائي وفي قياس التدفقات الثنائية بين بيئتين جغرافيتين، وقد وضع نيوتن قانون الجاذبية في الفيزياء حول قوى الجذب بين جسمين، وينص القانون على أن قوة الجذب بين أي جسمين تتناسب طردياً مع حجم كل منهما وعكسياً مع مربع المسافة بينهما.

وقد صاغ هذه العلاقة القائمة بين هذين الجسمين بالنموذج الفيزيائي الآتي:

$$F_{ij} = G \frac{M_i M_j}{D_{ij}^2}$$

حيث إن: F_{ij} : مقدار قوة الجذب، $M_i M_j$: الحجم، D_{ij} : المسافة بين جسمين

G : ثابت الجاذبية يعتمد على وحدات قياس القوة ومجالها

ولكن استعمال النموذج لم يقتصر على الفيزياء فقط، بل استخدم بكثرة في مختلف العلوم ولقي ترحيباً كبيراً في العلوم الاقتصادية وقد استخدمه "Reilly's"¹ (1931) ليفسر قوة الجذب في التجارة في المناطق الكبيرة في نموذج المسمى (Reilling Model)، وكان أول تطبيق تم تطويره لفكرة الجاذبية لتوضيح مجموعة التفاعلات للنشاطات الإنسانية من قبل "Carey"² (1865) ولا سيما في مجال الاقتصاد الاجتماعي، وقام "Ravenstein"³ (1885)، بتطبيق مفهوم الجاذبية في دراسة الهجرات السكانية. (النادر، وآخرون، 2010: ص 749-750).

طور كل من "Tinbergen"⁴ (1962) و "Poyhonen"⁵ (1963) نموذج الجاذبية؛ حيث إنهما أول من طور نموذجاً قياسياً يقيس حجم التجارة الثنائية البينية ويفسر التجارة الثنائية بين الدول، فقد افترض أن حجم التجارة البينية بين الدول يزيد مع زيادة الدخل وقصر المسافة بين البلدين التي عادة ما تفسر على أنها تكلفة نقل البضائع بين البلدين، بالإضافة لمتغيرات وهمية اجتماعية واقتصادية أخرى كالتعرفة الجمركية والمؤشرات السياسية، وقد تطور الاهتمام باستخدام نموذج الجاذبية في تقدير الآثار المترتبة على الحدود الدولية على تدفقات التجارة وهو ما يعرف "بمعادل المسافة" بمعنى الأميال على الحدود. (Sonora، Depken، 2005، ص 143)

¹ William J. Reilly: عالم اقتصاد أمريكي، جامعة تكساس، له كتاب مشهور يسمى the law of retail gravitation نشر عام 1931.

² Thomas J. Carey Diary: اقتصادي أمريكي من برانفورد، له كتابات في مجال الاقتصاد الاجتماعي

³ E. G. Ravenstein: هو الانجليزي- الألماني 1834- 1913، رسام خرائط الجغرافيا، كان منه باحثاً أكثر منه جغرافياً، له نظريته الشهيرة "نظرية الهجرة".

⁴ Jan Tinbergen: اقتصادي ألماني، 1903- 1994، حاز على جائزة نوبل للعلوم الاقتصادية 1969 لمشاركته في وضع وتطبيق نماذج ديناميكية لتحليل العمليات الاقتصادية.

⁵ Poyhonen.p: عالم اقتصادي في مجال التجارة الدولية له كتابه المشهور "نموذج مبدئي لحجم التبادل التجاري بين البلدان" والذي صدر عام 1963.

لقد حقق نموذج الجاذبية نجاحاً تجريبياً كبيراً، لقد استخدمت هذه النماذج على نطاق واسع من العديد من الدول، فقد استخدم "Rahman"¹ (2003) الصادرات والواردات وإجمالي التجارة، من خلال ثلاث معادلات لقياس تدفق التجارة بين "بنجلادش" وشركائها التجاريين، لقد وجد أن تجارة "بنجلادش" بشكل عام تتحدد من خلال حجم الاقتصاد، نصيب الفرد من إجمالي الناتج القومي، المسافة والانفتاح الاقتصادي. "Blomqvist"² (2004) طبق نموذج الجاذبية لتفسير تدفق التجارة "لسنغافورة" وكعادة نموذج الجاذبية فقد كان هناك درجة عالية من التفسيرات تم التوصل إليها خاصة فيما يتعلق (GDP) إجمالي الناتج المحلي ومتغير المسافة من ناحية أخرى فقد أظهر "Al-Kharusi"³ (2003) أن هيكل نموذج الجاذبية لتجارة "بروني" مع الاتحاد الأوروبي تتحدد بشكل أساسي من خلال تعداد السكان "لبروني" ودول الاتحاد الأوروبي. (Tri Do, 2006, ص6)

2.3.2. تطبيقات نماذج الجاذبية:

التقدم الذي تم تحقيقه في هيكلية نموذج الجاذبية يمكن تقسيمه لثلاث صيغ من خلالها يمكن تقدير عملية التدفق الاقتصادي بين بلد المنشأ وبلد المقصد، الأولى تقوم على جانب الطلب وهو نموذج (CES/Armington)، الثانية تقوم على جانب العرض وهو نموذج (the Eaton-Kortum)، والثالثة مبنية على نموذج الاختيار المنفصل؛ حيث يُهتم بكل عامل على حده، كعامل المسافة أو العمل، أو غيره. (Anderson, 2011, ص40)

يمكن أن نشير إلى أربعة استخدامات لتطبيق النموذج كما ذكرها (الحسن، 2012: ص13) ■ **التكلفة عند الحدود Cost of border** :

وفي ظل وجود تسهيلات للحدود المشتركة للتجارة الثنائية بين الدولتين أ، ز فإن نفس الحدود يمكن أن تكون عائقاً للتجارة، ومع بقاء العوامل الأخرى ثابتة دون تغيير فإن التجارة البينية للإقليم يجب أن تنمو بمعدل أسرع من التجارة ما بين الأقاليم في أ، ز وهو ما يعرف بأثر الحدود.

¹ Mohammad Mafizur Rahman: طالب دكتوراه ومدرس مساعد، كلية الاقتصاد، جامعة سيدني، له بحث محكم بعنوان "تحليل التجارة الخارجية لبنجلادش باستخدام نموذج الجاذبية".

² Hans C. Blomqvist: كاتب اقتصادي سويدي، له كتب اقتصادية منها: تفسير تدفق التجارة الخارجية لسنغافورة (2004)، وكذلك الترابط الاقتصادي والتنمية في شرق آسيا (1997).

³ Lujina.H. S. Al-Kharusi: باحثة اقتصادية لها بحث بعنوان "تدفق التجارة الخارجية لبروني" وهو بحث محكم نشر في مجلة الاقتصاد الآسيوية (الطبعة 20، العدد1) 2013.

▪ تفسير أنماط التجارة Explaining Trade patterns:

يمكن تفسير أنماط التجارة باستخدام معادلة الجاذبية وكذلك التجارة الكلية والتجارة الثنائية فيما بين الصناعات، حيث تم وضع مؤشرات لها على مستوى الصناعة وهذه المؤشرات سواء كانت كلية أو بمتوسط مرجح تم تفسيرها باستخدام معادلة الجاذبية، وكذلك نوع التجارة كطريقة بديلة لتحليل التجارة داخل الصناعات (Intra-Industrial Trade).

▪ خلق التجارة مقابل تحويل التجارة Trade creation versus trade diversion:

حيث تم استخدام معادلة الجاذبية في دولتين A، J واللتين قد وقعتا اتفاقية إقليمية، ومتغيرين: الأول: هو "Both in" ومعناه أن الدولتين في الاتفاقية، الثاني: "both out" ومعناه أن الدولتين خارج نطاق الاتفاقية، وعليه إذا كانت الإشارة المقدرة للمتغير "in out" موجبة فإن هناك خلقا للتجارة نتيجة الإقليمية وعلى العكس لو أن الإشارة المقدرة للمتغير "in out" سالبة فإن هناك تحويل للتجارة ويتم إجراء هذا الاختبار لكي نصور التجارة المحتملة كنتيجة لأنظمة التكامل الإقليمي.

▪ تقدير التجارة المحتملة Calculation of Trade potentials:

يفسر نموذج الجاذبية الصادرات الثنائية بين دول العينة، وذلك في عملية المحاكاة للحصول على التجارة الثنائية الطبيعية بين أي زوج من الدول بالاعتماد على (المسافة، الناتج القومي الإجمالي، السكان...) ومقارنتها بعد ذلك بالمشاهدة فنحصل على الصادرات الثنائية المحتملة.

2.3.3. مشاكل نماذج الجاذبية وطرق التغلب عليها:

نموذج الجاذبية يعاني من مشاكل رئيسية يمكن تلخيصها في النقاط التالية:

▪ التحيز bias وعدم ثبات التباين homoscedasticity:

يعاني نموذج الجاذبية من مشكلة التحيز التي تنشأ عن تحول المعادلة إلى لوغاريتمية، كما يعاني النموذج من مشكلة عدم ثبات التباين والطريقة التي يعالج بها القيم صفر. (Burger، وآخرون، 2008، ص1). ولقد قام "Burger" وآخرون (2009) بتوسيع نموذج (PPML) أو The Poisson regressions (نموذج انحدار باوسون) لكل من "Santos Silva" و "Tenreyr"¹ (2006)؛ حيث يمكن لنموذج (PPML) أن يحل مشكلة اختفاء الصفر ومشكلة عدم التجانس. (Tran، وآخرون، 2012، ص 2)، (Burger، وآخرون، 2009، ص25)

¹ Silvana Tenreyro's: أستاذ، قسم الاقتصاد، كلية لندن للاقتصاد، João M. C. Santos Silva: دكتور في قسم الاقتصاد، جامعة إسكس، قام العالمان بنشر كتاب بعنوان (The Log of Gravity) (2006)، وخلصا إلى نتيجة مفادها أن الأساليب التجريبية القياسية المستخدمة لتقدير معادلات الجاذبية غير ملائمة.

■ معدل التدفق التجاري صفر Zero Trad Flows:

لقد أظهرت التطورات النظرية الأخيرة للتجارة الخارجية بوجود معدل تدفق تجاري محصلته صفر، ولقد اشتق "Eaton" و "Kortum" ¹ (2002) نموذج الجاذبية على افتراض التخصص غير الكامل لتبرير وجود الأصفار في البيانات التجارية، ويشمل نموذجهم على عدد محدود من الموردين، كل منهم يبيع لدولة معينة تتمتع بانخفاض الحواجز التجارية، يلاحظ أن المستورد يشتري من المورد الأرخص وهذا ما يفسر وجود الأصفار على المستوى التفصيلي. بينما "Haveman" و "Hummels" ² (2004) استخدمنا نفس نموذج الانحدار وافترضنا أن التدفق التجاري صفر يحدث عندما يكون الإنتاج/ الاستهلاك للمنتج في صادرات / واردات البلاد محصلته صفر، بينما "Anderson" و "van Wincoop" ³ (2003) حددا أن كبر حجم التكاليف الثابتة للتجارة تساعد في توضيح وجود تدفق تجاري بمعدل صفر. وأخيراً "Helpman" ⁴ وآخرون (2008) استخدمنا ربحية شركة معينة لتفسير وجود التدفق التجاري صفر على المستوى الكلي؛ حيث افترضنا أن الشركات التي لها مستويات عالية من الإنتاجية هي التي تجد أن هناك فائدة من التصدير. (Haq، وآخرون، 2011، ص 2، 12)

لقد استنتج كل من "Haq" و "Cranfield" (2011) أن تجاهل التحيز في الاختيار نادراً ما يؤثر على علامات المتغيرات، ولكنه غالباً ما يؤثر على الحجم، والدلالة الإحصائية والتفسير الاقتصادي للأثار الهامشية، وهذا الاستنتاج يختلف مع استنتاج "Helpman" وآخرين (2008)، كما استنتج أنه ينبغي الأخذ في الاعتبار التحيز في الاختيار في تقدير نموذج الجاذبية. (Haq، وآخرون، 2011، ص 2، 12)

¹ Samuel Kortum، Jonathan Eaton أستاذ الاقتصاد بجامعة ييل، أمريكا، لهما كتاب بعنوان "Technology Geography, and Trade" 2002.

² David Hummels، jon haveman: أستاذ الاقتصاد بجامعة بوردو، فرنسا، لهما كتاب بعنوان "California's Global Gateways: Trends and Issues" 2004.

³ James E. Anderson: رئيس قسم الاقتصاد جامعة يوسطن، Eric van Wincoop: أستاذ الاقتصاد بجامعة فرجينيا، قام العالمان بنشر كتاب بعنوان "Gravity with Gravitas: A Solution to the Border Puzzle" 2003.

⁴ Elhanan Helpman: تم التعريف به سابقاً.

2.4. الخلاصة:

- من الواضح اهتمام الدول بالتجارة الخارجية لما لها من أهمية في دفع عجلة التنمية للدولة، وانعكاس ذلك سواء على مستوى الأفراد من حيث إرضاء جميع الأذواق والعرض بأسعار تنافسية، أو على مستوى الدولة ككل، من حيث تصدير الفائض من السلع والخدمات التي تمتلك فيها الدولة ميزة تنافسية، واستيراد مواد استهلاكية أو مواد تدخل في تصنيع سلع أخرى.
- تظهر أهمية التجارة الخارجية من خلال دراسة وتحليل النظريات المفسرة للتجارة الخارجية ابتداءً من النظريات الكلاسيكية ومروراً بالنظريات النيو كلاسيكية، وانتهاءً بالنظرية الحديثة في التجارة الخارجية.
- تم إضافة مفهوم جديد لتطور الفكر الاقتصادي في مجال التجارة الخارجية، حيث يعتبر نموذج هيكشير - أوهلين نموذج أساس لعلم الاقتصاد الكلي حيث اختبرت النظرية ولأول مرة عامل المدخلات والإنتاجية معاً، وتفترض النظرية أن دوال الإنتاج متطابقة لنفس السلع في جميع أنحاء العالم والاختلافات تكون في التكنولوجيا المستخدمة.
- كما كان هناك العديد من المساهمات في التجارة الخارجية التي درست التغيرات في الدخل كأساس للتبادل التجاري، ومنها من قسم المنتجات التي تنتج داخل الدولة إلى منتجات متجانسة ومتباينة فإذا كان الطلب على المنتجات المتباينة أكبر منه من الطلب على المنتجات المتجانسة، فيجب أن تكون التجارة البينية كبيرة مع زيادة الدخل.
- كذلك تم إيضاح كيفية استخدام نموذج الجاذبية في تفسير التجارة الخارجية مع مجموعة من الدول، وكذلك خلق التجارة مقابل تحويل التجارة، وتقدير التجارة المحتملة؛ حيث كان يقتصر النموذج في بداياته على عامل المسافة والحجم، ثم أضيف له عامل السكان والحواجر الجمركية وغير الجمركية ومحددات أخرى كأسعار الصرف ونصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي، ولكن نموذج الجاذبية يعاني من العديد من المشاكل تتلخص في ثلاث مشكلات رئيسية هي التحيز، ومشكلة ثبات التباين، وتفسير معدل التدفق التجاري صفر.

3. الفصل الثالث: التجارة الخارجية الفلسطينية

مقدمة

3.1 واقع الاقتصاد الفلسطيني

3.1.1 بعض المؤشرات الاقتصادية خلال الفترة (1995-2013)

3.1.2 واقع التجارة الخارجية الفلسطينية والاجراءات الإسرائيلية تجاهها

3.2 الاتفاقيات والتفاهات الاقتصادية الفلسطينية مع العالم

3.2.1 المبادئ العامة للاتفاقيات والتفاهات الاقتصادية الدولية

3.2.2 لاتفاق الفلسطيني - الإسرائيلي (اتفاق باريس الاقتصادي)

3.2.3 لاتفاق الفلسطيني مع مصر

3.2.4 لاتفاق الفلسطيني مع الأردن ودول عربية أخرى

3.2.5 لاتفاق الفلسطيني الأوروبي

3.2.6 مذكرة تفاهم لتعزيز التجارة مع الصين الشعبية

3.2.7 لاتفاق الفلسطيني مع الولايات المتحدة

3.2.8 اتفاقية التجارة مع كندا

3.3 تجارة فلسطين الخارجية (الصادرات والواردات السلعية)

3.3.1 تجارة فلسطين مع العالم

3.3.2 تجارة فلسطين مع دول العينة

3.3.2.1 تجارة فلسطين السلعية مع (إسرائيل)

3.3.2.2 تجارة فلسطين السلعية مع الأردن

3.3.2.3 تجارة فلسطين السلعية مع مصر

3.3.2.4 تجارة فلسطين السلعية مع تركيا

3.3.2.5 تجارة فلسطين السلعية مع الصين

3.3.2.6 تجارة فلسطين السلعية مع ألمانيا

3.4 الخلاصة

الفصل الثالث

التجارة الخارجية الفلسطينية

• مقدمة:

بعد عام (1967)، الأراضي الفلسطينية المحتلة أصبحت مُجبرة على العلاقات الاقتصادية غير المتكافئة مع إسرائيل؛ حيث أصبحت الأراضي الفلسطينية المحتلة "شريكاً" مع إسرائيل، وفي الواقع كان اتحاداً جمركياً من جانب واحد - فقد كان للمنتجات الإسرائيلية حرية الوصول إلى الأسواق الفلسطينية، في حين كانت الصادرات الفلسطينية إلى إسرائيل تخضع لمجموعة واسعة من القيود، وتم حضر الصادرات الزراعية إلى إسرائيل بشكل كامل إلا في استثناءات ضيقة لمواجهة أي عجز في المعروض من قبل المزارعين الإسرائيليين، كما كانت الصادرات المصنعة تخضع لضوابط إدارية متعددة وحواجز غير الجمركية. ولم يكن هناك نظاماً مصرفياً أو مالياً، مما منع المزارعين والمصنعين الفلسطينيين من الحصول على أي إعانات كالتالي يتمتع بها نظرائهم الإسرائيليين، في الواقع تم تحويل جميع العلاقات التجارية المباشرة إلى علاقات تجارية غير مباشرة تعمل من خلال نقاط الدخول الإسرائيلية، وعبر الاستيراد والتصدير من خلال وكلاء إسرائيليين، ونتيجة لذلك كله شهد الاقتصاد الفلسطيني تشوه هيكلي رئيسي وتحول إلى اقتصاد يتميز باختلال متزايد من حيث فجوة في الموارد واختلال سوق العمل، والاعتماد الغير مفيد على مصادر خارجية للدخل. كما شهد التفكك القطاعي في أساس البنية التحتية المتخلفة. (Kanafani، وآخرون، 2012، ص 7،9،10)

من خلال هذا الفصل تم تناول واقع التجارة الخارجية للاقتصاد الفلسطيني من خلال تسليط الضوء على الواقع الاقتصادي الفلسطيني وأهم المراحل الأحداث المهمة التي جرت خلال الفترة (1995-2012) والتي بدورها ساهمت في رسم معالم الاقتصاد، كما سيتم التطرق للتوزيع الجغرافي للصادرات والواردات الفلسطينية، وكذلك الاتفاقيات التجارية والتفاهات التي أبرمتها لسلطة الفلسطينية مع العالم ومدى مساهمتها في تطور التجارة الخارجية.

3.1. واقع الاقتصاد الفلسطيني:

3.1.1. بعض المؤشرات الاقتصادية خلال الفترة (1995-2013):

استمرت التشوهات والفجوات الموروثة عن الاحتلال في التأثير سلباً على الأداء الاقتصادي الفلسطيني على المستويين الكلي والقطاعي بعد تأسيس السلطة الوطنية وفق اتفاق أوسلو في عام 1994، فبالرغم من الإنجازات الهامة التي حققتها السلطة في مجال بناء مؤسسات الحكم الاقتصادي وإعادة تأهيل مرافق البنية التحتية، وإصدار التشريعات الناظمة لحياة المواطنين في الضفة الغربية وغزة وتنشيط الحركة التجارية والاستثمارية، إلا أن تكلفة تلك الإنجازات كانت مرتفعة نسبياً لأنها تمت في ظل استمرار قيود الاحتلال و سياساته التعسفية. (عبد الكريم، 2012)

جدول رقم (3.1) قيمة الناتج المحلي الإجمالي والقطاعات المكونة له بالأسعار الثابتة لها

للفترة (1995-2013)، القيمة بالمليون دولار

السنة	GDP	قطاع الأسر المعيشية	قطاع م. غير الربحية وتخدم الأسر المعيشية	القطاع الحكومي العام	قطاع الشركات المالية	قطاع الشركات غير المالية	أخرى
1997	3,830.0	2,169.2	148.8	630.7	103.6	508.6	451.0
1998	4,379.0	2,457.5	164.2	669.5	134.7	560.1	499.8
1999	4,741.6	2,755.9	205.9	715.7	169.5	702.9	333.6
2000	4,335.9	2,122.1	153.5	775.7	193.5	873.7	
2001	3,932.2	1,647.9	153.6	957.7	146.1	860.0	
2002	3,441.1	1,375.2	172.4	860.4	144.2	711.8	
2003	3,923.4	1,458.5	211.8	933.0	163.8	982.5	
2004	4,329.2	1,670.7	225.9	1,014.5	171.9	1,113.7	
2005	4,796.7	1,760.7	245.5	1,124.7	235.5	1,112.5	
2006	4,609.6	1,578.6	243.8	1,038.0	205.0	1,256.9	
2007	4,913.4	1,581.7	271.0	993.4	303.5	1,404.5	
2008	5,212.1	1,806.5	294.6	1,131.5	304.8	1,340.9	
2009	5,663.6	2,042.9	343.8	1,162.8	296.1	1,395.7	
2010	6,122.3	2,075.6	303.4	1,126.4	234.4	1,984.6	
2011	6,882.3	1,994.3	339.5	1,376.8	237.6	2,473.1	
2012	7,314.8	2,265.8	387.7	1,328.7	284.8	3,047.8	
2013	7,477.0	2,067.2	357.9	1,509.8	277.5	3,264.6	

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ نشرات مختلفة، السنوات 1995، 1996 بيانات غير متوفرة.

يتضح من خلال الجدول أن أكبر قيمة للنتائج المحلي الفلسطيني كانت سنة 2013 وبلغت (7,477.0) ألف دولار أمريكي، بينما كان أكبر قطاع مساهم في الناتج المحلي الإجمالي هو قطاع الشركات غير المالية حيث بلغت أكبر مساهمة له عام 2013 وبلغت (3,264.6) ألف دولار أمريكي، يليه قطاع الأسر المعيشية وبلغ أكبر مساهمة له عام 2012 وبلغت (2,265.8) ألف دولار أمريكي

شهدت العلاقة التجارية لفلسطين بالعالم الخارجي تغيرات كمية ونوعية هيكلية خلال العقدين الماضيين، وعقدت السلطة الفلسطينية العديد من الاتفاقيات مع الدول والتجمعات الاقتصادية بهدف تسهيل التجارة والحصول على امتيازات لنفاذ المنتجات المحلية للأسواق العالمية، إلا أن الواقع يشير إلى عدم الاستفادة بشكل كبير من تلك الاتفاقيات، وتأثر التبادل التجاري بمحددات أخرى مرتبطة أساساً باستمرار تحكم إسرائيل بالمعابر وتطبيق الإغلاق الجمركي الموحد مع إسرائيل. (المصري. وآخرون، 2013: ص4-5)

ارتفعت حصة القطاع العام بشكل كبير في استيعاب الأيدي العاملة بعد إنشاء المؤسسات المدنية والعسكرية للسلطة واستيعابها لعدد كبير من الموظفين العموميين، في المقابل تراجعت أعداد العاملين في إسرائيل والمستوطنات بعد العام 2000، كما تراجعت حصة القطاع الخاص في التوظيف في العاملين اللاحقين للانتفاضة، بسبب تأثر المنشآت بالأوضاع الاقتصادية وتراجع مستوى إنتاجها بالنتيجة، أدى ذلك إلى ارتفاع معدلات البطالة بشكل ملحوظ لتصل إلى أكثر من (31%) في العام 2002، قبل أن تنخفض تدريجياً في الأعوام اللاحقة لتستقر عند مستوى (23%) في العام 2012. (المصري. وآخرون، 2013: ص4-5)

3.1.2. واقع التجارة الخارجية الفلسطينية والاجراءات الإسرائيلية تجاهها:

شهدت التجارة الخارجية الفلسطينية في فترة التسعينات من القرن الماضي انخفاضاً شديداً نتيجة لعدم اليقين والقيود التي تواجه المصدرين، من حيث التسليم في الوقت المناسب والقيود المفروضة على الصادرات، ولقد تلقت التجارة الفلسطينية ضربة أخرى بعد الانتفاضة الثانية، عندما انخفض نمو الصادرات من 2.3 في المائة في عام 1999 إلى -34.8% في عام 2002، مع انخفاض آخر في الواردات من 5.4 في المائة إلى -17.3% خلال نفس الفترة، بالإضافة إلى التكتيف المفاجئ للقيود المفروضة على الحركة، واحتجاز إسرائيل لعائدات الضرائب المستحقة للسلطة الفلسطينية، ونقص المدخلات المستوردة وإغلاق الحدود مع العالم

الخارجي، أدى إلى انخفاض مفاجئ في الأنشطة التجارية داخل الأراضي الفلسطينية، مع انخفاض الصادرات بشكل أسرع بكثير من الواردات، نتج عنه عجز كبير في الميزان التجاري الفلسطيني. (Kanafani، وآخرون، 2012، ص9)

جدول رقم(3.2): إجمالي قيمة الواردات والصادرات السلعية بالأسعار الثابتة وصافي الميزان وحجم التبادل التجاري في فلسطين*، 1995-2013

القيمة بالآلاف دولار أمريكي

السنة	إجمالي قيمة الواردات	إجمالي قيمة الصادرات	صافي الميزان التجاري	حجم التبادل التجاري
1995	1,658,191	394,177	-1,264,014	2,052,368
1996	2,016,056	339,467	-1,676,589	2,355,523
1997	2,238,561	382,423	-1,856,138	2,620,984
1998	2,375,102	394,846	-1,980,256	2,769,948
1999	3,007,227	372,148	-2,635,079	3,379,375
2000	2,382,807	400,857	-1,981,950	2,783,664
2001	2,033,647	290,349	-1,743,298	2,323,996
2002	1,515,608	240,867	-1,274,741	1,756,475
2003	1,800,268	279,680	-1,520,588	2,079,948
2004	2,373,248	312,688	-2,060,560	2,685,936
2005	2,667,592	335,443	-2,332,149	3,003,035
2006	2,758,726	366,709	-2,392,017	3,125,435
**2007	3,284,035	512,979	-2,771,056	3,797,014
2008	3,466,168	558,446	-2,907,722	4,024,614
2009	3,600,785	518,355	-3,082,430	4,119,140
2010	3,958,512	575,513	-3,382,999	4,534,025
**2011	4,373,647	745,661	-3,627,986	5,119,308
2012	4,697,356	782,369	-3,914,987	5,479,725
2013	5,163,897	900,618	-4,263,280	6,064,515

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ نشرات مختلفة،

(*) : البيانات باستثناء ذلك الجزء من محافظة القدس الذي ضمته إسرائيل عنوة بعيد احتلالها للضفة الغربية عام 1967.

(**): بيانات منقحة.

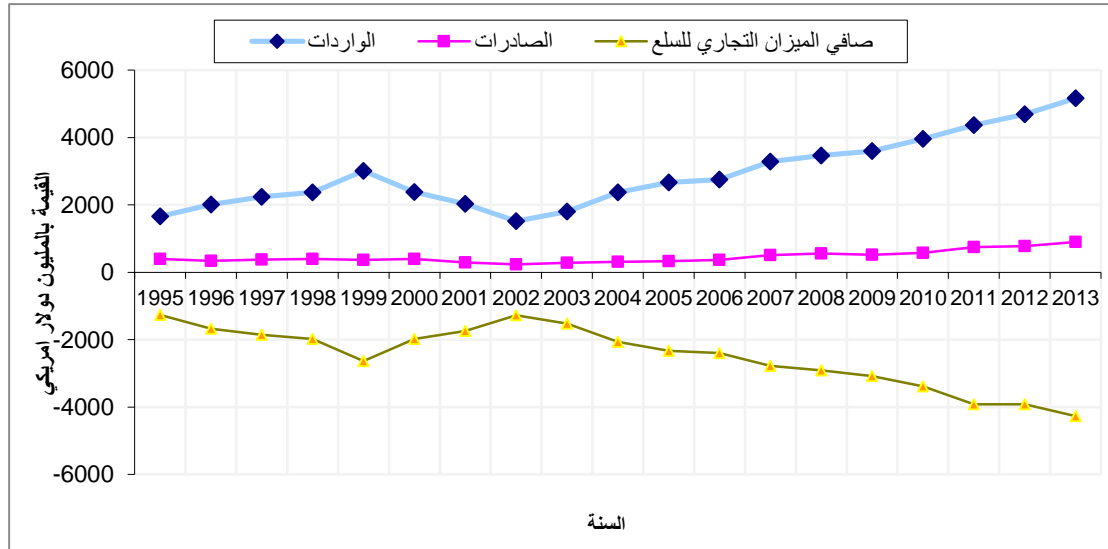
يتضح من الجدول أن أعلى نسبة للصادرات الفلسطينية للفترة (1995-2000) كانت عام 2000م حيث بلغت (400,857) مليون دولار أمريكي، وأعلى نسبة للواردات الفلسطينية لنفس الفترة بلغت (3,007,227) مليون دولار أمريكي، وكانت أكبر نسبة للعجز في الميزان التجاري

لنفس الفترة في العام 1999م حيث بلغ العجز في الميزان التجاري (2,635,079) مليون دولار أمريكي، بينما كانت أكبر نسبة لمعدل التبادل التجاري لنفس الفترة في العام 1999 حيث بلغ (3,379,375) مليون دولار أمريكي.

بينما كانت أعلى نسبة للصادرات الفلسطينية للفترة (2001-2013) في العام 2013م حيث بلغت (900,618) مليون دولار أمريكي، وأعلى نسبة للواردات الفلسطينية لنفس الفترة في العام 2013م وبلغت (5,163,897) مليون دولار أمريكي، وكانت أكبر نسبة للعجز في الميزان التجاري لنفس الفترة في العام 2013م حيث بلغ العجز في الميزان التجاري (4,263,280) مليون دولار أمريكي، بينما كانت أكبر نسبة لمعدل التبادل التجاري لنفس الفترة في العام 2013م حيث بلغ (6,064,515) مليون دولار أمريكي.

شكل رقم (3.1) قيمة الواردات والصادرات السلعية المرصودة وصافي الميزان السلعي في

فلسطين للأعوام 1995-2013



المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ إحصاءات التجارة الخارجية المرصودة السلع والخدمات، 2013

عمدت إسرائيل إلى سياسة ربط الأراضي الفلسطينية في الضفة والقطاع برباط اقتصادي لا فكاك منه بعجلة الاقتصاد الإسرائيلي مما يجعله اقتصادا معتمدا اعتمادا كلياً على الاقتصاد الإسرائيلي وكان هنالك ثلاث ركائز أساسية في تنفيذ هذه السياسة كما ذكرها (سمور، 2013: ص19-24) وهي:

- فتح أسواق الضفة والقطاع على مصراعيها للمنتجات الإسرائيلية حتى أصبحت ثالث أكبر الأسواق للمنتجات الإسرائيلية بعد الولايات المتحدة الأمريكية والاتحاد الأوروبي إضافة إلى سياسة الجسور المفتوحة مع الأردن باتجاه واحد يمكن التحكم به من قبل السلطات الإسرائيلية.
 - تشجيع الأيدي العاملة الفلسطينية على العمل في فلسطين 1948 حيث ارتفع عدد العاملين الفلسطينيين من الضفة الغربية وقطاع غزة في الاقتصاد الإسرائيلي من صفر في عام 1967 إلى معدل 22600 عامل في العام 1970 إلى أن بلغ عدد العاملين الفلسطينيين في إسرائيل 119 ألف عامل قبل اندلاع الانتفاضة الأولى عام 1987 وبلغ 886 و 145 قبيل اندلاع انتفاضة الأقصى عام 2000 و أصبح تصدير الأيدي العاملة "خدمات العمل" المكون الرئيس في صادرات الخدمات، وباستثناء الدخل الفوري الناشئ عن أجور العمال فإن الاقتصاد الفلسطيني لا يحقق أية فوائد من تصدير الأيدي العاملة لإسرائيل لا سيما من حيث نقل التقنية أو اكتساب المهارات التي إن وجدت كما أن التكلفة التي تدفعها إسرائيل نظير خدمات العمل تستردها مضاعفة وبسرعة عندما تحصل على دخل عوامل الإنتاج في شكل ثمن السلع الاستهلاكية التي تصدرها إلى السوق الفلسطينية.
 - الإهمال المتعمد والتدمير المبرمج للبنى التحتية للأراضي الفلسطينية من ناحية ومن ناحية أخرى ربط الأراضي الفلسطينية بشبكات البنى التحتية الإسرائيلية من شبكات الطرق والكهرباء والماء والاتصالات والخدمات الصحية.
- إلى جانب تلك المعوقات، فقد أثرت العوامل الذاتية الناتجة عن الخلل في تركيبة الاقتصاد وحجمه في تباطؤ نمو التجارة الخارجية، حيث إن ضعف البنية التحتية للتجارة، جعل من دخول الأسواق الخارجية أمراً صعباً ومعقداً، الأمر الذي انعكس على قيمة الصادرات الفلسطينية للخارج ونوعيتها، كما ساهم في ذلك الافتقار الملحوظ لاستراتيجية شاملة ومتكاملة للتجارة الفلسطينية في هذا الاتجاه، فعلى الرغم من تبني السلطة الوطنية الفلسطينية لنظام السوق المفتوح والاقتصاد الحر، فإن التخطيط الاستراتيجي لتنمية وتعزيز هذا التوجه لا يزال دون

المستوى الفعال الذي يخدم هذه الاستراتيجية، كما أدى إلى عدم مقدرة القطاع الخاص الفلسطيني وضعفه في تعزيز وتنمية أداء وتطوير المعرفة والخبرات في هذا المجال إلى عدم دفع الرؤيا الاستراتيجية التي تخدم عمليات التجارة والتسويق قداماً. وحيث تتجاوز قيمة الواردات بشكل ضخم قيمة الصادرات، تبرز مشكلة تمويل الواردات. وقد تم تمويل الجزء الأكبر من الواردات الفلسطينية من إيرادات العمالة الفلسطينية، وكذلك المساعدات الأجنبية، وهو أمر انعكس سلباً على مستويات الاستثمار والتوفير في المناطق. (بكدار، 2008: ص4-5)

تفرض إسرائيل مجموعة متنوعة من القيود على التجارة من وإلى الضفة الغربية وقطاع غزة بما في ذلك مع إسرائيل نكرها (ARIJ، 2011، ص5)، منها:

- فرض إسرائيل قيود على الواردات ذات الاستخدام المزدوج، وهذه الواردات تشمل السلع والمواد الخام والمعدات وقطع الغيار التي ليها استخدام آخر غير الاستخدام المدني، فضلاً عن الاستخدام الضار الآخر للسلع التي يمكن تحويلها مثل المواد الكيماوية والأسمدة ذات الاستخدام المزدوج.
- في العام 2002 قامت الحكومة الاسرائيلية بإدراج المزيد من المواد ضمن العناصر ذات الاستخدام المزدوج مثل المواد والآلات والمعدات (بما في ذلك معدات الاتصالات).
- في العام 2008 وكجزء من قانون التحكم في الصادرات أدرجت إسرائيل (56) من العناصر (الاستخدام المزدوج) إلى القائمة السابقة من العناصر الممنوع دخولها للأراضي الفلسطينية تشمل (الأسمدة، المواد الكيماوية، المواد الخام اللازمة للصناعة، أنابيب الحديد المخروطية، المعدات البصرية والملاحية، وغيرها)، هذه القيود تؤدي إلى أنواع مختلفة من التكاليف، التي نقسم إلى قسمين:
- شح مدخلات الإنتاج وارتفاع تكاليفها بسبب "الاستخدام المزدوج" في التعامل مع المستوردات.
- التكاليف العالية الناشئة عن القيود المفروضة على عمليات التجهيز والنقل للواردات والصادرات.

3.2. الاتفاقيات والتفاهات الاقتصادية الفلسطينية مع العالم:

• مقدمة

على الرغم من أهمية الاتفاقيات التجارية بالنسبة للدول الموقعة عليها، فإن العديد من الأطراف قد يجد بعد فترة من الزمن أنها تفتقد إلى المقومات الأساسية للتأثير في التجارة، وقد يجد البعض أن لها العديد من الآثار السلبية على القطاع الخاص، وخصوصاً عندما تتجاهل مصالحهم واهتماماتهم. وإذا كان تفعيل الاتفاقيات التجارية وإيجاد الآليات المناسبة لتحقيق ذلك يقع ضمن اهتمامات الدول - المتقدمة منها والنامية على حد سواء - وأولوياتها فإن الاستفادة من تلك الاتفاقيات في الحالة الفلسطينية يعتمد على العديد من الظروف المحلية، وعلى الإجراءات الإسرائيلية التي تستهدف الاقتصاد الفلسطيني منذ أكثر من أربعة عقود، وكذلك على القدرة على المنافسة في الأسواق الإقليمية والدولية. ولذلك فإن قيام الجانب الفلسطيني بكافة المهام والمسؤوليات للاستفادة من الاتفاقيات يعتبر من أهم المراحل اللازمة لتيسير تدفق السلع والخدمات بين المناطق الفلسطينية وبقية دول العالم. وقد قامت السلطة الوطنية الفلسطينية بتوقيع العديد من الاتفاقيات التجارية الثنائية مع الدول العربية والأجنبية، وخصوصاً المجاورة منها للمناطق الفلسطينية مثل: الأردن ومصر، وذلك بهدف تحقيق مكاسب اقتصادية وتجارية، ومن تلك المكاسب زيادة النمو الاقتصادي من خلال التخصص وزيادة حجم السوق، وزيادة حجم التبادل التجاري والانفتاح التجاري على الدول الأخرى، وإحداث تغيير هيكلي في الاقتصاد عبر إحلال الواردات وتشجيع الصادرات ولكن تحقيق تلك المكاسب يتطلب توفير العديد من الشروط، كتوفر البيئة السياسية والأمنية والاقتصادية المناسبة لكافة الأطراف. (الجعفري، 2005: ص14)

3.2.1. المبادئ العامة للاتفاقيات والتفاهات الاقتصادية الدولية:

يمثل عقد الاتفاقيات الاقتصادية والتجارية بين الدول شرطاً أساسياً لجذب الاستثمارات وتبادلها، وتنشيط حركة التبادل التجاري فيما بينها استيراداً وتصديراً، إلا أن ذلك لا يعتبر شرطاً كافياً لتحقيق ذلك. فاتخاذ الدولة للعديد من السياسات الاقتصادية والتجارية في الاقتصاد المحلي يمثل إجراءً مكملاً لتفعيل اتفاقيات وبروتوكولات التعاون الاقتصادي مع دول العالم فيما بينها بصفة فردية أو جماعية، ولذلك فإن دول العالم تلجأ لاستخدام السياسات الاقتصادية كأداة تساعدها على تنفيذ الاتفاقيات بشرط أن تأخذ تلك السياسات قبل تطبيقها بعين الاعتبار الأهداف

العامة للاقتصاد القومي بشكل عام، واهتمامات ومصالح المنتجين والمصدرين والمستوردين بشكل خاص. (معهد ماس، 2005: ص14)

يمكن تقسيم الاتفاقيات الاقتصادية الفلسطينية الدولية حسب جوهرها وأهميتها إلى أربع مجموعات هي الاتفاق مع إسرائيل، والاتفاق مع الاتحاد الأوروبي، والاتفاق مع الولايات المتحدة ومناطق التجارة الحرة الأخرى، والاتفاق مع كل من الأردن ومصر والتفاهات مع أطراف عربية أخرى، وفيما يلي تلخيص عام لهذه الاتفاقيات:

3.2.2. الاتفاق الفلسطيني - الإسرائيلي (اتفاق باريس الاقتصادي):

هناك العديد من النقاط المهمة التي أسست للعلاقة الاقتصادية بين السلطة الفلسطينية و(الاحتلال الإسرائيلي) شملت (اللجنة الاقتصادية المشتركة، الضرائب، العمل، سلطة النقد، السياحة، قضايا التأمين، والزراعة)، ويمكن سردها البعض منها كما جاءت في نص الاتفاق:

- يؤسس هذا البروتوكول الاتفاق التعاقدية الذي سيحكم العلاقات الاقتصادية بين الجانبين، ويشمل الضفة الغربية وقطاع غزة خلال الفترة الانتقالية وسيتم التطبيق تبعاً للمراحل الواردة في اتفاق إعلان المبادئ حول ترتيبات الحكومة الذاتية الانتقالية الموقع في واشنطن في 13 سبتمبر/أيلول الماضي والمحاضر المتفق عليها والمرفقة به، وعليه سيبدأ التنفيذ في قطاع غزة ومنطقة أريحا، وسيطبق في مرحلة لاحقة في باق أنحاء الضفة الغربية وفقاً لترتيبات المرحلة الانتقالية والترتيبات الأخرى التي اتفق الجانبان عليها.

- سيكون للسلطة الفلسطينية كل الصلاحيات والمسؤوليات في مجال سياسة وإجراءات الاستيراد والجمارك لبعض السلع المتفق عليه في ملحق الاتفاقية، بحيث
- إن سياسة الاستيراد التي ستتبعها السلطة الفلسطينية فيما يتعلق بقوائم الاستيراد المتفق عليها ستشمل، بشكل مستقل ومن وقت لآخر تحديداً وتغييراً في نسبة الجمارك وضريبة المشتريات والضرائب والرسوم والجبائات الأخرى.
- احتياجات السوق الفلسطينية لعام 1994 سيقدرها خبراء من لجنة فرعية وستعتمد هذه التقديرات على أفضل التفاصيل المتوفرة عن الاستهلاك والإنتاج والاستثمار والتجارة الخارجية السابقة في المناطق، وستقدم اللجنة الفرعية تقديراتها في غضون ثلاثة أشهر من توقيع الاتفاق وستقوم أيضاً بمراجعة التقديرات كل ستة أشهر على أساس أفضل الأرقام المتوفرة عن الفترة الأخيرة والتي تتوفر عنها المعلومات المناسبة مع الأخذ بعين الاعتبار كل المؤشرات الاقتصادية والاجتماعية ذات العلاقة بالأمر.

- كل جانب سيصدر رخص استيراد لمورديه، وفق مبادئ هذه المادة، كما سيكون مسؤولاً عن تنفيذ كل متطلبات الترخيص والإجراءات السائدة وقت إصدار الرخص، وسيتم وضع ترتيبات متبادلة لتبادل المعلومات المتعلقة بأمور الترخيص.
- للجانب الفلسطيني الحق في استخدام كل نقاط العبور والخروج في (إسرائيل) المخصصة لذلك الغرض، وستعطى الصادرات والواردات للفلسطينيين من خلال نقاط العبور والخروج معاملة اقتصادية وتجارية متساوية.
- إن مقاصة الإيرادات من كل ضرائب الاستيراد والرسوم الأخرى بين إسرائيل والسلطة الفلسطينية، ستعتمد على مبدأ مكان المقصد النهائي، بالإضافة لذلك، فإن هذه الإيرادات الضريبية ستخصص للسلطة الفلسطينية، وحتى لو قام مستوردون إسرائيليون بالاستيراد عندما يكون المقصد قد ذكر بوضوح على وثائق الاستيراد أن شركة الاستيراد مسجلة لدى السلطة الفلسطينية وتقوم بنشاط تجاري في المناطق وسيتم تخليص هذا الإيراد خلال ستة أيام عمل من يوم جباية الضرائب والرسوم المذكورة.
- سيتم إعفاء التبرعات العينية لصالح السلطة الفلسطينية من الجمارك وضرائب الاستيراد الأخرى إذا كانت بهدف استعمالها في مشاريع تطويرية معينة أو لأغراض إنسانية غير تجارية.

● تعقيب على اتفاقية باريس الاقتصادية:

- من خلال ورقة عمل بعنوان (برتوكول باريس الاقتصادي-مراجعة الواقع التطبيقي) التي قام بها معهد أبحاث السياسات الاقتصادية (ماس) 2013، فقط أظهرت ورقة العمل مجموعة من القضايا المحجفة في الاتفاق والمطلوب العمل على تغييرها وفق التالي:
- المسائل النقدية: تمثيل سلطة النقد في المقاصة الإسرائيلية.
 - الضرائب: إلغاء أو تخفيض نسبة العمولة الـ (3%) من مجموع الضرائب الرسوم الجمركية التي يجنيها (الاحتلال الإسرائيلي) لصالح السلطة الفلسطينية باعتبارها مسيطرة على الحدود.
 - التأمين:
 - تطبيق مبدأ المعاملة بالمثل وحصول الجانب الفلسطيني على (30%) من أقساط التأمين الإلزامي للسيارات المسجلة لدى الجانب الإسرائيلي وتقع في حوادث في المناطق الفلسطينية، حيث يتولى الصنوق الفلسطيني تعويض المصابين في الحوادث.
 - إلزام الصندوق (الإسرائيلي) بالبقاء في كل قضية تقام ضد الصندوق الفلسطيني حتى نهايتها.

• تسوية النزاعات:

- تحديد آلية تحكيم ملزمة لتسوية النزاعات بين الطرفين والتي قد تستدعي طرف ثالث محايد لحل النزاعات التي قد تنشأ بين الطرفين.
- وجود وسيط وضامن دولي يكفل إلزام (الاحتلال الإسرائيلي) بتنفيذ البروتوكول وجعله شرطاً من شروط الاستمرار في الاتفاقية.

3.2.3. الاتفاق الفلسطيني مع مصر كما أورده (سرداح، 2012: ص133):

وقعت هذه الاتفاقية في فبراير (1998) للتعاون التجاري، حيث لم تختلف في جوهرها عن الاتفاقية الأردنية، فقد نصت على مبدأ التبادل الحر بين البلدين من خلال تحرير استيراد أو تصدير.

تعتبر مصر المنفذ البري الوحيد لفلسطين من الجنوب (قطاع غزة)، وأهمية السوق المصري للاقتصاد الفلسطيني أكبر من أهمية السوق الفلسطيني للاقتصاد المصري، وبالتالي فإن تطوير وتنمية العلاقات الاقتصادية والتجارية الفلسطينية المصرية ضرورة ملحة مع إمكانية الحصول على امتيازات حقيقية من أجل دعم الاقتصاد.

لم تتطور العلاقة الاقتصادية بين فلسطين ومصر رغم توقيع الاتفاقية التجارية سواء بسبب المعوقات الإدارية والقيود غير الجمركية - (إسرائيلية) أو مصرية - أو بسبب ضعف الإرادة الحقيقية في التبادل التجاري من خلال تعزيز الروابط الثنائية، ودراسة الفرص التسويقية بين البلدين بشكل موضوعي بما يحقق إمكانيات التبادل التجاري.

3.2.4. الاتفاق الفلسطيني مع الأردن ودول عربية أخرى كما أورده (عبد الرزاق، 2002:

ص43-45):

فقد وقعت السلطة الوطنية الفلسطينية اتفاقيات تعاون اقتصادي وتجاري مع الأردن 1995/1/26 بالإضافة إلى اتفاقيات لحماية وتشجيع الاستثمار، واتفاقيات التعاون في النقل والترانزيت وفي الزراعة، وقد استعرض الجعفري (1997) أهم ما ورد في الاتفاقية من بنود وقدم تقييماً مفاده أن الاتفاقية لم تحقق أهدافها الرامية إلى تحقيق التعاون والتكامل في الشؤون الاقتصادية والتجارية بين البلدين، كما أنها لم تحقق الهدف الفلسطيني المتمثل بتقليص الاعتماد على الاقتصاد (الإسرائيلي)، ويُرجع الباحث أسباب ذلك إلى:

- لم تعتمد الاتفاقية آلية محددة للتنفيذ واكتفت بتشكيل لجنة مشتركة.

- لم تشمل القوائم السلعية على سلع فلسطينية مهمة كانت تصدر قبل ذلك إلى الأردن، كما أن اعتماد القوائم السلعية يتنافى مع هدف التحرير التدريجي للتجارة بين الاقتصاديين.
- لم تتضمن الاتفاقية تحديداً للفترة الانتقالية التي يتم من خلالها تخفيض أو إلغاء العوائق التجارية.

- لم تتضمن الاتفاقية ملحقاً خاصاً بتجارة الترانزيت ذات الأهمية القصوى للاقتصاد الفلسطيني. كما وقعت السلطة الوطنية الفلسطينية تفاهات للتعاون واتفاقيات إطار مع دول عربية أخرى مثل تونس والمغرب ركزت على مبدأ التبادل الحر، وإزالة القيود لتسهيل التبادل التجاري.

3.2.5. اتفاقية التجارة الحرة الإنتقالية مع تركيا كما أوردتها مركز التجارة الفلسطيني- بال تريد:
وُقعت اتفاقية التجارة هذه بين الحكومة التركية ومنظمة التحرير الفلسطينية (PLO) في شهر تموز 2004 في اسطنبول، لإنشاء منطقة تجارة حرة بين الجانبين ونصّت على إزالة كافة الحواجز الجمركية والغير جمركية والتي تُعيق حركة التجارة بين البلدين.
وتشمل الاتفاقية تحقيق الأهداف التالية:

- تنمية وتعزيز التعاون الاقتصادي والعمل على تحسين مستويات المعيشة لدى الطرفين.
- إزالة العوائق والقيود تدريجياً عن تجارة السلع بما فيها أيضاً المنتجات الزراعية.
- تشجيع التنمية المتناغمة في العلاقات الاقتصادية من خلال التوسع في حجم التبادل التجاري بين الجانبين.
- توفير ظروف المنافسة العادلة في التجارة بين الطرفين.
- المساهمة في تحقيق التنمية المتناغمة والتوسع على صعيد التجارة العالمية عن طريق إزالة الحواجز التي تعيق حرية التجارة.
- تهيئة الظروف من أجل تشجيع وجلب استثمارات إضافية، وتحديدًا من أجل تدعيم الاستثمارات المشتركة بين البلدين.
- تحفيز التعاون والتجارة بين البلدين في أسواق بلد آخر.

وتُنظم هذه الاتفاقية العديد من المسائل العالقة بين البلدين وأبرزها، التدابير الصحية والمدفوعات والتحويلات وإجراءات السلامة. وقد قرر كلا الجانبين تعيين لجنة مشتركة للتقرير بشأن تجارة المنتجات الزراعية والأسماك. فعلى سبيل المثال وتتويجاً للجهود الرامية لتمتين العلاقات الثنائية بين الجانبين، فقد تقرر بعد إنعقاد الإجتماع الأول والذي تمخض عنه إعفاء التمور الفلسطينية

المُصدرة إلى تركيا من الرسوم الجمركية، بواقع (1000) طن من التمر، ودخل هذا القرار حيز التطبيق في شهر تشرين الثاني من عام 2012.

ترتب على إنفاذ هذه الإتفاقية زيادة في حجم التبادلات التجارية بين البلدين بلغت (63) مليون دولار أمريكي في عام 2012، مقابل نسبة زيادة بلغت (28%) في عام 2011. وبلغت قيمة الصادرات الفلسطينية إلى تركيا (0.8) مليون دولار أمريكي خلال 2012.

3.2.6. الاتفاق الفلسطيني الأوروبي:

ذكر Kanafani، وآخرون (2012، ص21) أن الطريق إلى التكامل الفلسطيني مع الأسواق الإقليمية والدولية متعرجاً، وكثيراً ما عرقلته التدخلات والسياسات الإسرائيلية. ومع ذلك، فقد استطاعت السلطة الفلسطينية إبرام عدد من اتفاقيات التجارة الدولية منذ أوائل التسعينات من القرن الماضي، وأهمها التي وقعت مع الاتحاد الأوروبي والذي يعتبر أكبر شريك تجاري بعد إسرائيل.

فيما يلي لمحة عامة عن العلاقات التجارية الثنائية بين فلسطين والاتحاد الأوروبي:

● العلاقة بين المفوضية الأوروبية والأراضي الفلسطينية المحتلة بدأت في عام 1986، عندما منحت في السابق معاملة تفضيلية للمنتجات الفلسطينية للدخول إلى أوروبا.

● في عام 1997، وقعت فلسطين على اتفاقية التجارة مع الاتحاد الأوروبي، وهي اتفاقية شراكة مؤقتة أنشئت في إطار عملية برشلونة (المبادرة الأورو-متوسطية)، التي تنص على الإنشاء التدريجي لمنطقة تجارة حرة بين الأراضي الفلسطينية المحتلة والاتحاد الأوروبي فيما يتعلق بالمنتجات الصناعية وينص على محدودية وترتيبات تفضيلية متبادلة للتجارة في السلع الزراعية.

بالإضافة إلى ذلك، يتضمن هذا الاتفاق على أحكام بشأن البرامج والمساعدة التقنية لدعم بناء المؤسسات التابعة للسلطة الفلسطينية والاستثمار في الشؤون الاجتماعية والاقتصادية الفلسطينية، وذلك تمثياً مع سياسات وشروط الاتحاد الأوروبي بشأن التجارة والإصلاح المؤسسي.

● كان الاتفاق التجاري الفلسطيني مع رابطة التجارة الحرة الأوروبية، الذي وقع في عام 1998، هو مرآة للاتفاق المؤقت بين الاتحاد الأوروبي والسلطة الفلسطينية/ منظمة التحرير الفلسطينية؛ حيث تم الإعفاء من الرسوم الجمركية على معظم المنتجات الصناعية، وتم منح الإعفاء من

الرسوم الجمركية لبعض المنتجات الزراعية والأسماك الفلسطينية والمنتجات البحرية للأراضي الفلسطينية المحتلة، في حين يتم منح غالبية المنتجات الزراعية المصنعة تعريفة مخفضة.

3.2.7. مذكرة تفاهم لتعزيز التجارة مع الصين الشعبية (2003):

تهدف لتطوير العلاقات التجارية وتعزيز وتثبيت التجارة البينية بينهما وتقديم التسهيلات المتبادلة لذلك وتتضمن التعاون في إقامة المعارض المتخصصة، مجالات الاستثمار والصناعة والتكنولوجيا على أساس المنفعة المتبادلة. (نصر الله، 2003: ص 37)

3.2.8. الاتفاق الفلسطيني مع الولايات المتحدة:

وقعت الولايات المتحدة الأمريكية و(الاحتلال الإسرائيلي) اتفاقية منطقة تجارة حرة في نيسان من العام 1995، ونصت على تخفيض تدريجي للضرائب الجمركية والرسوم الأخرى المفروضة على الواردات والتخلص منها نهائياً خلال عشر سنوات، وتتناول الاتفاقية تفاصيل العلاقة التجارية بين الجانبين والامتيازات التي منحت (للاحتلال الإسرائيلي)، كونها ما زالت تعتبر "دولة نامية"، بحسب الاتفاق. يعتبر الاتفاق بين السلطة الفلسطينية والولايات المتحدة الأمريكية امتداداً للاتفاق الإسرائيلي - الأمريكي المذكور؛ حيث بموجب قرار رئاسي أمريكي في العام 1996، إعفاء السلع الفلسطينية من الرسوم الجمركية، وتعديل نظام الأفضلية (GSP) إلى نظام التعامل الحر بما يتعلق بالسلع المنتجة في الضفة الغربية وقطاع غزة والمناطق الصناعية، كما سمح للمنتج الفلسطيني استخدام مدخلات الإنتاج الأمريكية؛ بحيث لا تتجاوز (15%) من مدخلات الإنتاج الكلية، واعتمادها في التكلفة لاستيفاء شرط أو متطلب قواعد المنشأ، كما ينص القرار على فتح الأسواق الأمريكية أمام المنتج الفلسطيني بدون تعرفه أو قيود كمية. (بكار، 2008، ص 10)

3.2.9. اتفاقية التجارة مع كندا :

تنص هذه الاتفاقية الموقعة 1999 على التبادلية في تحرير أسواق الطرفين أمام السلع والخدمات مع أخذ كندا حاجة السلطة الوطنية لحماية بعض الصناعات الناشئة " مبدأ الصناعات الوليدة" بعين الاعتبار إلا أن الاتفاق ظل محكوماً باتفاقية باريس ولا يتعامل مع فلسطين ككيان مستقل، وسيتم إعفاء كافة المنتجات الصناعية من الرسوم الجمركية كما جرى تخفيض الرسوم الجمركية المفروضة على المنتجات الزراعية والصناعات الزراعية أو إلغاؤها وفقاً لنظام الكوتا وهناك

التزاماً كندياً لدعم القطاع الخاص من خلال تقديم الدعم الفني والتقني للصناعة الفلسطينية بما يعزز قدرتها التنافسية في السوق الكندية. (نصر الله، 2003: ص 37)

3.2.10. تعليق عام على الاتفاقيات الاقتصادية التي أبرمتها السلطة الفلسطينية:

- في دراسة أجراها مركز تطوير القطاع الخاص في نابلس تبين بأن غالبية المنشآت الاقتصادية ترى بأن الاتفاقيات التجارية مع إسرائيل أثرت (سلبياً) على الاقتصاد الفلسطيني وينطبق بشكل خاص على المنشآت الصناعية بنسبة (60%)، والمنشآت الزراعية بنسبة 52% وبالتالي لا بد العمل من أجل التغيير الجذري لبروتوكول باريس والتأكيد على ضرورة السيطرة الفلسطينية الكاملة على المعابر والحدود والموارد الاقتصادية وتغيير واقع الاستيراد. (الصوراني، 2006: ص 81)
- لم تعتمد الاتفاقيات التجارية بين السلطة الفلسطينية والأردن آلية للتنفيذ، وتعاملت مع بعض السلع الفلسطينية كمعاملة أي دولة، ولم تشمل القوائم السلعية على سلع فلسطينية مهمة للتصدير. بالإضافة إلى توقيع الأردن اتفاق تجاري مع إسرائيل بتاريخ 1995/10/25م، والذي كان له الأثر المباشر في زيادة التكاليف من خلال احتكار الأردن لخدمات النقل التي يتوجب على الفلسطينيين استيرادها من الأردن.
- الاتفاقيات المبرمة مع مصر ودول عربية أخرى وجهات دولية متعددة لم يكن لها الأثر الواضح على الاقتصاد الفلسطيني كون هذه الدول تتعامل مع السلع الفلسطينية بالمثل، دون تقديم امتيازات خاصة.
- إن سياسة إغلاق المعابر ومنع بعض المنتجات من التصدير والإجراءات التعسفية التي يستخدمها (الاحتلال الإسرائيلي) أدت إلى عزوف كثير من المستوردين الأجانب على الإقدام على المنتج الفلسطيني، بالإضافة لعدم تلقي أي امتياز للمنتج الفلسطيني تمكنه من المنافسة في السوق العالمية.

3.3.3 تجارة فلسطين الخارجية (الصادرات والواردات السلعية):

• مقدمة:

بلغ إجمالي قيمة الصادرات الفلسطينية عام 2013 (900.6 مليون دولار امريكي)، مما يعني أن نسبة النمو في الصادرات آخذة في التزايد، حيث ارتفعت بنسبة 15.1 % مقارنة عن عام 2012 م، مقارنة مع نسبة نمو (4.8 %) لعامي (2011 م-2012م)، بالمقابل ارتفع حجم الواردات سلع وخدمات لتصل الى (5136.9) مليون دولار مما يعني ارتفاع في نسبة العجز في الميزان التجاري السلعي والخدمي بنسبة 9% عن العام 2012 م. (مركز التجارة الفلسطيني- بال تريد، وآخرون، 2014: ص 14)

من جانب آخر تتسم التجارة الفلسطينية بتركزها السلعي الواضح في عدد محدود من السلع الأولية وتركزها الجغرافي في السوق الإسرائيلي في جانب الصادرات، وبتنوعها المفرط في جانب الواردات، مما ينعكس على شروط تبادلها التجاري، حيث تتزايد باستمرار أسعار السلع الصناعية التي تستوردها مقابل تراخي قيمة صادراتها، أو إذا ما قيست بمتوسط نسبة الواردات إلى الناتج المحلي الإجمالي، لبيان مدى اعتماد الدولة في سد احتياجاتها على الاستيراد من الخارج وليس مما تنتجه محلياً. (مركز التجارة الفلسطيني - بال تريد، وآخرون، 2014: ص 14)

3.3.1. تجارة فلسطين مع العالم:

جدول (3.3): تطور قيمة الواردات والصادرات السلعية لفلسطين مع العالم

للفترة (1995 - 2013)

القيمة بالآلاف دولار أمريكي				
السنة	إجمالي قيمة الواردات	معدل التغير %	إجمالي قيمة الصادرات	معدل التغير %
1995	1,658,191	100.00	394,177	100.00
1996	2,016,056	17.75	339,467	-16.12
1997	2,238,561	9.94	382,423	11.23
1998	2,375,102	5.75	394,846	3.15
1999	3,007,227	21.02	372,148	-6.10
2000	2,382,807	-26.21	400,857	7.16
2001	2,033,647	-17.17	290,349	-38.06
2002	1,515,608	-34.18	240,867	-20.54
2003	1,800,268	15.81	279,680	13.88
2004	2,373,248	24.14	312,688	10.56
2005	2,667,592	11.03	335,443	6.78
2006	2,758,726	3.30	366,709	8.53
2007	3,284,035	16.00	512,979	28.51
2008	3,466,168	5.25	558,446	8.14
2009	3,600,785	3.74	518,355	-7.73
2010	3,958,512	9.04	575,513	9.93
2011	4,373,647	9.49	745,661	22.82
2012	4,697,356	6.89	782,369	4.69
2013	5,163,897	9.03	900,618	13.13

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ نشرات مختلفة/ تم احتساب معدل التغير من قبل الباحث يتضح من الجدول ارتفاع نسبة الصادرات الفلسطينية حتى عام 2000، حيث بلغت (400) مليون دولار أمريكي بمعدل تغير بلغ (7.16%)، لكن هذه النسبة تدهورت في الأعوام (2000م- وحتى العام 2004م)، بينما ارتفعت النسبة ما بين الأعوام (2005م-2007م) بسبب الاستقرار السياسي النسبي، وبلغت أكبر قيمة للصادرات الفلسطينية عام 2013 حيث بلغت (900) مليون دولار أمريكي، أما فيما يختص بالواردات فيتضح الانخفاض بعد العام (1999م) بسبب إغلاق المعابر عقب انطلاق انتفاضة الأقصى، كما انخفضت الواردات بعد العام 2007م بسبب الحصار المفروض على قطاع غزة، لكن الواردات عادت للارتفاع عام 2011م. وبلغت أعلى قيمة لها عام 2013، حيث بلغت (5) مليار دولار بمعدل تغير (9.03).

3.3.2. تجارة فلسطين مع دول العينة:

جدول (3.4): إجمالي الواردات والصادرات من وإلى فلسطين من دول العينة مقارنة مع بقية العالم للفترة (1995 – 2013)

القيمة بالآلاف دولار أمريكي						السنة
نسبة الصادرات إلى دول العينة مقارنة بالعالم %	إجمالي الصادرات لدول العينة	إجمالي الصادرات	نسبة الواردات من دول العينة مقارنة بالعالم %	إجمالي الواردات من دول العينة	إجمالي الواردات	
98.49	388234	394,177	90.90	1,507,230	1,658,191	1995
98.55	334560	339,467	89.36	1,801,467	2,016,056	1996
98.36	376144	382,423	85.74	1,919,434	2,238,561	1997
98.96	390756	394,846	85.64	2,034,048	2,375,102	1998
99.23	369269	372,148	73.77	2,218,438	3,007,227	1999
94.40	378396	400,857	84.38	2,010,571	2,382,807	2000
97.98	284495	290,349	74.37	1,512,326	2,033,647	2001
95.18	229248	240,867	83.99	1,273,027	1,515,608	2002
95.59	267349	279,680	85.27	1,535,026	1,800,268	2003
94.37	295095	312,688	86.41	2,050,719	2,373,248	2004
92.51	310330	335,443	83.45	2,225,984	2,667,592	2005
98.57	361459	366,709	83.45	2,302,088	2,758,726	2006
94.58	485156	512,979	81.10	2,663,466	3,284,035	2007
95.86	535346	558,446	89.80	3,112,618	3,466,168	2008
93.64	485399	518,355	86.19	3,103,485	3,600,785	2009
91.60	527144	575,513	86.45	3,422,125	3,958,512	2010
88.41	659260	745,661	81.66	3,571,699	4,373,647	2011
89.60	700994	782,369	85.76	4,028,525	4,697,356	2012
94.01	846697	900,618	86.75	4,479,750	5,163,897	2013

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ نشرات مختلفة.

تم احتساب إجمالي الواردات والصادرات من وإلى دول العينة ومعدل التغير من قبل الباحث. يتضح من الجدول أن نسبة الواردات الفلسطينية من دول العينة والتي تشمل (إسرائيل، الأردن، مصر، تركيا، الصين، ألمانيا) مقارنة بباقي دول العالم ما بين الفترة (1995م – 2013م) تتراوح بين (73.77 – 90.90) وهي أعلى وأدنى قيمة لها، مما يعكس كم الحيز الذي تأخذه هذه الدول من إجمالي الواردات الفلسطينية، بينما تتراوح نسبة الصادرات الفلسطينية إلى دول العينة مقارنة بباقي دول العالم ما بين (91.60 – 99.23) وهي أعلى وأدنى قيمة لها، مما يعكس أهمية هذه الأسواق للمنتج الفلسطيني. نرى من خلال الأرقام قيمة كبيرة لمجمل الواردات والصادرات مع دول

العينة بالمقارنة مع بقية دول العالم كون الوضع الخاص للاقتصاد الفلسطيني كالاقتصاد تحل الاحتلال والتبعية للاقتصاد الإسرائيلي وهو ما تم شرحه في فصول سابقة من هذه الدراسة. (انظر ملحق رقم 4)

3.3.2.1. تجارة فلسطين السلعية مع (إسرائيل):

جدول (3.5): الصادرات والواردات الفلسطينية السلعية مع (إسرائيل) للفترة (1995 – 2013)

السنة	إسرائيل		القيمة بالآلاف دولار أمريكي	
	الواردات	معدل التغير %	الصادرات	معدل التغير %
1995	1,460,379	100.00	364,031	100.00
1996	1,743,190	16.22	319,247	-14.03
1997	1,803,330	3.33	358,367	10.92
1998	1,833,123	1.63	381,515	6.07
1999	1,853,648	1.11	360,427	-5.85
2000	1,739,541	-6.56	369,680	2.50
2001	1,351,581	-28.70	272,982	-35.42
2002	1,117,129	-20.99	216,326	-26.19
2003	1,309,642	14.70	255,981	15.49
2004	1,747,850	25.07	281,149	8.95
2005	1,872,880	6.68	290,558	3.24
2006	2,002,150	6.46	326,565	11.03
2007	2,307,987	13.25	455,228	28.26
2008	2,794,829	17.42	499,423	8.85
2009	2,651,129	-5.42	453,494	-10.13
2010	2,873,343	7.73	488,396	7.15
2011	2,938,481	2.22	617,782	20.94
2012	3,350,799	12.31	639,180	3.35
2013	3,694,821	9.31	786,356	18.72

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/نشرات مختلفة، تم احتساب معدل التغير من قبل الباحث

يتضح من الجدول أن أكبر كمية واردات من قبل فلسطين مقارنة بباقي دول العينة هي من

(الاحتلال الإسرائيلي) نتيجة طبيعية للتبعية المفروضة على الاقتصاد الفلسطيني.

يلاحظ انخفاض معدل التغير في الواردات في العام 2000م بعد بداية انتفاضة الأقصى. ثم

عادت للارتفاع بعد العام 2003م (فترة الاستقرار السياسي). بينما كان أدنى معدل تغير للصادرات

في العام 2000م وهو كذلك نتيجة سياسة الإغلاق مع بداية انتفاضة الأقصى، ثم عادت للارتفاع

ما بين (2003م – 2007م)، وبعدها عادت للانخفاض بعد الحصار المفروض على قطاع غزة.

بلغ أعلى مستوى للواردات من إسرائيل في العام 2013 حيث بلغت قيمة الواردات (5164) مليون دولار، وكان الوقود المعدني والمزلاقات المعدنية من أكثر الواردات حيث بلغت قيمتها (1576) مليون دولار يليها الأغذية والحيوانات الحية وبلغت (773) مليون دولار، ثم يليها السلع المصنوعة والمصنفة حسب المادة التي بلغت (532) مليون دولار، فيما بلغ أعلى مستوى للصادرات إلى إسرائيل عام 2013، حيث بلغت قيمة الصادرات (786) مليون دولار، وكانت السلع المصنوعة والمصنفة حسب المادة من أكثر الصادرات حيث بلغت قيمتها (265) مليون دولار، يليها المصنوعات المنوعة حيث بلغت قيمتها (187) مليون دولار، يليها الأغذية والحيوانات الحية حيث بلغت قيمتها (117) مليون دولار. (انظر ملحق رقم 5)

3.3.2.2. تجارة فلسطين السلعية مع (الأردن):

جدول (3.6): يوضح الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية مع الأردن للفترة (1995 - 2013)

السنة	الأردن		القيمة بالآلاف دولار أمريكي	
	الواردات	معدل التغير %	الصادرات	معدل التغير %
1995	8,745	100.00	24,200	100.00
1996	6,990	-25.11	15,303	-58.14
1997	25,038	72.08	17,695	13.52
1998	57,004	56.08	9,120	-94.02
1999	59,733	4.57	8,433	-8.15
2000	24,556	-143.25	8,185	-3.03
2001	23,600	-4.05	11,078	26.11
2002	21,636	-9.08	12,153	8.85
2003	26,357	17.91	10,794	-12.59
2004	34,006	22.49	11,906	9.34
2005	35,123	3.18	17,464	31.83
2006	22,973	-52.89	33,017	47.11
2007	44,796	48.72	27,781	-18.85
2008	47,126	4.94	34,122	18.58
2009	48,122	2.07	28,855	-18.25
2010	67,370	28.57	31,203	7.52
2011	89,982	25.13	38,927	19.84
2012	98,431	8.58	58,558	33.52
2013	91,504	-7.57	55,399	-5.70

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ نشرات مختلفة، تم احتساب معدل التغير من قبل الباحث

يتضح من الجدول أن أعلى قيمة للواردات من الأردن كانت خلال عام 1999 بينما انخفضت هذه النسبة مع بداية انتفاضة الأقصى، ثم عادت للارتفاع بعد العام 2004م فترة الاستقرار السياسي، لكن بعد نجاح حركة حماس بالانتخابات وفرض الحصار على قطاع غزة والإجراءات الإسرائيلية المشددة على الاقتصاد الفلسطيني يظهر جلياً الانخفاض الملحوظ في كمية الواردات، وبلغ أعلى مستوى للواردات من الأردن في العام 2012 حيث بلغت قيمة الواردات (98) مليون دولار، وكانت المكائن ومعدات النقل من أكثر الواردات حيث بلغت قيمتها (32) مليون دولار يليها السلع المصنوعة والمصنفة حسب المادة التي بلغت قيمتها (15) مليون دولار. يليها المواد الكيماوية والأدوية حيث بلغت قيمتها (14.5) مليون دولار، فيما بلغ أعلى مستوى للصادرات إلى الأردن عام 2012، حيث بلغت قيمة الصادرات (59) مليون دولار، وكانت المشروبات والتبغ من أكثر الصادرات حيث بلغت قيمتها (17) مليون دولار، يليها السلع المصنوعة والمصنفة حسب المادة التي بلغت قيمتها (15) مليون دولار، يليها الأغذية والحيوانات الحية حيث بلغت قيمتها (14.5) مليون دولار. (انظر ملحق رقم 6)

3.3.2.3. تجارة فلسطين السلعية مع (مصر):

جدول (3.7): الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية مع مصر للفترة (1995 - 2013)

السنة	مصر		القيمة بالألف دولار أمريكي	
	الواردات	معدل التغير %	الصادرات	معدل التغير %
1995	10,009	100.00	3	100.00
1996	19,075	47.53	10	70.00
1997	30,372	37.20	15	33.33
1998	27,698	-9.65	30	50.00
1999	12,855	-115.46	354	91.53
2000	13,398	4.05	154	-129.87
2001	12,813	-4.57	44	-250.00
2002	9,231	-38.80	98	55.10
2003	18,883	51.11	135	27.41
2004	29,858	36.76	5	-2600.00
2005	32,178	7.21	161	96.89
2006	31,406	-2.46	642	74.92
2007	27,510	-14.16	737	12.89
2008	22,261	-23.58	984	25.10
2009	35,323	36.98	2,891	65.96
2010	38,179	7.48	4,344	33.45



تابع جدول (3.7): الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية مع مصر للفترة (1995 – 2013)

السنة	مصر		القيمة بالألف دولار أمريكي	
	الواردات	معدل التغير %	الصادرات	معدل التغير %
2011	34,033	-12.18	998	-335.27
2012	34,731	2.01	1,635	38.96
2013	43,501	20.16	204	-701.47

الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ نشرات مختلفة، تم احتساب معدل التغير من قبل الباحث بخصوص الصادرات والواردات مع مصر يلاحظ انخفاض في معدل التغير عام 2000م مع بداية انتفاضة الأقصى والاجراءات الاسرائيلية الجائرة بحق الاقتصاد الفلسطيني، ثم عاد للصعود مرة أخرى بعد العام 2003م وعاد للانخفاض عام 2006م بعد فرض الحصار على قطاع غزة، بينما الصادرات الفلسطينية لتركيا فهي منخفضة جداً بدأت بالارتقاع بعد العام 2003م، كما يلاحظ ارتفاع نسبة الواردات والصادرات من وإلى مصر لعامل قرب المسافة الجغرافية وطبيعة العلاقة التاريخية مع فلسطين وكذلك للاتفاقيات التعاون الاقتصادي المتبادلة، لكن هذا كله لم يؤثر على الواقع الاقتصادي المفروض من قبل الاحتلال الإسرائيلي على الأراضي الفلسطينية، كون أي اتفاق يجب أن يمر من خلال البوابة الإسرائيلية.

بلغ أعلى مستوى للواردات من مصر في العام 2013 حيث بلغت قيمة الواردات (43.5) مليون دولار، وكان الوقود المعدني والمزلاقات المعدنية من أكثر الواردات حيث بلغت قيمتها (17) مليون دولار، يليها الأغذية والحيوانات الحية التي بلغت قيمتها (11) مليون دولار، يليها سلع مصنوعة ومصنفة حسب المادة، حيث بلغت قيمتها (4) مليون دولار.

بلغ أعلى مستوى للصادرات إلى مصر عام 2010، حيث بلغت قيمة الصادرات (4) مليون دولار، وكانت المصنوعات المنوعة من أكثر الصادرات حيث بلغت قيمتها (3) مليون دولار، يليها السلع المصنوعة والمصنفة حسب المادة التي بلغت قيمتها (0.8) مليون دولار، يليها المواد الكيماوية والأولية حيث بلغت قيمتها (0.25) مليون دولار. (انظر ملحق رقم 7)

3.3.2.4. تجارة فلسطين السلعية مع تركيا):

جدول (3.8): الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية مع تركيا للفترة (1995 – 2013)

السنة	تركيا		
	الواردات	معدل التغير %	الصادرات
1995	4307	100.00	0
1996	8,982	52.05	0
1997	30,587	70.63	0
1998	48,399	36.80	0
1999	71,031	31.86	7
2000	66,109	-7.45	285
2001	59,118	-11.83	148
2002	61,338	3.62	82
2003	96,470	36.42	139
2004	116,971	17.53	1,228
2005	120,666	3.06	1,228
2006	92,526	-30.41	275
2007	82,021	-12.81	512
2008	65,850	-24.56	567
2009	113,809	42.14	53
2010	179,112	36.46	489
2011	214,730	16.59	418
2012	233,170	7.91	854
2013	289,170	19.37	2,988

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ نشرات مختلفة، تم احتساب معدل التغير من قبل الباحث فيما يتعلق بالصادرات والواردات مع تركيا يلاحظ انخفاض في معدل التغير عام 2000م مع بداية انتفاضة الأقصى والاجراءات الاسرائيلية الجائرة بحق الاقتصاد الفلسطيني، ثم عاد للبعود مرة أخرى بعد العام 2003م وعاد للانخفاض مرة أخرى عام 2006م بعد فرض الحصار على قطاع غزة، بينما الصادرات الفلسطينية لتركيا فهي منخفضة جداً؛ حيث بدأت بالارتقاع بعد العام 2003م، وتذبذب معدل التغير للصادرات الفلسطينية لتركيا طبقاً للأوضاع السياسية على الأرض. بلغ أعلى مستوى للواردات من تركيا في العام 2013 حيث بلغت قيمة الواردات (289) مليون دولار، وكانت السلع المصنوعة والمصنفة حسب المادة من أكثر الواردات حيث بلغت قيمتها (132) مليون دولار، يليها الأغذية والحيوانات الحية التي بلغت قيمتها (56) مليون دولار، يليها مواد كيميائية وأدوية حيث بلغت قيمتها (27.5) مليون دولار.

فيما بلغ أعلى مستوى للصادرات إلى تركيا عام 2013، حيث بلغت قيمة الصادرات (3) مليون دولار، وكانت الأغذية والحيوانات الحية من أكثر الصادرات حيث بلغت (2.5) مليون دولار، يليها المواد الخام الغير صالحة للأكل التي بلغت قيمتها (0.222) مليون دولار، يليها السلع المصنوعة والمصنفة حسب المادة حيث بلغت قيمتها (0.133) مليون دولار. (انظر ملحق رقم 8)

3.3.2.5. تجارة فلسطين السلعية مع (الصين):

جدول (3.9): الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية مع الصين للفترة (1995 – 2013)

السنة	الصين			القيمة بالألف دولار أمريكي
	الواردات	معدل التغير %	الصادرات	
1995	9,549	100.00	0	0
1996	10,643	10.28	0	0
1997	15,448	31.10	0	0
1998	33,789	54.28	0	0
1999	43,220	21.82	0	0
2000	89,305	51.60	0	0
2001	45,987	-94.20	0	0
2002	43,968	-4.59	0	0
2003	63,584	30.85	42	100.00
2004	88,705	28.32	504	91.67
2005	110,935	20.04	374	-34.76
2006	114,326	2.97	139	-169.06
2007	143,834	20.52	113	-23.01
2008	121,017	-18.85	47	-140.43
2009	157,816	23.32	12	-291.67
2010	181,261	12.93	20	40.00
2011	194,127	6.63	0	0
2012	197,342	1.63	0	0
2013	236,601	16.59	0	0

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ نشرات مختلفة، تم احتساب معدل التغير من قبل الباحث

يلاحظ الارتفاع التدريجي في معدل التغير للواردات الفلسطينية من الصين الشعبية حتى العام 1999م، بينما انخفضت بعد العام 2000م مع بداية انتفاضة الأقصى، وبعد العام 2003م بدأت النسبة في الارتفاع نتيجة لتوقيع العديد من الاتفاقيات اتفاقيه تعاون ثقافي وتربوي عام 2003م، وتلاها اتفاقيه بشأن التعاون الاقتصادي والتجاري والفني عام 2005م.

أما فيما يتعلق بالصادرات إلى الصين فلم يكن لها أثر حتى العام 2004م التي تم فيه إبرام الاتفاقيات السالفة الذكر وغيرها من اتفاقيات التعاون المشتركة، لكن أثر هذه الاتفاقيات لم يستمر فما لبث معدل التغير أن انخفض حتى أصبحت نسبة الصادرات إلى الصين بعد العام 2011م وحتى العام 2013م تساوي الصفر، وهذا الانخفاض انعكاس للوضع السياسي على الأرض.

بلغ أعلى مستوى للواردات من الصين في العام 2013 حيث بلغت قيمة الواردات (236.5) مليون دولار، ويعود الارتفاع لهذه السنة لتوجه المستورد الفلسطيني نحو الصين بشكل كبير لرخص ثمنها ورواجها في السوق الفلسطينية، وكانت السلع المصنوعة والمصنفة حسب المادة من أكثر الواردات حيث بلغت قيمتها (85.5) مليون دولار، يليها مصنوعات منوعة التي بلغت قيمتها (65) مليون دولار، يليها المكائن ومعدات النقل حيث بلغت قيمتها (64) مليون دولار، فيما بلغ أعلى مستوى للصادرات إلى الصين عام 2004، حيث بلغت قيمة الصادرات (0.504) مليون دولار، وكانت السلع المصنوعة والمصنفة حسب المادة من أكثر الصادرات حيث بلغت قيمتها (0.450) مليون دولار، يليها زيوت ودهون حيوانية ونباتية حيث بلغت قيمتها (0.049) مليون دولار، يليها مصنوعات منوعة التي بلغت قيمتها (0.006) مليون دولار. (انظر ملحق رقم 9)

3.3.2.6. تجارة فلسطين السلعية مع (ألمانيا):

جدول (3.10): الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية مع ألمانيا للفترة (1995 - 2013)

السنة	ألمانيا		
	الواردات	معدل التغير %	الصادرات
1995	14,241	100.00	0
1996	12,587	-13.14	0
1997	14,659	14.13	67
1998	34,035	56.93	91
1999	77,951	56.34	48
2000	77,662	-0.37	92
2001	19,227	-303.92	243
2002	19,725	2.52	589
2003	20,090	1.82	258
2004	33,329	39.72	303
2005	54,202	38.51	545
2006	38,707	-40.03	821
2007	57,318	32.47	785
2008	61,535	6.85	203
2009	97,286	36.75	94
2010	82,860	-17.41	2,692
2011	100,346	17.43	1,135
2012	114,052	12.02	767
2013	124,153	8.14	1,750

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ نشرات مختلفة، تم احتساب معدل التغير من قبل الباحث

يتضح من الجدول أن نسبة الواردات الفلسطينية من ألمانيا بلغت أعلى معدل عام 1999م حيث بلغت (177,951 ألف دولار أمريكي)، وكحال باقي الدول يلاحظ انخفاض في معدل التغير للواردات عام 2000م مع بداية انتفاضة الأقصى والاجراءات الاسرائيلية الجائرة بحق الاقتصاد الفلسطيني، أما فيمات أعلى مع يتعلق بالصادرات الفلسطينية لألمانيا فبلغت أعلى معدل لها في العام 2010م؛ حيث بلغت قيمة الصادرات (2,692 مليون دولار أمريكي).

بلغ أعلى مستوى للواردات من ألمانيا في العام 2013 حيث بلغت قيمة الواردات (124) مليون دولار، وكانت المكائن ومعدات النقل من أكثر الواردات حيث بلغ قيمتها (80) مليون دولار،

يليه مواد كيميائية وأدوية وبلغ قيمتها (24) مليون دولار، يليها مصنوعات متنوعة التي بلغ قيمتها (6.4) مليون دولار.

فيما بلغ أعلى مستوى للصادرات إلى ألمانيا عام 2010، حيث بلغت قيمة الصادرات (2.7) مليون دولار، وكانت المواد الكيميائية والأدوية من أكثر الصادرات حيث بلغت قيمتها (2) مليون دولار، يليها مواد خام غير صالحة للأكل حيث بلغت قيمتها (0.228) مليون دولار، يليها مصنوعات متنوعة التي بلغت قيمتها (0.171) مليون دولار. (انظر ملحق رقم 10)

3.4. الخلاصة:

من الواضح اتسام الوضع الاقتصادي الفلسطيني بطابع خاص نتيجة الظروف السياسية والاقتصادية المرتبطة به، وكذلك المراحل السياسية والاجتماعية التي ساهمت في تشكيل بنية الاقتصاد الفلسطيني، من اتفاقيات اقتصادية وإجراءات إسرائيلية والتي من شأنها أبقّت الاقتصاد الفلسطيني في حالة تبعية وضعف، ومن خلال هذا الفصل نستنتج التالي:

- مارست إسرائيل إجراءات اقتصادية وسياسية كان من شأنها إبقاء الاقتصاد الفلسطيني في حالة تبعية تشوه في بنيته وعدم قدرة على النهوض والمنافسة.
- الاتفاقات والتفاهات التي أبرمتها لسلطة الفلسطينية مع العالم لم توتي ثمارها المرجوة فعلى صعيد الاتفاقات مع إسرائيل كانت إسرائيل تنفذ من البنود بشكل مزاجي مع إلزام الطرف الآخر بتنفيذ كل ما يطلب منه، مما انعكس سلباً على الاقتصاد، كما أن الوضع الاقتصادي كان مرتبطاً وما زال بالظروف السياسية ومدى التقدم في العملية السلمية، والوضع الأمني، هذا جعل من شأنه الاقتصاد رهينة لتلك الظروف. أما على صعيد الاتفاقات والتفاهات مع العالم فمجموعها كان يندرج تحت اتفاقية باريس الاقتصادية من ناحية، والتعامل مع السلطة الفلسطينية ككيان اقتصادي تابع للاقتصاد الإسرائيلي من ناحية أخرى برغم التفاوت الكبير بينهم مما أفقد تلك الاتفاقيات والتفاهات المرجو منها.
- الأطراف العربية التي أبرمت معها السلطة الفلسطينية الاتفاقات والتفاهات الاقتصادية كانت تعامل بالمثل دون أي تمييز بإعطاء الوضع الفلسطيني امتيازته الخاص.

4. الفصل الرابع: الدراسة القياسية

مقدمة

4.1. التحليل القياسي ونموذج الدراسة

4.1.1. نموذج الدراسة المستخدم

4.1.1.1. النموذج القياسي للصادرات

4.1.1.2. النموذج القياسي للواردات

4.1.2. منهجية التحليل وطبيعة البيانات

4.2. السلاسل الزمنية والبيانات الطولية (التعريف والأنواع)

4.2.1. تعريف السلاسل الزمنية

4.2.2. أنواع السلاسل الزمنية

4.2.3. نماذج البيانات الطولية

4.3. الاختبارات المستخدمة في الدراسة

4.4. اختبار النماذج القياسية

4.4.1. النموذج القياسي للصادرات مع مجموع دول العينة

4.4.2. النموذج القياسي للواردات مع مجموع دول العينة

4.4.3. النموذج القياسي للصادرات مع كل دولة من دول العينة

4.4.4. النموذج القياسي للواردات مع كل دولة من دول العينة

4.5. النتائج والتوصيات

4.5.1. تفسير النموذج القياسي للصادرات مع مجموع دول العينة

4.5.2. تفسير النموذج القياسي للواردات مع مجموع دول العينة

4.5.3. تفسير النموذج القياسي للصادرات مع كل دولة من دول العينة

4.5.4. تفسير النموذج القياسي للواردات مع كل دولة من دول العينة

4.6. النتائج الوصفية للدراسة

4.7. التوصيات

4.8. عناوين بحثية مقترحة

قائمة المراجع

الملاحق

الفصل الرابع (الدراسة القياسية)

• مقدمة:

إن استخدام البيانات المقطعية عبر الزمن (Longitudinal data (Panel Data) بشقيها البيانات السنوية (time series)، والبيانات المقطعية (Cross sectional data) يعتبر أفضل من بيانات السلاسل الزمنية كونها تتميز بدراسة مشاهدات متكررة عبر الزمن، وبالتالى زيادة حجم العين، كما يمكن للبيانات المقطعية عبر الزمن تدرس نماذج أكثر تعقيداً من تلك التي تكون في السلاسل الزمنية.

تتميز البيانات المقطعية عبر الزمن (Panel Data) ببعدي الزمان والمكان في آن واحد، فبدلاً من اختبار البيانات المقطعية (Cross sectional data) لجميع الدول عند نقطة واحدة في الوقت المناسب، أو اختبار (time series) لبلد واحد باستخدام بيانات السلاسل الزمنية، يتم اختبار البيانات المقطعية عبر الزمن (Panel Data) لجميع البلدان عبر الزمن.

يعاني هذا النوع من البيانات المقطعية عبر الزمن (Panel Data) عدة مشاكل في تقدير النماذج تتمثل في مشكلتي عدم ثبات التباين، والارتباط الذاتي، ويمكن استخدام عدة أساليب تقديرية أبرزها نموذج التأثير الثابت (Fixed Effect)، والتأثير العشوائي (Random Effect).

4.1. التحليل القياسي ونموذج الدراسة:

4.1.1. نموذج الدراسة المستخدم:

تم استخدام نموذج الجاذبية (Gravity Model) لدراسة العوامل المؤثرة على التجارة الخارجية الفلسطينية مع عينة من دول الشركاء التجاريين لفلسطين وهم (الاحتلال الإسرائيلي، الأردن، مصر، تركيا، الصين، ألمانيا)، وتم استخدام نموذجين قياسييين للدراسة النموذج الأول متعلق بالصادرات X ، والنموذج الثاني متعلق بالواردات M ، وتم دراسة كل واحد منهما على حده بسبب الفرق الكبير بين الصادرات والواردات الفلسطينية.

النموذج الأول المتعلق بالصادرات X :

$$X_{it} = \beta_0 + \beta_1 CPI_{it} + \beta_2 PCGDP_{it} - \beta_3 Dis_{it} + \beta_4 TR_{it} + \beta_5 CRO_{it} + \varepsilon_{it}$$

النموذج الثاني المتعلق بالواردات M :

$$M_{it} = \alpha_0 + \alpha_1 CPI_{it} + \alpha_2 PCGDP_{it} - \alpha_3 Dis_{it} + \alpha_4 TR_{it} + \alpha_5 CRO_{it} + \mu_{it}$$

حيث إن:

X_{it}	وهي صادرات فلسطين إلى الدولة i خلال الفترة t .
m_{it}	وهي واردات فلسطين من الدولة i خلال الفترة t .
cpi_{it}	مؤشر اسعار المستهلك في الدولة i خلال الفترة t .
$pcgdp_{it}$	نصيب الفرد من إجمالي الناتج المحلي الإجمالي للدولة i خلال الفترة t .
dis_{it}	المسافة الجغرافية، وهي تقاس بالأميال بين عاصمة فلسطين وهي القدس والدولة i خلال الفترة t .
tr_{pit}	متغير وهمي للاتفاقيات الدولية، تأخذ القيمة 1 في حالة وجود اتفاق بين فلسطين والدولة i خلال الفترة t ، وصفر لغير ذلك.
cro_{pit}	متغير وهمي يعكس الاجراءات الاسرائيلية لغلق المعابر الفلسطينية خلال عام وهو.
ε_{it}	الخطأ العشوائي لصادرات الفلسطينية الى الدولة i خلال الفترة t .
μ_{it}	الخطأ العشوائي لصادرات الفلسطينية الى الدولة i خلال الفترة t .

$i = (1, 2, \dots, 6)$ (اسرائيل=1، الأردن=2، مصر=3، تركيا=4، الصين=5، ألمانيا=6)

$t = (1995, 1996 \dots 2013)$

الإشارات المقدره للمعاملات:

$$\beta_1, \beta_2, \beta_3, \beta_4 > 0, \beta_5 < 0 \quad \alpha_1, \alpha_2, \alpha_3, \alpha_4 > 0, \alpha_5 < 0$$

4.1.2. منهجية التحليل وطبيعة البيانات:

- تعتمد الدراسة على استخدام التحليل الكمي عن طريق استخدام نموذج الجاذبية، وتم استخدام بيانات سلسلة مقطعية عبر الزمن (Panel Data)، وذلك لست دول (الاحتلال الإسرائيلي، الأردن، مصر، تركيا، الصين، ألمانيا)، للفترة (1995-2013)، وتم اختبار النماذج القياسية باستخدام البرنامج الإحصائي STATA.
- تم جمع البيانات المتعلقة بفلسطين من الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني، وفيما يتعلق بالمتغير الوهمي (CRO) الذي يعبر عن الاجراءات الاسرائيلية لغلق المعابر الفلسطينية خلال عام، بحيث تم اعتبار أن استمرار إغلاق المعابر لمدة ثلاثة شهور متتالية تعتبر سنة إغلاق ويأخذ المتغير القيمة (1)، و (0) تكون المعابر مفتوحة.
- تم جمع البيانات المتعلقة بدول العينة من موقع الانكتاد (UNCTAD).
- فيما يتعلق بمتغير المسافة الجغرافية (dis)، فقد تم حساب المسافة بالأميال بين عواصم الدول من خلال حساب خطوط الطول والعرض وفقاً للبروفيسور "Keith" (2003) كما هو موضح أدناه وهو ما توافق مع قياسات (جوجل) وبعض المواقع العالمية المختصة.

جدول رقم (4.1) خطوط الطول وخطوط العرض لعواصم دول العينة

المدينة	خط العرض	خط الطول
القدس (عاصمة فلسطين)	31.76667	35.25
تل أبيب (المحتلة)	32.066666	34.766666
عمان	31.93333	35.93333
القاهرة	30.05	31.25
أنقرة	39.927222	32.864444
بكين	39.903546	116.387578
برلين	52.5	13.383333

قيمة المسافة الجغرافية (DIS) بين القدس ومجموعة عواصم دول العينة وفق المعادلة

$$D_{ij} = 3962.6 \arccos ([\sin(Y_i) \cdot (Y_j)] + [\cos(Y_i) \cdot \cos(Y_j) \cdot \cos(X_i - X_j)])$$

حيث إن:

المسافة بالميل بين عاصمتي البلدين	Dij
موقع المدينتين i و j على خطوط العرض	Yj و Yi
موقع المدينتين i و j على خطوط الطول	Xj و Xi
قوس جيب تمام الزاوية	Arcos
جيب الزاوية	Sin
تمام جيب الزاوية	Cos

X هو الطول في درجة مضروباً (57.3) لتحويله إلى راديان و Y هو خط العرض مضروباً (-57.3)

جدول رقم (4.2) المسافة من القدس عاصمة فلسطين إلى عواصم دول العينة بالميل الجوي

العاصمة	تل أبيب (المحتلة)	عمان	القاهرة	أنقرة	بكين	برلين
المسافة	34	44	265	576	4433	1803

• ملاحظات حول جدول (4.2):

- المسافات التي تم حسابها وفقاً لمعادلة البروفيسور "Keith" في كتابه Gravity for Beginners (2003)، وهي ما ذكرت في دراسة (المصباح؛ المرعي) (2010). بعنوان تحليل التجارة الخارجية السورية مع بعض الدول الأوربية باستخدام نموذج الجاذبية، والتي اعتمدت على المسافة الجوية.
- تتوافق مع البيانات الموجودة في الموقع الدولي (www.timeanddate.com) المتخصص في قياس المسافات الجوية بين المدن.

4.2. السلاسل الزمنية وأنواعها:

4.2.1. تعريف السلسلة الزمنية: هي مجموعة من المشاهدات أو القياسات التي تؤخذ على إحدى الظواهر (الاقتصادية – الاجتماعية-الطبية-الطبيعية-...) على فترات زمنية متباعدة عادة ما تكون متساوية الطول. (شعراوي، 2005: ص6).

4.2.2. أنواع السلاسل الزمنية:

عند دراسة السلاسل الزمنية لبعض الظواهر قد يكون من الممكن أخذ قياسات أو قراءات عند كل لحظة زمنية، ويقال لهذه السلاسل بأنها سلاسل متصلة continuous، ومن أمثلة هذه السلاسل درجات الحرارة ورسم القلب ورسم الدماغ. أما معظم السلاسل الزمنية التي تنشأ في الواقع فتكون من قراءات أو مشاهدات مأخوذة عند فترات زمنية محددة مسبقاً. وقد تكون هذه الفترات دقائق أو ساعات أو أيام أو أسابيع أو شهور أو سنوات. وتعرف هذه السلاسل بالسلاسل المتقطعة discrete time series بغض النظر عن طبيعة الظاهرة أو المتغير موضع الدراسة، ومن أمثلة هذه السلاسل الدخل القومي السنوي وسعر الإقفال اليومي لأحد الأسهم في بورصة الأوراق المالية وعدد الحوادث الأسبوعية التي تحدث على أحد الطرق وعدد خريجي إحدى الكليات وكمية الأمطار الشهرية. (شعراوي، 2005: ص9-10).

4.2.3. نماذج البيانات الطولية (Longitudinal Model):

لقد اكتسبت هذه النماذج في العقد الحالي اهتماماً بالغاً وخصوصاً في الدراسات الاقتصادية والطبية لأنها تأخذ في الاعتبار أثر التغير في الزمن وكذلك أثر التغير في المشاهدات المقطعية. تعرف البيانات الطولية (Panel Model) على أنها مشاهدات مقطعية مقاسة في فترات زمنية معينة. (الجمال، 2012: ص268).

كما ذكر الجمل، (2012: ص269) إن استخدام نماذج البيانات الطولية بالمقارنة باستخدام نماذج البيانات المقطعية بمفردها أو نماذج بيانات السلسلة الزمنية بمفردها تتمتع بالعديد من المزايا منها:

- التحكم في عدم تجانس التباين الخاص الذي قد يظهر في حالة البيانات المقطعية أو حالة البيانات الزمنية.
- تعطي البيانات الطولية كفاءة أفضل وزيادة في درجات الحرية وكذلك اقل تعديدية خطية بين المتغيرات، ومحتوى معلوماتي أكثر إذا ما تم استخدام البيانات المقطعية أو الزمنية.

هناك ثلاثة نماذج للبيانات الطولية (Panel Model) كما أوردها (المجالي، 2008: ص45)، وهي:

4.2.3.1. نموذج الانحدار التجميعي (Pooled Regression Model (PM)):

يعتبر هذا النموذج من أبسط نماذج البيانات الطولية (Panel Model)؛ حيث تكون فيه جميع المعاملات ثابتة لجميع الفترات الزمنية (يهمل أي تأثير للزمن). وتستخدم طريقة المربعات الصغرى العادية في تقدير معاملات النموذج.

4.2.3.2. نموذج المتغير الثابت (Fixed Effect):

يعرف نموذج التأثير الثابت (Fixed Effect Model) بأنه النموذج الذي يسمح بدراسة تأثير سلوك الوحدات محل الدراسة أو تأثير التغير عبر الزمن للبيانات المجمعة (Pool Data)، ويتم دراسة سلوك الوحدات والزمن في نموذج التأثير الثابت من خلال العنصر الثابت (Constant Term) في نموذج الانحدار، حيث يتغير المقطع الثابت لكل وحدة من الوحدات المقطعية، أو الزمنية، أو كليهما بناءً على افتراض أن لكل وحدة من هذه الوحدات خصائصها الخاصة غير المقاسة ضمن المتغيرات المستقلة في النموذج. وحتى يتم الأخذ بعين الاعتبار اختلافات المقاطع يتم استخدام المتغيرات الوهمية (Dummy) بما يعرف بالمربعات الصغرى للمتغيرات الوهمية (LSDV) Least Squares for Dummy Variables .

من مزايا التأثير الثابت أنه يسمح بوجود ارتباط بين التأثير الخاص للوحدات، والمتغيرات المستقلة، إلا أن السلبية الرئيسية لاستخدامه تكمن في خسارة درجات حرية بعدد البيانات المقطعية؛ وذلك بسبب استخدام متغيرات وهمية بعدد البيانات المقطعية، أو بعدد السنوات أو كليهما، وبالتالي فإن التأثير الثابت يفضل استخدامه في حجم العينات الصغيرة نسبياً.

4.2.3.3. نموذج التأثير العشوائي (Random Effect):

البديل لاستخدام نموذج التأثير الثابت هو نموذج التأثير العشوائي حيث يتم افتراض أن المقطع لكل من البيانات المقطعية، أو الزمنية، أو كليهما يتغير عشوائياً ضمن وسط حسابي ثابت.

في نموذج التأثيرات الثابتة يكون حد الخطأ ε_{it} ذا توزيع طبيعي بوسط مقداره σ^2_ε ولكي تكون معاملات نموذج التأثيرات الثابتة صحيحة وغير متحيزة عادة ما يفرض بأن تباين الخطأ ثابت (متجانس) لجميع المشاهدات المقطعية وليس هناك أي ارتباط ذاتي خلال الزمن بين كل مجموعة من مجاميع المشاهدات المقطعية في فترة زمنية محددة. يعتبر نموذج التأثيرات

العشوائية نموذجاً ملائماً في حالة وجود خلل في أحد الفروض المذكورة أعلاه في نموذج التأثيرات الثابتة. (الجمال، 2012: ص272)

4.2.3.4 الاختيار بين نموذجي التأثير الثابت والتأثير العشوائي:

يكمن الاختلاف بين نموذجي التأثير الثابت، والعشوائي بطريقة النظر إلى التأثير الخاص للوحدات الفردية، ففي نموذج التأثير الثابت يتم اعتبار هذا التأثير بأنه جزء من المقطع (Intercept)، أما في نموذج التأثير العشوائي فإنه يعتبر جزءاً من جزء من المقطع الخطأ العشوائي. بشكل عام فإن الاختيار بين التأثيرين يكون، استناداً إلى طبيعة الارتباط بين التأثير الخاص للوحدات، والمتغيرات المستقلة، فإذا تم الافتراض بأنه لا يوجد ارتباط بينهما فإن استخدام التأثير العشوائي يكون هو الأفضل لأنه لا يؤدي لخسارة درجات الحرية. أما في حالة افتراض وجود ارتباط بين التأثير الخاص للوحدات، والمتغيرات المستقلة فإن استخدام التأثير الثابت يكون هو الأفضل؛ لأن التأثير العشوائي في هذه الحالة يكون متحيزاً وغير كفؤ. (المجالي، 2008: ص47)

4.3. الاختبارات المستخدمة في الدراسة:

4.3.1. اختبار جذر الوحدة:

يستخدم هذا الاختبار لقياس سكون البيانات المقطعية عبر الزمن محل الدراسة وهناك العديد من الاختبارات منها (Levin-Lin-Chu(2002)، Harris-Tzavalis (1999) ، Breitung (2000; Breitung and Das 2005)، Im-Pesaran-Shin (2003)، Fisher-type ، (Choi 2001) الذي تفترض الفرضية الصفرية بأن جميع البيانات تحتوي على جذر الوحدة، وهناك أيضاً اختبار (Lagrange multiplier (LM) Hadri(2000) .

عند استخدام طريقة (Levin-Lin-Chu unit-root test) للمتغيرات، فإذا كانت القيمة الإحتمالية (p-value) أكبر من 5% بالتالي لا نستطيع رفض الفرضية الصفرية بمعنى أن البيانات غير ساكنة، ولحل المشكلة نقوم بإجراء اختبار السكون للبواقي فإذا كانت ساكنة فهذا كافي لشرط السكون للمتغيرات المستقلة.

أما في حالة إذا كانت البيانات عبارة عن سلاسل زمنية (time series) فإننا نستخدم اختبار (Augmented Dickey-Fuller unit roots (ADF)، فإذا كانت القيمة الإحتمالية (p-value) أكبر من 5% بالتالي لا نستطيع رفض الفرضية الصفرية بمعنى أن البيانات غير ساكنة، ولحل المشكلة نقوم بإجراء اختبار السكون للبواقي فإذا كانت ساكنة فهذا كافي لشرط السكون للمتغيرات المستقلة.

4.3.2. اختبار (Hausman):

يعتبر اختبار (Hausman)¹ الذي طوره (Hausman) في العام 1978م، هو الاختبار المتخصص لإمكانية الاختيار بين التأثير العشوائي بدلاً من التأثير الثابت، حيث إن الفرضية الصفرية تقول بأن استخدام نموذج التأثير العشوائي هو الأفضل، بينما تقول الفرضية البديلة أن استخدام نموذج التأثير الثابت هو الأفضل، فإذا كانت قيمة (p-value) ذات دلالة إحصائية فيتم رفض الفرضية الصفرية، بمعنى أن استخدام نموذج التأثير الثابت هو الأفضل.

¹ Jerry Allen Hausman: من مواليد 5 مايو 1946، أستاذ الاقتصاد في معهد ماساتشوستس للتكنولوجيا، متخصص في تطبيق النظريات الإحصائية والرياضية للاقتصاد لغرض اختبار الفروض والتنبؤ المستقبلي أو ما يعرف بـ (econometrician).

4.3.3. اختبار (Brusch and Pagan) لاختبار نموذج التأثير العشوائي: (Brusch and Pagan LM test For Random Effect)

يستخدم اختبار (Brusch and Pagan LM test for Random Effect) للمفاضلة بين استخدام نموذج الانحدار التجميعي (Pooled Regression Model (PM)) ، وبين نموذج التأثير العشوائي (Random Effect)، حيث تفترض الفرضية الصفرية بأن استخدام الانحدار التجميعي هو الأفضل، بينما تفترض الفرضية البديلة بأن استخدام نموذج التأثير العشوائي هو الأفضل.

4.3.4. اختبار الارتباط التسلسلي: serial correlation

تعتبر مشكلة الارتباط التسلسلي مشكلة موجودة في البيانات الزمنية الطويلة (20-30) سنة، يتم استخدام اختبار Pasaran CD الذي طوره (Pesaran (2004)، والذي يستخدم في حالة البيانات المقطعية عبر الزمن (Panel Data) ويختبر ما إذا كانت النتائج ذات ارتباط تسلسلي، مما يؤدي لتحيز النتائج، تفترض الفرضية الصفرية بأنه لا يوجد ارتباط تسلسلي بينما تفترض الفرضية البديلة وجود ارتباط تسلسلي.

كما يستخدم اختبار (Durbin's alternative test) لبحث وجود الارتباط التسلسلي في حالة السلاسل الزمنية فقط (time series)، حيث تفترض إن الفرضية الصفرية تفترض عدم وجود ارتباط تسلسلي، بينما الفرضية البديلة تفترض وجود ارتباط تسلسلي.

4.3.5. اختبار التداخل الخطي المتعدد Test for Multicollinearity:

التداخل الخطي المتعدد يحدث عند وجود ارتباط بين إثنين أو أكثر من المتغيرات التفسيرية في العينة، وبسبب هذا التداخل فإن طرق التحليل لا يمكنها التمييز تماماً بين العوامل التفسيرية أو عزل تأثيرها المستقل. (S. Voss، 2004: ص1)، بمعنى الاختلاف في المتغيرات المفسرة؛ يمكن أن يُفسر من خلال تغير في مفسر آخر في المعادلة القياسية. ويمكن الكشف عن التداخل الخطي المتعدد من خلال اختبار معامل تضخم التباين (Variance Inflation Factor (VIF)، فإذا كان (VIF) أكبر من 5 فهناك التداخل الخطي المتعدد.

4.3.6. اختبار عدم ثبات التباين **Testing for heteroskedasticity**:

عدم ثبات التباين تعنى أن تباين الخطأ العشوائي (error term) قد لا يكون ثابتاً عبر الزمن كما تفترض طريقة المربعات الصغرى العادية (OLS)، وهو ما يعرف بمشكلة عدم ثبات أو عدم تجانس تباين الخطأ العشوائي. (عبادي، 2013، ص: 438).

يستخدم ⁵ Brusch and Pagan LM test للكشف عن وجود مشكلة عدم ثبات التباين (Homoscedasticity)، حيث تفترض الفرضية الصفرية بثبات التباين، بينما الفرضية البديلة تفترض عدم ثبات التباين.

إن طريقة المربعات الصغرى (OLS) غير ملائمة في حالة وجود (heteroskedasticity) والسبب في ذلك هو عند وجود (heteroskedasticity) فإنها أي (OLS) تعطي أوزاناً متساوية لجميع المشاهدات، بمعنى أن المشاهدات مع اضطراب كبير في التباين يعطي معلومات أقل مما لو كان هناك اضطراباً قليلاً في التباين.

للعلاج مشكلة (heteroskedasticity) نستخدم إحدى الطرق الآتية:

• إعادة تحديد النموذج:

يكون ذلك من خلال حذف أو إضافة متغير مستقل، ولقد تم حذف بعض المتغيرات المستقلة وبقيت المشكلة موجودة.

• **robust standard errors** :

من المعلوم أن عدم ثبات التباين (Heteroskedasticity) تجعل الأخطاء العشوائية متحيزة، ومن خلال طريقة المربعات الصغرى العادية (OLS) والتي تفترض أن الأخطاء العشوائية مستقلة وموزعة بالتماثل، فإن طريقة robust standard errors تقوم بمعالجة هذه الافتراضات، وهي لا تقوم بتغيير المعاملات المقدرة من خلال (OLS) ولكنها تغير الأخطاء المعيارية، وبالتالي تعطي قيم أكثر عقلانية. مما يعني أنه في حالة (heteroskedasticity) يكون استخدام robust standard errors أكثر نفعاً.

4.4 اختبار النماذج القياسية:

لدينا نموذجان قياسيان أحدهما متعلق بالصادرات والآخر بالواردات وسنتناول كل واحد منهما على حده، ثم بعد ذلك سنتناول النموذج القياسي المتعلق بالصادرات مع كل دولة من دول العينة وكذلك الأمر مع النموذج القياسي للواردات.

4.4.1 اختبار النموذج القياسي للصادرات مع مجموع دول العينة:

تم إجراء مجموعة من الاختبارات المتعلقة بالنموذج القياسي للصادرات لمجموع دول العينة. (انظر الملحق رقم 11)

4.4.1.1 اختبار جذر الوحدة:

نلاحظ أن قيمة $(p\text{-value} = 0.0028)$ للبقايا وهي أقل من 5% وبذلك نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على أن البيانات تحتوي على جذر الوحدة، مما يعني أن البيانات ساكنة.

4.4.1.2 اختبار (Hausman) للتفضيل بين النموذج العشوائي والنموذج الثابت:

في النموذج القياسي للتصدير وعند إجراء اختبار Hausman نلاحظ أن قيمة $(p\text{-value} = 0.3435)$ ، وهي أكبر من 5%، مما يعني أننا نقبل الفرضية الصفرية التي تنص على أن النموذج الأنسب هو نموذج التأثير العشوائي.

4.4.1.3 اختبار (Brusch and Pagan LM test) للتفضيل بين النموذج

العشوائي والنموذج التجميعي:

في النموذج القياسي للتصدير وعند إجراء اختبار Brusch and Pagan LM test نلاحظ أن قيمة $(p\text{-value} = 0.0000)$ ، وهي أقل من 5%، مما يعني أننا نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على أن النموذج الأنسب هو النموذج التجميعي (Pooled)، وبالتالي يكون استخدام نموذج التأثير العشوائي هو الأنسب.

4.4.1.4 اختبار الارتباط التسلسلي serial correlation

يلاحظ أن قيمة $(p\text{-value} = 0.7836)$ ، وهي أكبر من 5%، وبذلك نقبل الفرضية الصفرية التي تنص على أنه لا يوجد ارتباط تسلسلي (serial correlation).

4.4.1.5 اختبار التداخل الخطي المتعدد **Test for Multicollinearity**:

عند إجراء اختبار (VIF) نجد أن قيمة VIF (1.27) وهي أقل من 5 وبذلك نستبعد وجود تداخل خطي متعدد (Multicollinearity).

4.4.1.6 اختبار عدم ثبات التباين **Testing for heteroskedasticity**:

عند إجراء اختبار (Breusch-Pagan/cook-Weidberg test) يُجد أن قيمة (p-value = 0.0000)، مما يعني رفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود مشكلة تجانس التباين، وبالتالي يعني وجود مشكلة عدم تجانس التباين.

يمكننا استخدام **robust standard errors** لحل مشكلة عدم ثبات التباين ولكن نلاحظ أن (P-value) كبيرة، مما نتج عنه أن المتغيرات المستقلة ليست ذات دلالة، وبالتالي تم رفض هذه الطريقة.

4.4.2 اختبار النموذج القياسي للواردات مع مجموع دول العينة:

تم إجراء مجموعة من الاختبارات المتعلقة بالنموذج القياسي للواردات لمجموع دول العينة (انظر الملحق رقم 12)

4.4.2.1 اختبار جذر الوحدة:

نلاحظ أن قيمة (p-value = 0.05) للبوقي وهي أقل من 5% وبذلك نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على أن البيانات تحتوي على جذر الوحدة، مما يعني أن البيانات ساكنة.

4.4.2.2 اختبار (Hausman) للتفضيل بين النموذج العشوائي والنموذج الثابت:

عند إجراء اختبار Hausman نلاحظ أن قيمة (p-value = 0.9982)، مما يعني قبول الفرضية الصفرية التي تنص على أن النموذج الأنسب هو نموذج التأثير العشوائي.

4.4.2.3 اختبار (Brusch and Pagan LM test) للتفضيل بين النموذج العشوائي

والنموذج التجميعي:

في النموذج القياسي للواردات وعند إجراء اختبار Brusch and Pagan LM test نلاحظ أن قيمة (p-value = 0.0000)، مما يعني أننا نقبل الفرضية الصفرية التي تنص على أن النموذج الأنسب هو النموذج التجميعي (Pooled)، وبالتالي يكون استخدام نموذج التأثير العشوائي هو الأنسب.

4.4.2.4 اختبار الارتباط التسلسلي serial correlation

يلاحظ أن قيمة (p-value 0.785) ، وبذلك نقبل الفرضية الصفرية التي تنص على أنه لا يوجد ارتباط تسلسلي (serial correlation).

4.4.2.5 اختبار التداخل الخطي المتعدد :Test for Multicollinearity

عند إجراء الاختبار نجد أن قيمة VIF (1.27) وهي أقل من 5 وبذلك ينتقي وجود تداخل خطي متعدد (Multicollinearity).

4.4.2.6 اختبار عدم ثبات التباين :Testing for heteroskedasticity

عند إجراء اختبار (Breusch-Pagan/cook-Weidberg test) وُجد أن قيمة (p-value = 0.0000)، مما يعني رفض الفرضية تنص على عدم وجود مشكلة تجانس التباين، وبالتالي يعني وجود مشكلة عدم تجانس التباين.

يمكننا استخدام **robust standard errors** لحل مشكلة عدم ثبات التباين ولكن نلاحظ أن (P-value) كبيرة، مما نتج عنه أن المتغيرات المستقلة ليست ذات دلالة، وبالتالي تم رفض هذه الطريقة.

4.4.3 اختبار النموذج القياسي للصادرات مع كل دولة من دول العينة:

بنفس الإجراءات التي تم اختبار النموذج القياسي للصادرات لمجموع دول العينة نطبقها فيما يخص النموذج القياسي للصادرات مع كل دولة من دول العينة مع مراعاة أن البيانات المراد اختبارها في النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع كل دولة من دول العينة هي بيانات سلاسل زمنية (Teime Sereais). (انظر الملحق رقم 13)

جدول رقم (4.3) نتائج اختبارات النموذج القياسي لصادرات فلسطين مع كل دولة من دول العينة

مصر		الأردن		الاحتلال الإسرائيلي		الدولة
القرار	P-value	القرار	P-value	القرار	P-value	الاختبار
ساكنة	(الفرق الثاني) 0.0000	ساكنة	(الفرق الأول) 0.0004	ساكنة	(الفرق الأول) 0.0002	جذر الوحدة
لا يوجد	0.3472	لا يوجد	0.6928	لا يوجد	0.8254	الارتباط التسلسلي
لا يوجد	1.12	لا يوجد	1.12	لا يوجد	1.14	الارتباط الخطي المتعدد (VIF)
لا يوجد	0.6047	لا يوجد	0.1952	لا يوجد	0.6113	عدم تجانس التباين
ألمانيا		الصين		تركيا		الدولة
القرار	P-value	القرار	P-value	القرار	P-value	الاختبار
ساكنة	0.0115	ساكنة	(الفرق الأول) 0.0088	ساكنة	(الفرق الثالث) 0.0027	جذر الوحدة
لا يوجد	0.1488	لا يوجد	0.2427	لا يوجد	0.0746	الارتباط التسلسلي
لا يوجد	1.47	لا يوجد	3.10	لا يوجد	1.14	الارتباط الخطي المتعدد (VIF)
لا يوجد	0.2855	لا يوجد	0.2583	لا يوجد	0.531	عدم تجانس التباين

4.4.4 اختبار النموذج القياسي للواردات مع كل دولة من دول العينة:

بنفس الإجراءات التي تم اختبار النموذج القياسي للواردات لمجموع دول العينة نطبقها فيما يخص النموذج القياسي للواردات مع كل دولة من دول العينة مع مراعاة أن البيانات المراد اختبارها في النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع كل دولة من دول العينة هي بيانات سلاسل زمنية (Teime Sereais). (انظر الملحق رقم 14)

جدول رقم (4.4) نتائج اختبارات النموذج القياسي لواردات فلسطين

مع كل دولة من دول العينة

مصر		الأردن		الاحتلال الإسرائيلي		الدولة
القرار	P-value	القرار	P-value	القرار	P-value	الاختبار
ساكنة	(الفرق الأول) 0.0000	ساكنة	(الفرق الأول) 0.0154	ساكنة	(الفرق الأول) 0.0001	جذر الوحدة
لا يوجد	0.4499	لا يوجد	0.6991	لا يوجد	0.7126	الارتباط التسلسلي
لا يوجد	1.18	لا يوجد	1.18	لا يوجد	1.18	الارتباط الخطي المتعدد (VIF)
لا يوجد	0.7112	لا يوجد	0.7861	لا يوجد	0.7990	عدم تجانس التباين
ألمانيا		الصين		تركيا		الدولة
القرار	P-value	القرار	P-value	القرار	P-value	الاختبار
ساكنة	(الفرق الأول) 0.0099	ساكنة	(الفرق الثاني) 0.0000	ساكنة	(الفرق الأول) 0.0349	جذر الوحدة
لا يوجد	0.4007	لا يوجد	0.1776	لا يوجد	0.2109	الارتباط التسلسلي
لا يوجد	1.61	لا يوجد	1.58	لا يوجد	1.39	الارتباط الخطي المتعدد (VIF)
لا يوجد	0.5131	لا يوجد	0.1908	لا يوجد	0.2527	عدم تجانس التباين

4.5 النتائج والتوصيات:

4.5.1 تفسير النماذج القياسية لمجموع دول العينة:

4.5.1.1 النموذج القياسي المتعلق بالصادرات الفلسطينية لمجموع دول العينة:

جدول رقم (4.5) مخرجات النموذج القياسي المتعلق بالصادرات الفلسطينية لدول العينة

xtreg x cpi pcgdp cro dis tr, re		
Random-effects GLS regression	Number of obs	114
Group variable: country	Number of groups	6
R-sq: within = 0.2741	Obs per group: min	19
between = 0.1118	Avg	= 19.0
overall = 0.1092	max	= 19
	Wald chi2(5)	33.90
	Prob > chi2	0.0000

corr(u_i, X) = 0 (assumed)				
x	Coef.	Std. Err.	z	P> z
cpi	46.59878	176.0199	0.26	0.791
pcgdp	20.08001	3.752739	5.35	0.000
cro	-14505.38	10807.2	-1.34	0.180
dis	-5.724661	12.96157	-0.44	0.659
tr	-46920.98	20202.81	-2.32	0.020
_cons	-103510	104991.8	-0.99	0.324
sigma_u	236916.36			
sigma_e	82437.306			
rho	.89200032			(fraction of variance due to u_i)

النموذج القياسي المتعلق بالصادرات X:

$$X_{it} = \beta_0 + \beta_1 CPI_{it} + \beta_2 PCGDP_{it} - \beta_3 Dis_{it} + \beta_4 TR_{it} + \beta_5 CRO_{it} + \varepsilon_{it}$$

$$x_{it} = -103510 + 46.59878 cpi_{it} + 20.08001 pcgdp_{it} - 5.724661 dis_{it} - 46920.98 tr_{it} - 14505.38 cro_{it}$$

- أظهرت نتائج التحليل وجود علاقة طردية بين حجم الصادرات الفلسطينية (x) وكل من مؤشر أسعار المستهلك (cpi)، ونصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp) وهو ما أظهرته نتائج دراسة الجعفري (2011)، في حين كانت العلاقة عكسية مع متغير المسافة الجغرافية (dis) وهو ما أظهرته نتائج دراسة الجعفري (2011) ودراسة (Arnon. A & Weinblatt.J.)، إغلاق المعابر (cro) ، والاتفاقيات الدولية (tr).

- قيمة اختبار $wald = 33.90$ ، $p\text{-value} = 0.0000$ وهي أقل من 5%، وبالتالي توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الصادرات ومتغير مستقل واحد على الأقل.
- كما أظهرت النتائج أن قيمة معامل التحديد $Rho = 89\%$ مما يعني أن 90.1% من التباين في الصادرات يعزى إلى الاختلاف في المتغيرات المستقلة.
- بالنسبة لمتغير أسعار المستهلك (cpi):
 - القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.791$) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير مؤشر أسعار المستهلك (cpi) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.
- بالنسبة لمتغير نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp):
 - مقدار الإنحدار (20.08001) وهذا يعني أنه كلما زاد مؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp) لدول العينة بقيمة (\$1,000)، ارتفع حجم الصادرات الفلسطينية (x) بمقدار (\$20080.01).
 - القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.000$) وهي أقل من 5%، وبالتالي فإن متغير نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp) معنوي من الناحية الاقتصادية ويؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.
- بالنسبة لمتغير المسافة الجغرافية (dis):
 - القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.659$) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير المسافة الجغرافية (dis) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.
 - ترجع عدم معنوية المسافة الجغرافية إلى أن (إسرائيل) تضع معوقات على الاستيراد والتصدير ليصبح في بعض الأحيان الاستيراد أو التصدير من دولة بعيدة كألمانيا أقل تكلفة من الاستيراد أو التصدير لدولة قريبة كمصر.
- بالنسبة لمتغير إغلاق المعابر (cro):
 - القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.180$) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير إغلاق المعابر (cro) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.
 - ترجع عدم معنوية مؤشر إغلاق المعابر إلى أن (إسرائيل) تغلق جميع المعابر للصادرات الفلسطينية للعالم والواردات كذلك ما عدا أنها تسمح بالاستيراد من (إسرائيل).

• بالنسبة لمتغير الاتفاقيات الدولية (tr):

- مقدار الإنحدار (-46920.98) وهذا يعني أنه في حالة كانت هناك الاتفاقيات دولية فإن حجم الصادرات الفلسطينية (x) سينخفض بمقدار (\$46,920,980).
- القيمة الإحصائية (p-value = 0.020) وهي أقل من 5%، وبالتالي فإن متغير الاتفاقيات الدولية (tr) معنوي من الناحية الاقتصادية ويؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.

4.5.1.2 النموذج القياسي المتعلق بالواردات الفلسطينية لمجموع دول العينة:

جدول رقم (4.6) مخرجات النموذج القياسي المتعلق بالواردات الفلسطينية لدول العينة

xtreg m cpi pcgdp cro dis tr, re		Number of obs = 133		
Random-effects GLS regression		Number of groups = 6		
Group variable: country		Obs per group: min 19		
R-sq: within = 0.2700		Avg = 19.0		
between = 0.0142		max = 19		
overall = 0.0268		Wald chi2(5) = 38.62		
		Prob > chi2 = 0.0000		
corr(u_i, X) = 0 (assumed)				
m	Coef.	Std. Err.	z P> z P> z /2	
cpi	6312.52	2017.149	3.13 0.002	
pcgdp	374676.2	248537.2	1.51 0.132	
cro	-479.9099	74271.94	-0.01 0.995	
dis	-49.917	63.38798	-0.23 0.818	
tr	-158000.4	96143.11	-1.64 0.100	0.05
_cons	-569586.3	500320.6	-1.14 0.255	
sigma_u	1285609.9			
sigma_e	246163.58			
rho	.96463354		(fraction of variance due to u_i)	

النموذج القياسي المتعلق بالواردات M:

$$M_{it} = \alpha_0 + \alpha_1 CPI_{it} + \alpha_2 PCGDP_{it} - \alpha_3 Dis_{it} + \alpha_4 TR_{it} + \alpha_5 CRO_{it} + \mu_{it}$$

$$m_{it} = -569586.3 + 6312.52 cpi_{it} + 374676.2 pcgdp_{it} - 49.917 dis_{it} - 158000.4 tr_{it} - 479.9099 cro_{it}$$

- أظهرت نتائج التحليل وجود علاقة طردية بين حجم الواردات الفلسطينية (m) وكل من مؤشر أسعار المستهلك (cpi)، ونصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp) وهو ما أظهرته

نتائج دراسة الجغرفي (2011)، في حين كانت العلاقة عكسية مع متغير المسافة الجغرافية (dis) وهو ما أظهرته دراسة الجغرفي (2011) ودراسة (Arnon. A & Weinblatt.J. (1999)، متغير يعبر عن إغلاق المعابر (cro) "متغير وهمي"، و متغير يعبر عن الاتفاقيات الدولية (tr) "متغير وهمي وهو عكس ما أظهرته نتائج دراسة (Arnon. A & Weinblatt.J. (1999).

- قيمة اختبار $wald = 38.62$ ، $p\text{-value} = 0.0000$ ، وهي أقل من 5%، وبالتالي توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الواردات و متغير مستقل واحد على الأقل.
- أظهرت النتائج أن قيمة معامل التحديد $Rho = 96.4\%$ مما يعني أن 96.4% من التباين في الواردات يعزى إلى الاختلاف في المتغيرات المستقلة.

• بالنسبة لمؤشر أسعار المستهلك (cpi):

- مقدار الإنحدار (6312.52) وهذا يعني أنه كلما زاد مؤشر أسعار المستهلك (cpi) لفلسطين بنسبة 1% ارتفع حجم الصادرات الفلسطينية (x) بمقدار (\$6,312,520).
- القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.002$) وهي أقل من 5%، وبالتالي فإن متغير (cpi) يعتبر معنوي من الناحية الاقتصادية ويؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.
- بالنسبة لمؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp):
- القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.132$) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير pcgdp غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.
- ترجع عدم معنوية نصيب الفرد من الناتج المحلي لاحتمالية أن يكون هناك ارتفاع في الدخل ورغبة في الاستيراد لكن الحواجز التي تفرضها (إسرائيل) تحول دون ذلك.

• بالنسبة لمتغير المسافة الجغرافية (dis):

- القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.818$) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير المسافة الجغرافية (dis) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.
- ترجع عدم معنوية المسافة للإجراءات والعراقيل التي تضعها (إسرائيل) على الواردات الفلسطينية مما يجعل في كثير من الأحيان الاستيراد من دولة بعيدة كالصين أقل تكلفة من دولة قريبة كالأردن.

• بالنسبة لمتغير إغلاق المعابر (cro):

- القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.995$) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير إغلاق المعابر (cro) غير معنوي من الناحية الاقتصادية، ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.
- ترجع عدم معنوية مؤشر إغلاق المعابر إلى أن (إسرائيل) تغلق جميع المعابر للصادرات الفلسطينية للعالم والواردات كذلك ما عدا أنها تستورد من (إسرائيل).

• بالنسبة لمتغير الاتفاقيات الدولية (tr):

- مقدار الإنحدار (-158000.4) وهذا يعني أنه في حالة كانت هناك التفاعلات دولية فإن حجم الواردات الفلسطينية (m) سينخفض بمقدار (\$158,000,400).
- القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.05$) وهي أقل من 5%، وبالتالي فإن متغير الاتفاقيات الدولية (tr) معنوي من الناحية الاقتصادية ويؤثر في حجم الواردات.

4.5.2 تفسير النماذج القياسية مع كل دولة من دول العينة:

4.5.2.1 النموذج القياسي المتعلق بالصادرات مع كل دولة من دول العينة:

4.5.2.1.1 النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع (الاحتلال الإسرائيلي):

جدول رقم (4.7) مخرجات النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع (الاحتلال الإسرائيلي)

Source	ss	df	ms	
Model	28800.1112	3	9600.03707	Number of obs = 19
Residual	43381.6783	15	2892.11188	F(3, 15) = 3.32
				Prob > F = 0.0487
				R-squared = 0.3990
				Adj R-squared = 0.2788
				Root MSE = 53.778
x	Coef	Std. Err.	t	p> t
Cpi	-1.669918	5.729031	-0.29	0.775
pcgdp	80.75376	29.2073	2.76	0.014
cro	-3.080414	38.43827	-0.11	0.915
dis	0	(Omitted)		
tr	0	(Omitted)		
_cons	1.205204	27.89234	0.04	0.966

- قيمة (Prob F = 0.0487)، وهي أقل من 5%، وبالتالي نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة

جميعها، وبالتالي يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الصادرات الفلسطينية ومتغير مستقل واحد على الأقل.

● قيمة (Adj R-squared =0.2788)، وتعني أن المتغيرات المستقلة تفسر ما قيمته 27.88% من التباين في المتغير التابع وهو الصادرات الفلسطينية، وهي تعبر عن القوة التفسيرية للنموذج.

● بالنسبة لمؤشر أسعار المستهلك (cpi):

○ القيمة الإحصائية (p-value =0.775) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير cpi غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.

● بالنسبة لمؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp):

○ مقدار الانحدار (80.75376) وهذا يعني أنه كلما زاد مؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي (pcgdp) (للاحتلال الإسرائيلي) بقيمة (\$1,000)، ارتفع حجم الصادرات الفلسطينية (x) بمقدار (\$80,754).

○ القيمة الإحصائية (p-value =0.014) وهي أقل من 5%، وبالتالي فإن متغير pcgdp معنوي من الناحية الاقتصادية ويؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.

● بالنسبة لمتغير إغلاق المعابر (cro):

○ القيمة الإحصائية (p-value =0.915) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير إغلاق المعابر (cro) غير معنوي من الناحية الاقتصادية، ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية. ○ ترجع عدم معنوية مؤشر إغلاق المعابر إلى أن (إسرائيل) تغلق جميع المعابر للصادرات الفلسطينية للعالم والواردات كذلك ما عدا أنها تستورد من (إسرائيل).

4.5.2.1.2 النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع الأردن:

جدول رقم (4.8) مخرجات النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع الأردن

Regress x cpi pcgdp cro dis tr
 Note: dis omitted because of collinearity
 Note: tr omitted because of collinearity

Source	ss	df	ms	Number of obs =	19
Model	168972264	3	56324421.3	F(3, 15) =	1.08
Residual	780028367	15	52001891.1	Prob > F =	0.3863
Total	949001631	18	52722312.8	R-squared =	0.1781
				Adj R-squared =	0.0137
				Root MSE =	7211.2

x	Coef	Std. Err.	t	p> t
Cpi	674.9608	427.3744	1.58	0.135
pcgdp	18.89724	32.48051	0.58	0.569
cro	-3924.888	3887.143	-1.02	0.323
dis	0	(0mitted)		
tr	0	(0mitted)		
_cons	-631.0849	2804.118	-0.23	0.825

- قيمة (Prob F =0.3863)، وهي أكبر من 5%، وبالتالي لا نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة، وبالتالي لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الصادرات الفلسطينية والمتغيرات المستقلة.
- قيمة (Adj R-squared =0.0137)، وتعني أن المتغيرات المستقلة تفسر ما قيمته 0.13% من التباين في المتغير التابع وهو الصادرات الفلسطينية، وهي تعبر عن القوة التفسيرية للنموذج.
- بالنسبة لمؤشر أسعار المستهلك (cpi):
 - القيمة الإحصائية (p-value =0.135) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير cpi غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.
- بالنسبة لمؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp):
 - القيمة الإحصائية (p-value =0.569) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير pcgdp غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.

• بالنسبة لمتغير إغلاق المعابر (cro):

- القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.323$) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير إغلاق المعابر (cro) غير معنوي من الناحية الاقتصادية، ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.

4.5.2.1.3 النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع مصر:

جدول رقم (4.9) مخرجات النموذج القياسي للصادرات السلعية الفلسطينية مع مصر

Regress x cpi pcgdp cro dis tr
 Note: dis omitted because of collinearity
 Note: tr omitted because of collinearity

Source	ss	df	ms	Number of obs = 19	
Model	24728818	3	8242939.343	F(3, 15) =	5.60
Residual	22088234	15	1472548.941	Prob > F =	0.0088
	.1				
Total	46817052	18	260047.34	R-squared =	0.5282
	.1			Adj R-squared =	0.4338
				Root MSE =	1213.5
x	Coef	Std. Err.	t	p> t	p> t /2
Cpi	-212.0775	75.26266	-2.82	0.013	
pcgdp	55.3487	15.83766	3.50	0.003	
cro	1299.086	630.1205	2.06	0.057	0.0285
dis	0	(Omitted)			
tr	0	(Omitted)			
_cons	-199.5461	337.744	-0.59	0.563	

- قيمة (Prob F = 0.0088)، وهي أقل من 5%، وبالتالي نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة، وبالتالي يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الصادرات الفلسطينية ومتغير مستقل واحد على الأقل.
- قيمة (Adj R-squared = 0.4338)، وتعني أن المتغيرات المستقلة تفسر ما قيمته 43.38% من التباين في المتغير التابع وهو الصادرات الفلسطينية، وهي تعبر عن القوة التفسيرية للنموذج.

• بالنسبة لمؤشر أسعار المستهلك (cpi):

- مقدار الإنحدار (-212.0775) وهذا يعني أنه كلما نقص مؤشر أسعار المستهلك (cpi) لمصر بنسبة 1% ارتفع حجم الصادرات الفلسطينية (x) بمقدار (\$212,077.5).

○ القيمة الإحصائية (p-value = 0.013) وهي أقل من 5%، وبالتالي فإن متغير (cpi) معنوي من الناحية الاقتصادية ويؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.

● بالنسبة لمؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp):

○ مقدار الإنحدار (55.3487) وهذا يعني أنه كلما زاد مؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي (pcgdp) لمصر بقيمة (\$1,000)، ارتفع حجم الصادرات الفلسطينية (x) بمقدار (\$55,348.7).

○ القيمة الإحصائية (p-value = 0.003) وهي أقل من 5%، وبالتالي فإن متغير (pcgdp) معنوي من الناحية الاقتصادية ويؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.

● بالنسبة لمتغير إغلاق المعابر (cro):

○ مقدار الإنحدار (1299.086) وهذا يعني أنه في حالة كانت المعابر مغلقة فإن حجم الصادرات الفلسطينية (x) سينخفض بمقدار (\$ 1,299,086).

○ القيمة الإحصائية (p-value = 0.0285) وهي أقل من 5%، وبالتالي فإن متغير إغلاق المعابر (cro) معنوي من الناحية الاقتصادية، ويؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.

4.5.2.1.4 النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع تركيا:

جدول رقم (4.10) مخرجات النموذج القياسي للصادرات السلعية الفلسطينية مع تركيا

Regress x cpi pcgdp cro dis tr

Note: dis omitted because of collinearity

Source	ss	df	ms	
Model	315641.397	4	78910.3491	Number of obs = 19
Residual	19156759	14	1368339.93	F(4, 14) = 0.06
				Prob > F = 0.9931
Total	19472400.4	18	1081800.02	R-squared = 0.0162
				Adj R-squared = 0.2649
				Root MSE = 1169.8
x	Coef	Std. Err.	t	p> t
Cpi	-21.97782	61.51848	-0.36	0.726
pcgdp	-.0766421	.3436607	-0.22	0.827
cro	-118.257	617.7082	-0.19	0.851
dis	0	(Omitted)		
tr	180.0682	547.3443	0.33	0.747
_cons	40.26674	435.7673	0.09	0.928

- قيمة (Prob F =0.9931)، وهي أكبر من 5%، وبالتالي لا نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة، وبالتالي لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الصادرات الفلسطينية والمتغيرات المستقلة.
- قيمة (Adj R-squared =0.2649)، وتعني أن المتغيرات المستقلة تفسر ما قيمته 26.49% من التباين في المتغير التابع وهو الصادرات الفلسطينية، وهي تعبر عن القوة التفسيرية للنموذج.
- بالنسبة لمؤشر أسعار المستهلك (cpi):
 - القيمة الإحصائية (p-value =0.726) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير (cpi) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.
- بالنسبة لمؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp):
 - القيمة الإحصائية (p-value =0.827) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير (pcgdp) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.
- بالنسبة لمتغير إغلاق المعابر (cro):
 - القيمة الإحصائية (p-value =0.851) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير إغلاق المعابر (cro) غير معنوي من الناحية الاقتصادية، ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.
 - ترجع عدم معنوية مؤشر اغلاق المعابر إلى أن (إسرائيل) تغلق جميع المعابر للصادرات الفلسطينية للعالم والواردات كذلك ما عدا أنها تستورد من (إسرائيل).

4.5.2.1.5 النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع الصين:

جدول رقم (4.11) مخرجات النموذج القياسي للصادرات السلعية الفلسطينية مع الصين

Regress x cpi pcgdp cro dis tr

Source	ss	df	ms	Number of obs = 19	
Model	77941.3527	5	15588.2705	F(5, 13) =	0.94
Residual	216112.647	13	16624.0498	Prob > F =	0.4886
Total	294054	18	16336.3333	R-squared =	0.2651
				Adj R-squared =	0.0176
				Root MSE =	128.93
x	Coef	Std. Err.	t	p> t	p> t /2
cpi	24.1108	17.02151	1.42	0.180	
pcgdp	-1.894952	.9122349	-2.08	0.058	0.029
cro	-18.00363	66.73965	-0.27	0.792	
dis	-.0594029	.046984	-1.26	0.228	
tr	147.5454	122.0251	1.21	0.248	
_cons	432.5328	286.536	1.51	0.155	

- قيمة (Prob F = 0.4886)، وهي أكبر من 5%، وبالتالي لا نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة، وبالتالي لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الصادرات الفلسطينية والمتغيرات المستقلة.
- قيمة (Adj R-squared = 0.0176)، وتعني أن المتغيرات المستقلة تفسر ما قيمته 0.017% من التباين في المتغير التابع وهو الصادرات الفلسطينية، وهي تعبر عن القوة التفسيرية للنموذج.
- بالنسبة لمؤشر أسعار المستهلك (cpi):
 - القيمة الإحصائية (p-value = 0.180) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير (cpi) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.
- بالنسبة لمؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp):
 - مقدار الإنحدار (-1.894952) وهذا يعني أنه كلما زاد مؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي (pcgdp) للصين بقيمة (\$1,000)، انخفض حجم الصادرات الفلسطينية (x) بمقدار (\$1,894.952).

○ القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.029$) وهي أقل من 5%، وبالتالي فإن متغير (pcgdp) معنوي من الناحية الاقتصادية ويؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.

● بالنسبة لمتغير إغلاق المعابر (cro):

○ القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.792$) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير إغلاق المعابر (cro) غير معنوي من الناحية الاقتصادية، ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.

● بالنسبة لمتغير المسافة الجغرافية (dis):

○ القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.228$) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير المسافة الجغرافية (dis) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.

○ ترجع عدم معنوية المسافة الجغرافية إلى أن (إسرائيل) تضع معوقات على الاستيراد والتصدير ليصبح في بعض الأحيان الاستيراد أو التصدير من دولة بعيدة كألمانيا أقل تكلفة من الاستيراد أو التصدير لدولة قريبة كمصر.

● بالنسبة لمتغير الاتفاقيات الدولية (tr):

○ القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.248$) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير الاتفاقيات الدولية (tr) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.

○ ترجع عدم معنوية الاتفاقيات الدولية لاجحاف هذه الاتفاقيات بالواقع الفلسطيني وما تضعه (إسرائيل) من عراقيل في وجه هذه الاتفاقيات.

4.5.2.1.6 النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع ألمانيا:

جدول رقم (4.12) مخرجات النموذج القياسي للصادرات السلعية الفلسطينية مع ألمانيا

Regress x cpi pcgdp cro dis tr

Note: dis omitted because of collinearity

Source	ss	df	ms	Number of obs =	19
Model	1655460.78	4	413865.196	F(4, 14) =	0.63
Residual	9208515.01	14	657751.072	Prob > F =	0.6496
Total	10863975.8	18	603554.211	R-squared =	0.1524
				Adj R-squared =	0.0898
				Root MSE =	811.02

x	Coef	Std. Err.	t	p> t
Cpi	-420.924	312.5277	-1.35	0.199
pcgdp	.3227683	.3434994	-0.94	0.363
cro	-147.4325	462.5747	-0.32	0.755
dis	0	(Omitted)		
tr	490.4616	700.2115	0.70	0.495
_cons	186.7677	591.8603	0.32	0.757

- قيمة (Prob F = 0.6496)، وهي أكبر من 5%، وبالتالي لا نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة، وبالتالي لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الصادرات الفلسطينية والمتغيرات المستقلة.
- قيمة (Adj R-squared = 0.0898)، وتعني أن المتغيرات المستقلة تفسر ما قيمته 0.089% من التباين في المتغير التابع وهو الصادرات الفلسطينية، وهي تعبر عن القوة التفسيرية للنموذج.
- بالنسبة لمؤشر أسعار المستهلك (cpi):
 - القيمة الإحصائية (p-value = 0.199) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير (cpi) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.
 - بالنسبة لمؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp):
 - القيمة الإحصائية (p-value = 0.363) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير (pcgdp) غير معنوي من الناحية الاقتصادية، ولا ويؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية.

• بالنسبة لمتغير إغلاق المعابر (cro):

○ القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.755$) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير إغلاق المعابر (cro) غير معنوي من الناحية الاقتصادية، ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية. ○ ترجع عدم معنوية مؤشر إغلاق المعابر إلى أن (إسرائيل) تغلق جميع المعابر للصادرات الفلسطينية للعالم والواردات كذلك ما عدا أنها تستورد من (إسرائيل).

• بالنسبة لمتغير الاتفاقيات الدولية (tr):

○ القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.495$) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير الاتفاقيات الدولية (tr) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الصادرات الفلسطينية. ○ ترجع عدم معنوية الاتفاقيات الدولية لاجحاف هذه الاتفاقيات بالواقع الفلسطيني وما تضعه (إسرائيل) من عراقيل في وجه هذه الاتفاقيات.

4.5.2.2 النموذج القياسي المتعلق بالواردات مع كل دولة من دول العينة:

4.5.2.2.1 النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع الاحتلال الإسرائيلي:

جدول رقم (4.13) مخرجات النموذج القياسي للواردات السلعية الفلسطينية

مع الاحتلال الإسرائيلي

Source	ss	df	ms	Number of obs = 19	
Model	2.4112e+11	3	8.0374e+10	F(3, 15) =	0.2332
Residual	7.5771e+11	15	5.0514e+10	Prob > F =	0.0331
Total	9.9883e+11	18	5.5491e+10	R-squared =	0.2414
				Adj R-squared =	0.0897
				Root MSE =	2.2e+05
m	Coef	Std. Err.	t	p> t	p> t /2
Cpi	25071.45	17714.74	1.42	0.177	
pcgdp	957146	536493.1	1.78	0.095	0.048
cro	-102881.3	124961.5	-0.82	0.423	
dis	0	(Omitted)			
tr	0	(Omitted)			
_cons	32243.91	64590.86	0.50	0.625	

• قيمة ($\text{Prob } F = 0.0331$)، وهي أقل من 5%، وبالتالي نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة، وبالتالي يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الواردات الفلسطينية والمتغيرات المستقلة.

- قيمة (Adj R-squared =0.0897)، وتعني أن المتغيرات المستقلة تفسر ما قيمته 8.97% من التباين في المتغير التابع وهو الواردات، وهي تعبر عن القوة التفسيرية للنموذج.
- بالنسبة لمؤشر أسعار المستهلك (cpi):
 - القيمة الإحصائية (p-value =0.177) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير (cpi) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية من (إسرائيل).
- بالنسبة لمؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp):
 - مقدار الانحدار (957146) وهذا يعني أنه كلما زاد مؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي (pcgdp) (للاحتلال الإسرائيلي) بقيمة (\$1,000)، ارتفع حجم الواردات الفلسطينية (m) بمقدار (\$957,146,000).
 - القيمة الإحصائية (p-value =0.048) وهي أقل من 5%، وبالتالي فإن متغير (pcgdp) معنوي من الناحية الاقتصادية، ويؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.
- بالنسبة لمتغير إغلاق المعابر (cro):
 - القيمة الإحصائية (p-value =0.423) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير إغلاق المعابر (cro) غير معنوي من الناحية الاقتصادية، ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.
 - ترجع عدم معنوية مؤشر إغلاق المعابر إلى أن (إسرائيل) تغلق جميع المعابر في وجه الواردات الفلسطينية من العالم، باستثناء ما تسمح به في حدود للاستيراد من (إسرائيل).

4.5.2.2.2 النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع الأردن:

جدول رقم (4.14) مخرجات النموذج القياسي للواردات السلعية الفلسطينية مع الأردن

regress m mlag1 cpi pcgdp cro dis tr
 Note: dis omitted because of collinearity
 Note: tr omitted because of collinearity

Source	ss	df	ms	Number of obs =	19
Model	1.7836e+09	3	594537520	F(3, 15) =	5.26
Residual	1.6970e+09	15	113131301	Prob > F =	0.0112
Total	3.4806e+09	18	193365671	R-squared =	0.5124
				Adj R-squared =	0.4149
				Root MSE =	10636

m	Coef	Std. Err.	t	p> t
Cpi	-948.9199	1121.49	-0.85	0.411
pcgdp	104293.8	26456.56	3.94	0.001
cro	3879.993	5877.85	0.66	0.519
dis	0	(Omitted)		
tr	0	(Omitted)		
_cons	3776.583	3968.024	0.95	0.356

• قيمة (Prob F =0.0112)، وهي أقل من 5%، وبالتالي نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة، وبالتالي يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الواردات الفلسطينية والمتغيرات المستقلة.

• قيمة (Adj R-squared =0.4149)، وتعني أن المتغيرات المستقلة تفسر ما قيمته 41.49% من التباين في المتغير التابع وهو الواردات الفلسطينية، وهي تعبر عن القوة التفسيرية للنموذج.

• بالنسبة لمؤشر أسعار المستهلك (cpi):

○ القيمة الإحصائية (p-value =0.411) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير (cpi) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.

• بالنسبة لمؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp):

○ مقدار الإنحدار (104293.8) وهذا يعني أنه كلما زاد مؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي (pcgdp) للأردن بقيمة (\$1,000)، ارتفع حجم الواردات الفلسطينية (m) بمقدار (\$104,293,800).

○ القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.001$) وهي أقل من 5%، وبالتالي فإن متغير (pcgdp) معنوي من الناحية الاقتصادية، ويؤثر في حجم الواردات الفلسطينية من الأردن.

● بالنسبة لمتغير إغلاق المعابر (cro):

○ القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.519$) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير إغلاق

المعابر (cro) غير معنوي من الناحية الاقتصادية، ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.

- ترجع عدم معنوية مؤشر إغلاق المعابر إلى أن (إسرائيل) تغلق جميع المعابر في وجه الواردات الفلسطينية من العالم، باستثناء ما تسمح به في حدود للاستيراد من (إسرائيل).

4.5.2.2.3 النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع مصر:

جدول رقم (4.15) مخرجات النموذج القياسي للواردات السلعية الفلسطينية مع مصر

Source	ss	df	ms	Number of obs =	19
Model	474371725	3	158123908	F(3, 15) =	3.42
Residual	693387708	15	46225847.2	Prob > F =	0.0448
Total	1.1678e+09	18	64875524	R-squared =	0.4062
				Adj R-squared =	0.2875
				Root MSE =	6799
m	Coef	Std. Err.	t	p> t	
Cpi	-2135.04	716.8799	-2.98	0.009	
pcgdp	27287.57	16911.59	1.61	0.127	
cro	4408.141	3757.246	1.17	0.259	
dis	0	(Omitted)			
tr	0	(Omitted)			
_cons	6663.785	2536.444	2.63	0.019	

- قيمة ($\text{Prob } F = 0.0448$)، وهي أقل من 5%، وبالتالي نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة، وبالتالي يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الواردات الفلسطينية والمتغيرات المستقلة.

- قيمة (Adj R-squared =0.4062)، وتعني أن المتغيرات المستقلة تفسر ما قيمته 40.62% من التباين في المتغير التابع وهو الواردات الفلسطينية، وهي تعبر عن القوة التفسيرية للنموذج.
- بالنسبة لمؤشر أسعار المستهلك (cpi):
 - مقدار الانحدار (-2135.04) وهذا يعني أنه كلما زاد مؤشر أسعار المستهلك (cpi) لمصر بنسبة 1% انخفضت الواردات الفلسطينية (m) بمقدار (\$-2,135,040).
 - القيمة الإحصائية (p-value =0.009) وهي أقل من 5%، وبالتالي فإن متغير (cpi) معنوي من الناحية الاقتصادية، ويؤثر في حجم الواردات الفلسطينية من مصر.
- بالنسبة لمؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp):
 - القيمة الإحصائية (p-value =0.127) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير (pcgdp) غير معنوي من الناحية الاقتصادية، ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية من مصر.
 - ترجع عدم معنوية نصيب الفرد من الناتج المحلي لاحتمالية أن يكون هناك ارتفاع في الدخل ورغبة في الاستيراد لكن الحواجز التي تفرضها (إسرائيل) تحول دون ذلك.
- بالنسبة لمتغير إغلاق المعابر (cro):
 - القيمة الإحصائية (p-value =0.259) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير إغلاق المعابر (cro) غير معنوي من الناحية الاقتصادية، ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية من مصر.
 - ترجع عدم معنوية مؤشر إغلاق المعابر إلى أن (إسرائيل) تغلق جميع المعابر في وجه الواردات الفلسطينية من العالم، باستثناء ما تسمح به في حدود للاستيراد من (إسرائيل).

4.5.2.2.4 النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع تركيا:

جدول رقم (4.16) مخرجات النموذج القياسي للواردات السلعية الفلسطينية مع تركيا

Regress m cpi pcgdp cro dis tr
Note: dis omitted because of collinearity

Source	ss	df	ms	Number of obs =	19
Model	9.9956e+09	4	2.4989e+09	F(4, 14) =	2.59
Residual	1.3529e+10	14	966336701	Prob > F =	0.0827
Total	2.3524e+10	18	1.3069e+09	R-squared =	0.4249
				Adj R-squared =	0.2606
				Root MSE =	31086

m	Coef	Std. Err.	t	p> t
Cpi	2558.697	3736.483	0.68	0.505
pcgdp	247375.6	81557.17	3.03	0.009
cro	-4952.903	17477.18	-0.28	0.781
dis	0	(Omitted)		
tr	-13303.68	17415.47	-0.76	0.458
_cons	10688.27	12355.86	0.87	0.402

• قيمة (Prob F = 0.0827)، وهي أكبر من 5%، وبالتالي لا نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة، وبالتالي لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الواردات الفلسطينية والمتغيرات المستقلة.

• قيمة (Adj R-squared = 0.2606)، النموذج، وتعني أن المتغيرات المستقلة تفسر ما قيمته 26.06% من التباين في المتغير التابع وهو الواردات الفلسطينية، وهي تعبر عن القوة التفسيرية للنموذج.

• بالنسبة لمؤشر أسعار المستهلك (cpi):

○ القيمة الإحصائية (p-value = 0.505) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير (cpi) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.

• بالنسبة لمؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp):

○ مقدار الإنحدار (247375.6) وهذا يعني أنه كلما زاد مؤشر نصيب الفرد من الناتج

المحلي (pcgdp) للأردن بقيمة (\$1,000)، ارتفع حجم الواردات الفلسطينية (m) بمقدار

(\$104,293,800).

○ القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.009$) وهي أقل من 5%، وبالتالي فإن متغير (pcgdp) معنوي من الناحية الاقتصادية، ويؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.

● بالنسبة لمتغير إغلاق المعابر (cro):

○ القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.781$) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير إغلاق المعابر (cro) غير معنوي من الناحية الاقتصادية، ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.
○ ترجع عدم معنوية مؤشر إغلاق المعابر إلى أن (إسرائيل) تغلق جميع المعابر في وجه الواردات الفلسطينية من العالم، باستثناء ما تسمح به في حدود للاستيراد من (إسرائيل).

● بالنسبة لمتغير الاتفاقيات الدولية (tr):

○ القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.458$) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير الاتفاقيات الدولية (tr) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.
○ ترجع عدم معنوية الاتفاقيات الدولية لاجفاف هذه الاتفاقيات بالواقع الفلسطيني وما تضعه (إسرائيل) من عراقيل في وجه هذه الاتفاقيات.

4.5.2.2.5 النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع الصين:

جدول رقم (4.17) مخرجات النموذج القياسي للواردات السلعية الفلسطينية مع الصين

Regress m cpi pcgdp cro dis tr				
Source	ss	df	ms	
Model	3.5487e+09	5	709734810	Number of obs = 19
Residual	1.6510e+10	13	1.2700e+09	F(5, 13) = 0.56
Total	2.0059e+10	18	1.1144e+09	Prob > F = 0.7298
				R-squared = 0.1769
				Adj R-squared = -0.1397
				Root MSE = 35637
m	Coef	Std. Err.	t	p> t
cpi	-2726.004	2921.703	-0.93	0.368
pcgdp	114516.7	95878.91	1.19	0.254
cro	-1975.47	22231.68	-0.09	0.931
dis	1.769932	11.57916	-0.47	0.647
tr	-7529.295	21228.68	-0.35	0.729
_cons	33287.61	68223.36	0.49	0.634

● قيمة (Prob F = 0.7298)، وهي أكبر من 5%، وبالتالي لا نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغير التابع

والمتغيرات المستقلة، وبالتالي لا يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الواردات الفلسطينية والمتغيرات المستقلة.

- قيمة (Adj R-squared = -0.1397)، وتعني أن المتغيرات المستقلة تفسر ما قيمته 00.14% من التباين في المتغير التابع وهو الواردات الفلسطينية، وهي تعبر عن القوة التفسيرية للنموذج.

- بالنسبة لمؤشر أسعار المستهلك (cpi):

- القيمة الإحصائية (p-value = 0.368) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير (cpi) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.

- بالنسبة لمؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp):

- القيمة الإحصائية (p-value = 0.254) وهي أقل من 5%، وبالتالي فإن متغير (pcgdp) معنوي من الناحية الاقتصادية، ويؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.

○ ترجع عدم معنوية نصيب الفرد من الناتج المحلي لاحتتمالية أن يكون هناك ارتفاع في الدخل ورغبة في الاستيراد لكن الحواجز التي تفرضها (إسرائيل) تحول دون ذلك.

- بالنسبة لمتغير إغلاق المعابر (cro):

- القيمة الإحصائية (p-value = 0.931) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير إغلاق المعابر (cro) غير معنوي من الناحية الاقتصادية، ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.
- ترجع عدم معنوية مؤشر إغلاق المعابر إلى أن (إسرائيل) تغلق جميع المعابر في وجه الواردات الفلسطينية من العالم، باستثناء ما تسمح به في حدود للاستيراد من (إسرائيل).

- بالنسبة لمتغير المسافة الجغرافية (dis):

- القيمة الإحصائية (p-value = 0.647) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير المسافة الجغرافية (dis) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.

○ ترجع عدم معنوية المسافة الجغرافية إلى أن (إسرائيل) تضع معوقات على الاستيراد والتصدير ليصبح في بعض الأحيان الاستيراد أو التصدير من دولة بعيدة كألمانيا أقل تكلفة من الاستيراد أو التصدير لدولة قريبة كمصر.

• بالنسبة لمتغير الاتفاقيات الدولية (tr):

- القيمة الإحصائية ($p\text{-value} = 0.729$) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير الاتفاقيات الدولية (tr) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.
- ترجع عدم معنوية الاتفاقيات الدولية لاجفاف هذه الاتفاقيات بالواقع الفلسطيني وما تضعه (إسرائيل) من عراقيل في وجه هذه الاتفاقيات.

4.5.2.2.6 النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع ألمانيا:

جدول رقم (4.18) مخرجات النموذج القياسي للواردات السلعية الفلسطينية مع ألمانيا

Regress m cpi pcgdp cro dis tr
Note: dis omitted because of collinearity

Source	ss	df	ms	Number of obs = 19	
Model	5.3783e+09	5	1.0757e+09	F(4, 14) =	12.29
Residual	1.1381e+09	13	87543898.8	Prob > F =	0.0002
Total	6.5164e+09	18	362020041	R-squared =	0.8254
				Adj R-squared =	0.7582
				Root MSE =	9356.5
m	Coef	Std. Err.	t	p> t	p> t /2
Mlag1	.5456939	.0979971	5.57	0.000	
Cpi	2326.331	1140.808	2.04	0.062	0.031
pcgdp	45812.25	27522.97	1.66	0.120	
cro	-11566.92	6481.948	-1.78	0.098	0.049
dis	0	(Omitted)			
tr	2567.977	7599.619	0.34	0.741	
_cons	-1081.436	6649.554	-0.16	0.873	

- قيمة ($\text{Prob } F = 0.0002$)، وهي أقل من 5%، وبالتالي نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة، وبالتالي يوجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين الواردات الفلسطينية والمتغيرات المستقلة.
- قيمة ($\text{Adj } R\text{-squared} = 0.7582$)، وتعني أن المتغيرات المستقلة تفسر ما قيمته 75.82% من التباين في المتغير التابع وهو الواردات الفلسطينية، وهي تعبر عن القوة التفسيرية للنموذج.

• بالنسبة لمؤشر أسعار المستهلك (cpi):

- مقدار الإنحدار (2326.331) وهذا يعني أنه كلما زاد مؤشر أسعار المستهلك (cpi) لألمانيا بنسبة 1% فإن حجم الواردات الفلسطينية (m) سيرتفع بمقدار (\$2,326,331).
- القيمة الإحصائية (p-value = 0.031) وهي أقل من 5%، وبالتالي فإن متغير (cpi) معنوي من الناحية الاقتصادية ويؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.

• بالنسبة لمؤشر نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp):

- القيمة الإحصائية (p-value = 0.120) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير (pcgdp) غير معنوي من الناحية الاقتصادية، ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.
- ترجع عدم معنوية نصيب الفرد من الناتج المحلي لاحتمالية أن يكون هناك ارتفاع في الدخل ورغبة في الاستيراد لكن الحواجز التي تفرضها (إسرائيل) تحول دون ذلك.

• بالنسبة لمتغير إغلاق المعابر (cro):

- مقدار الإنحدار (-11566.92) وهذا يعني أنه في حالة كانت المعابر مغلقة فإن حجم الواردات الفلسطينية (m) سيرتفع بمقدار (\$11,566,920).
- القيمة الإحصائية (p-value = 0.049) وهي أقل من 5%، وبالتالي فإن متغير إغلاق المعابر (cro) معنوي من الناحية الاقتصادية، ويؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.

• بالنسبة لمتغير الاتفاقيات الدولية (tr):

- القيمة الإحصائية (p-value = 0.741) وهي أكبر من 5%، وبالتالي فإن متغير الاتفاقيات الدولية (tr) غير معنوي من الناحية الاقتصادية ولا يؤثر في حجم الواردات الفلسطينية.
- ترجع عدم معنوية الاتفاقيات الدولية مع ألمانيا إلى العراقيل التي تضعها (إسرائيل) على الواردات الفلسطينية، وبالتالي تصبح الاتفاقيات الدولية دون جدوى.

4.6 النتائج الوصفية للدراسة:

- اتفقت هذه الدراسة مع معظم الدراسات السابقة من حيث طبيعة العلاقة (طردية أو عكسية) فيما بين المتغير التابع والمتغيرات المستقلة؛ حيث أظهرت هذه الدراسة من خلال (النموذج القياسي لمجموع دول العينة) العلاقة الطردية لكل من نصيب الفرد من الناتج المحلي ومؤشر أسعار المستهلك مع المتغير التابع (الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية)، بينما كانت العلاقة عكسية مع كل من المسافة الجغرافية والإجراءات الإسرائيلية لإغلاق المعابر، والاتفاقيات الاقتصادية وهذه الأخيرة على عكس التوقعات).
- اتفقت الدراسة مع دراسة الجعفري (2011) في أن الإجراءات التي قامت بها (إسرائيل) خلال عقود من سياسات مجحفة بالاتفاقيات الاقتصادية مع الجانب الفلسطيني، وسياسة إغلاق المعابر، والتحكم في سعر الصرف، وإصدار العملات بما يتلاءم مع الاقتصاد (الإسرائيلي)، والتضييق السياسي والعسكري، أدى إلى وجود اقتصاد فلسطيني مشوه يعتمد على المعونات، وثقافة اقتصادية تتجه نحو الاستيراد، واتفاقيات اقتصادية ذات نتائج عكسية على الاقتصاد.
- السياسة التي تتبعها إسرائيل في الاتفاقيات التي أبرمتها مع السلطة الفلسطينية هي اتفاق من جانب واحد؛ حيث إن إسرائيل تقوم بتطبيق الجانب الذي تستفيد منه في الاتفاق وتجبر الجانب الفلسطيني على تطبيق ما يطلب منه بشكل كامل، في حين أنها في حل من أمرها فيما يتعلق بالجانب الملزمة بتطبيقه، وقد أبرمت إسرائيل اتفاقيات اقتصادية مع كل من مصر والأردن أجحفت الجانب الفلسطيني وتجاهلته تماماً.
- لم تستند السلطة الفلسطينية من الإتفاقيات الموقعة مع أطراف عدة نتيجة لتقييدها باتفاقات مسبقة مع الجانب الإسرائيلي قيد سلطتها في تنفيذ هذه الإتفاقيات لتتلائم والحالة الفلسطينية الخاصة من قبيل إتفاق باريس الاقتصادي، كذلك توقيع الجانب الإسرائيلي إتفاقيات اقتصادية مع الجانب الأردني وما تضمنته من بنود تتجاهل الحالة الفلسطينية، جعل الاتفاق الفلسطيني الأردني عديم الجدوى"تم ذكره خلال الدراسة".
- تطبيق مبدأ التعامل بالمثل التي انتهجته معظم الدول التي وقعت إتفاق اقتصادي مع السلطة الفلسطينية انعكس سلباً على الاقتصاد نظراً لخصوصية الحالة الفلسطينية.

- عدم تبني السلطة الفلسطينية لسياسات تجارية سليمة تدفع في اتجاه التقليل من الاستيراد، مقابل تشجيع المنتج المحلي، انعكس سلباً على الاقتصاد الفلسطيني من خلال اتساع الفجوة في الميزان التجاري الفلسطيني.
- كانت العلاقة لمؤشر أسعار المستهلك (cpi) لدول العينة عكسية مع كل من (ألمانيا، تركيا، مصر، والاحتلال الإسرائيلي) في جانب الصادرات السلعية الفلسطينية، وكل من (مصر، الأردن، والصين) في جانب الواردات السلعية الفلسطينية. وطردية مع كل من (الأردن، والصين) في جانب الصادرات السلعية الفلسطينية، وكل من (ألمانيا، تركيا، والاحتلال الإسرائيلي) في جانب الواردات السلعية الفلسطينية.
- كانت العلاقة مع متغير نصيب الفرد من الناتج المحلي الإجمالي (pcgdp) لدول العينة عكسية مع كل من (تركيا، والصين) في جانب الصادرات السلعية الفلسطينية، وطردية مع كل من (الاحتلال الإسرائيلي، الأردن، مصر، وألمانيا) في جانب الصادرات السلعية الفلسطينية، وجميع دول العينة في جانب الواردات السلعية الفلسطينية.
- يعزى عدم معنوية نصيب الفرد من الناتج المحلي لبعض دول العينة (الأردن، تركيا، وألمانيا في جانب الصادرات) و(مصر، الصين، وألمانيا) في جانب الواردات إلى أن الارتفاع في الدخل المصحوب بالرغبة في الاستيراد يصطدم بالحواجز والعراقيل السياسية والاقتصادية والأمنية التي يفرضها (الاحتلال الإسرائيلي) تحول دون ذلك.
- ترجع عدم معنوية مؤشر اغلاق المعابر (الأردن، تركيا، الصين، وألمانيا) في جانب الصادرات، و(الاحتلال الإسرائيلي، الأردن، مصر، تركيا، الصين) في جانب الواردات، إلى أن (الاحتلال الإسرائيلي) يغلق جميع المعابر في وجه الواردات والصادرات الفلسطينية من وإلى العالم، ويستثني نفسه وفق معايير يضعها له.
- ترجع عدم معنوية المسافة الجغرافية لبعض دول العينة إلى أن (الاحتلال الإسرائيلي) يضع معوقات على الاستيراد والتصدير من قبل السلطة الفلسطينية، ليصبح في بعض الأحيان الاستيراد أو التصدير من دولة بعيدة كألمانيا أقل تكلفة من الاستيراد أو التصدير لدولة قريبة كمصر.
- ترجع عدم معنوية الاتفاقات الدولية لاجحاف هذه الاتفاقيات بالواقع الفلسطيني وما يضعه (الاحتلال الإسرائيلي) من عراقيل سياسية، أمنية، وعسكرية في وجه هذه الاتفاقيات، بالإضافة لما ذكر في البنود (الثالث، الرابع، والخامس) بالترتيب في توصيات الدراسة.

4.7 التوصيات:

- مراجعة الاتفاقيات الاقتصادية سواء مع "إسرائيل" كدولة احتلال أو الدول التي عقدت معها اتفاقيات اقتصادية بما يتلاءم والحالة الخاصة للاقتصاد الفلسطيني.
- إيجاد سياسات تجارية تعمل على تشجيع المنتج المحلي وتقليل الاعتماد على الاستيراد، ونشر ثقافة الإرشاد الاستهلاكي لتصحيح التشوه الحاصل في الهيكل الاقتصادي الفلسطيني وتقليل الفجوة الهائلة بين الصادرات والواردات.
- تفعيل سلطة النقل وزيادة دورها من مجرد اصدار منشورات وتعميمات للبنوك المحلية، إلى سلطة نقد تملك تحديد سعر الصرف لتمكين الاقتصاد الفلسطيني من بناء قاعدة هيكلية سليمة، وتجنب الانعكاسات السلبية الناتجة عن قيام (الاحتلال الإسرائيلي) بالتفرد بتحديد أسعار الصرف.
- العمل على زيادة الشركاء التجاريين لفلسطين من خلال عقد اتفاقيات اقتصادية والتسويق للصادرات الفلسطينية في الخارج على أنها أداة لدعم صمود الشعب الفلسطيني وما يتبع ذلك من إعفاء جمركي على الصادرات الفلسطينية وشرائها بأسعار خاصة للخروج من مبدأ المعاملة بالمثل وتشجيع المنتج المحلي.
- العمل على مشاركة القطاع الخاص بشكل فعال في السوق المحلية وتوجيهه في قطاعات معينة لما يملكه من مقومات مالية عالية وخبرات اقتصادية تساعد في بناء قاعدة اقتصادية سليمة.
- دعم المنتج المحلي من خلال إدراجه على قائمة المشتريات الحكومية كسياسة عامة، واتباع سياسة الإحلال التدريجي للواردات تكون معتمدة على تشجيع القطاعات الإنتاجية التي يمتلك فيها الاقتصاد الفلسطيني ميزة تمكنه من التطور والاتساع.
- إيجاد جسر للتواصل بين الوزارات المعنية والجامعات الفلسطينية ومراكز الأبحاث المتخصصة في المجال الاقتصادي من خلال طرح المشاكل الاقتصادية على الطلبة الخريجين والمتخصصين في هذا المجال لإيجاد السبل الممكنة للتوصل إلى اقرار سياسة تجارية ومنهجية اقتصادية واضحة تمكننا من الخروج من حالة التبعية الاقتصادية وبناء اقتصاد قوي يعتمد على الذات، ويصمد في مواجهة الصدمات المتكررة والمتلاحقة للإجراءات السياسية والاقتصادية والعسكرية التي تنتهجها "إسرائيل".

4.8 عناوين بحثية مقترحة:

- تطوير آليات التمويل من منظور الاقتصاد الإسلامي وأثرها على الاقتصاد الفلسطيني - دراسة حالة البنوك الإسلامية العاملة في قطاع غزة.
- محددات المشاريع الاستثمارية الخاصة وفق المنظور الإسلامي، وإمكانية التطبيق في الاقتصاد الفلسطيني.
- اقتصاد الخدمات وأثره على التنمية الاقتصادية - دراسة حالة فلسطين.

قائمة المراجع

المراجع العربية

الكتب

- الجعفري، محمود؛ داوود، يوسف. (2011). إعادة بناء قطاع سلع التبادل التجاري الفلسطيني: نحو الانتعاش الاقتصادي وتكوين الدولة. جامعة بيرزيت، الضفة الغربية، الأرض الفلسطينية المحتلة، أمانة الأنتكاد.
- العودة، صلاح؛ أحمد، رزق. (2008). البنية التحتية للاقتصاد الفلسطيني، رام الله، الضفة الغربية، الأرض الفلسطينية المحتلة.
- المصري، ماهر. أبو رمضان، محسن. الحرباوي، محمد (2013). الاقتصاد الفلسطيني بعد عشرين عاماً من اتفاقية أوسلو، معهد أبحاث السياسات الاقتصادية الفلسطيني (ماس) - فلسطين -2013.
- الصوراني، غازي (2006). الاقتصاد الفلسطيني الواقع والآفاق، الضفة الغربية -فلسطين -2006.
- شعراوي، سمير (2005). مقدمة في التحليل الحديث للسلاسل الزمنية، جامعة الملك عبد العزيز (2005)، الطبعة الأولى (2005).
- عبد الفتاح، نصر الله. (2003). التجارة الخارجية الفلسطينية - تحليل ورؤية نقدية. ادارة الدراسات والتخطيط، اصدار رقم(7)، يونيو 2003.
- عبد الرازق، عمر (2002). تقييم الاتفاقيات الاقتصادية والتجارية الفلسطينية الدولية، معهد الدراسات الفلسطينية-ماس -2002.

المجلات العلمية المحكمة ومراكز أبحاث

- الجغري، محمود. (2005). المهام المطلوبة من السلطة الوطنية الفلسطينية لتعظيم الاستفادة من الاتفاقيات التجارية الدولية، معهد الدراسات الفلسطينية-ماس -2005.
- الجمال، زكريا (2012). اختيار النموذج في نماذج البيانات الطولية الثابتة والعشوائية، المجلة العراقية للعلوم الإحصائية، العدد (21)، العراق 2012.
- العبدلي، عابد. (2010). محددات التجارة البينية للدول الإسلامية باستخدام منهج تحليل البائل. مجلة دراسات اقتصادية إسلامية، المعهد الإسلامي للبحوث والتدريب، البنك الإسلامي للتنمية، مجلد16، عدد(1) 2010، جدة، السعودية.
- الكواز، أحمد (2009). التجارة الخارجية والتكامل الاقتصادي الإقليمي، المعهد العربية للتخطيط بالكويت، العدد الواحد والثمانون مارس / آذار 2009-السنة الثامنة. نقل بتصرف.
- النادر، حسن؛ الريموني، أحمد؛ وارشيدات، آلاء. (2010). دراسة تطبيقية لمحددات تدفق الصادرات السياحية باستخدام نموذج الجاذبية حالة الأردن(1976-2004). المجلد(26)، العدد(4)، السنة. اليرموك، الأردن ، 65 (ISSN 1023-01)، أبحاث اليرموك، سلسلة العلوم الإنسانية والاجتماعية. (ذكر الاقتباس من كتاب (Matyas.L,1998)).
- العبادي، رحيم. (2013). أثر المتغيرات الاقتصادية على الاستثمار المحلي المباشر في الجزائر: دراسة قياسية للفترة (1989-2009)، مجلة دراسات العلوم الإدارية، المجلد 40، العدد 2، 2013.
- المرزوك، خالد (2013). محاضرة بعنوان "نظريات التجارة الخارجية، كلية الإدارة والاقتصاد ، جامعة بابل-العراق-12/3/2014
- بكار. (2008). ملخص تقرير بعنوان البنية التحتية التي تحتاجها التجارة الفلسطينية، المجلس الاقتصادي الفلسطيني للتنمية والاعمار - بكار-فلسطين.
- جويد، رائد (2013). النظرية الحديثة في التجارة الخارجية، مجلة الدراسات التاريخية والحضارية-المجلد (5) العدد (17) حزيران 2013م.
- عبد، مولاہ. (2010). نماذج الجاذبية لتفسير تدفقات التجارة. المعهد العربي للتخطيط، 2010، الكويت.

- عوض، طالب؛ باكير، عامر. (2004). التجارة العربية البينية الواقع والآفاق المستقبلية، مؤتمر التجارة العربية البينية والتكامل الاقتصادي. المؤتمر الدولي الثالث لكلية العلوم الإدارية " اتجاهات 3 "، 16-17 كانون الأول 2008، جامعة الكويت، الكويت.
- غيلان، مهدي. (2007). تقييم التجارة العربية البينية باستعمال نموذج الجاذبية في التجارة الخارجية. رسالة دكتوراه، مجلة القادسية، المجلد 9، العدد 4، السنة 2007، كربلاء، العراق.
- لحسن، علاوي (2012). تحليل تدفقات التجارة العربية البينية باستخدام نموذج جاذبية – Gravity Model، مجلة الباحث العدد 2012/10-كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير –جامعة قاصدي مرباح، ورقلة – الجزائر.
- مختار، رنان (2009). التجارة الدولية ودورها في النمو الاقتصادي، منشورات الحياة – الجزائر الطبعة الأولى 2009. نقلها عن (منهل شوسر، أحمد الريموني، تحليل دور الصادرات في النمو الاقتصادي في الأردن: طريقة جوهانس للتكامل المشتركة، سلسلة العلوم الإنسانية والاجتماعية، جامعة اليرموك، الأردن، 2000، ص97.
- مختار، رنان (2009). التجارة الدولية ودورها في النمو الاقتصادي، منشورات الحياة – الجزائر الطبعة الأولى 2009. نقلها عن "سلامة سالم سالمان، المنظور الاقتصادي للتنمية المستدامة: التجارة الدولية وآثارها على التنمية المستدامة، المنظمة العربية للتنمية الإدارية، مصر، 2007، ص 53.
- مركز التجارة الفلسطيني –بال ترديد، وآخرون. (2014). التبادل التجاري بين فلسطين والمملكة العربية السعودية-تقييم أثر كل من اتفاقية منطقة التجارة الحرة العربية الكبرى وقرار الحكومة السعودية بإعفاء المنتجات الفلسطينية من الرسوم الجمركية، مركز التجارة الفلسطيني –بال ترديد فلسطين، 2014.

دراسات دكتوراه وماجستير

- إبراهيم، بلقلة (2009). آليات تنويع وتنمية الصادرات خارج المحروقات وأثرها على النمو الاقتصادي – حالة الجزائر، جامعة حسيبة بن بو علي – الشلف-الجزائر(2009).
- آل دبي، عبد الخالق. (2009). قياس العوامل المؤثرة في التجارة الخارجية للولايات المتحدة الأمريكية مع بلدان مختارة باستخدام نموذج الجاذبية للمدة (1985-2008). رسالة دكتوراه ، 2009، كلية الإدارة والاقتصاد، جامعة الكوفة، العراق.

- المصباح، عماد؛ المرعي، محمد، (2010). تحليل التجارة الخارجية السورية مع بعض الدول الأوروبية باستخدام نموذج الجاذبية، جامعة القسيم، المملكة العربية السعودية.
- المجالي، سهم. (2008). التجارة الأردنية - العربية وأثرها على الاقتصاد الأردني - نموذج الجاذبية. رسالة ماجستير - جامعة مؤتة.
- بوكونة، نورة (2011-2012). رسالة ماجستير بعنوان "تمويل التجارة الخارجية في الجزائر، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية وعلوم التسيير - قسم العلوم الاقتصادية - فرع تحليل اقتصادي-جامعة الجزائر - الجزائر.
- عبابسة، نوال. (2009). التخصص الدولي: بين النظرية والواقع حالة الجزائر، رسالة ماجستير، جامعة منتوري - قسنطينة-الجزائر.
- عبد العزيز، سفيان (2013). دعم وتطوير القطاع الخاص كآلية لترقية التجارة الخارجية الجزائرية خارج المحروقات، جامعة بشار -الجزائر(2013).
- سمور، ابراهيم (2013). محددات التجارة الخارجية الفلسطينية، الجامعة الاسلامية - غزة - فلسطين.
- سرداح، خليل (2012). الاقتصاد الفلسطيني بين فك الارتباط مع الاقتصاد الإسرائيلي وآفاق التكامل الإقليمي، جامعة الأزهر - غزة - فلسطين.

نشرات حكومية

- الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ نشرات متعددة

مواقع انترنت

- عبد الكريم، نصر. (2012). قراءة في الوضع الراهن للاقتصاد الفلسطيني، موقع الكتروني - شبكة الدكتور يوسف ابو فارة للشئون الاقتصادية. نقل بتاريخ 2014/5/27. http://www.uobabylon.edu.iq/uobColleges/prints_list.aspx?fid=9&uid=1137

المراجع الأجنبية

الكتب

- ARNON, A. Weinblatt. J, U. B.–G. B.–N. M. M. L. K. (1999). **Sovereignty and economic development : the case of Israel and Palestine**, Beer Sheva, Monaster Center for Economic Research, Ben–Gurion University of the Negev.
- Antras, Pol. 2005. **Incomplete contracts and the product cycle**. American Economic Review 95(4): 1054–1073.
- Bowbrick.P.(1994). **A Refutation of The Characteristics Theory of Quality**, full–text available on their profiles, <http://www.researchgate.net/publication>
- Burger.M.J, van Oort.F.G, Linders.G.M.(2009). **On the Specification of the Gravity Model of Trade: Zeros, Excess Zeros and Zero–Inflated Estimation**, the ERIM Report Series Research in Management, ERIM Research Program: “Organizing for Performance”,2009.
- Hashai, N. (2001). **Forecasting Trade Potential between Former Non–Trading Neighbors–The Israeli–Arab Case**. Jerusalem School of Business Administration, The Hebrew University, Mt. Scopus, Jerusalem 91905, Israel.
- Handjiski, B, Lucas, R, Martin, P & Guerin, SS.(2010). **Enhancing Regional Trade Integration in Southeast Europe**, World Bank Publications.
- Head, Keith (2003): Gravity for Beginners, <https://www3.nd.edu/~agervais/documents/Gravity.pdf>
- Jeníček. V, Krepl. V.(2008). **The role of foreign trade and its effects**, Faculty of International Relations, University of Economics, Prague, Czech Republic (2008).

- Morgan.R.E, Katsikeas.C.S.(1997). **Theories of international trade, foreign direct investment and firm internationalization: a critique**, Management Decision35/1 [1997] 68–78.
- Marcin.T.C.(1992). **A Characteristics Model Approach to Demand Analysis for wood Composites**, USDA Forest Service–Forest Products Laboratory, One Gifford Pinchot Drive Madison. WI 53705–2398 USA.
- Suranovic, S.(2010). **Policy and Theory of International Trade**, George Washington University,V.0.1.0, Flat World Knowledge, Inc. (2010) .
- Tri Do.R.(2006). **A Gravity Model for Trade Between Vitnam and Twenty–Three European Countries**,Department of Economics and Society D Thesis ,2006.
- Sohn, Chan–Hyun. (2005). **Does the gravity model fit Korea's trade patterns?**, Implications for Korea's FTA policy and North–South Korean trade, Korea.
- William A. Darity Jr. (2008). **International Encyclopedia of the Social Sciences**, 2nd edition, Macmillan Reference USA, An imprint of The Gale Group.
- Zhang.W.B.(2008). **International Trade Teory Capital**, Knowledge, Economic Structure, Money, and Prices over Time, Springer Verlag Gmbh, 2008, 415P, ISBN:978–3–540–78264–3.

- ARIJ.(2011). **The economic costs of the Israeli occupation for the occupied Palestinian territory**, the Palestinian Ministry of National Economy in cooperation with the Applied Research Institute– Jerusalem (ARIJ),2011.
- Bouare.O. (2009). **An Evaluation of DAVID RICARDO’S Theory of Conmparative Cost: Direct and Indirect Critiques**, Journal of Economic Development, Volume 34, Number 1, June 2009.
- Bergoeing.R, Kehoe.R.J.(2003). **Trade Theory and Trade Facts, Federal Reserve Bank of Minneapolis**, Research Department Staff Report 284, October 2003, (First Version: October 1999).
- Burger.M, Oort.F.V, Linders.G–J.(2008). **On the Specification of the Gravity Model of Trade: Zeros, Excess Zeros and Zero–inflated Estimation**, Spatial Economic Analysis, Volume 4, Issue 2, 2009.
- CERNAT, L, TRADE, U. N. C. O. & DEVELOPMENT. (2001). **Assessing Regional Trading Arrangements: Are South–South RTAs More Trade Diverting?**, New York, United Nations Conference on Trade and Development, 2001.
- Depken.C.A, Sonora.R.J.(2005). **Asymmetric Effects of Economic Freedom on International Trade Flows**, International Journal of Business and Economics, 2005, Vol. 4, No. 2, 141–155.
- Haq.Z ,Meilke.K ،Cranfield.J.(2011). **The Gravity Model and The Problem of Zero’s in Agrifood Trade**, CATPRN(Canadian Agricultural Trade Policy and Competitiveness) Research Network Working Paper, 2011–02 August 2011.

- Ince.M, Kozanoğlu.O, Hulusi.D.M.(2011). **The Heckscher–Ohlin Trade Theory and Technological Advantages: Evidence from Turkey and USA**, *Asian Transactions on Basic & Applied Sciences (AT-BAS ISSN: 2221–4291) Volume 01 Issue 04*.
- Krueger, A. O. N. B. O. E. R. (1999). **Trade creation and trade diversion under NAFTA**, Cambridge, MA, and National Bureau of Economic Research, 1999.
- Kanafani.N, Taghdisi–Rad.S. (2012). **The Palestinian economy: Macroeconomic and trade policymaking under occupation**, UNCTAD, 2012.
- Lancaster.K.J.(1966). **A New Approach to Consumer Theory**, *The Journal of Political Economy*, Vol. 74, No. 2 (Apr., 1966), pp. 132–157, Published by: The University of Chicago Press (2010).
- Leitaο, N. C. (2010). **The gravity model and United States' trade**. *Eur. J. Econ. Financ. Adm. Sci. European Journal of Economics, Finance and Administrative Sciences*, 92–100.
- MAS. (2010). **Overview of the Palestinian Economy**, the Palestine Economic Policy Research Institute (MAS), 2010.
- Orindi. N. M. (2011). **Determinants of Kenyan Exports: A Gravity Model Approach**.*Economist*, Department of Economic & External Trade, Ministry of Foreign Affairs, Nairobi, Kenya, *International Journal of Economic and Political Integration: Vol.1, No.1, spring 2011*, Universal Publishers.
- Podestà.F. (2002). **Recent Developments in Quantitative Comparative Methodology: The Case of Pooled Time Series Cross-Section Analysis**, DSS PAPERS SOC 3–2002.

- Schumacher.R.(2012). **Adam Smith's theory of absolute advantage and the use of doxography in the history of economics**, Erasmus Journal for Philosophy and Economics, Volume 5, Issue 2, Autumn 2012, pp. 54–80.
- Schluter.G, Lee.K.G.(1976). Is Leontief's Paradox Applicable to U.S. Agricultural Trade? ,Western Journal of Agricultural Economics, 1978, Vol.3 (2), pp.165–172.
- Schluter.G, Wills.D, Lee.C.(1988). **An Empirical Analysis of the Leontief Paradox in US Agricultural Trade** , Agribusiness, Vol. 4, No. 1, 4941 (1988).
- Suranovic,S.(2010), **International Trade Theory and Policy: A Review of the Literature**, Working Paper No. 635, Levy Economics Institute of Bard College, 2010.
- Suranovic,S.(2012), **Policy and Theory of International Economics**: (v. 1.0). by-nc-sa 3.0 license. Downloaded by Andy Schmitz (<http://lardbucket.org>), December 29, 2012.
- Subhani, M. OSMAN, A.Khokhar, R. (2011). **The new version of gravity model in explaining bilateral trade**. A comparative study for developed and developing nations [Online]. Available: <http://mpra.ub.uni-muenchen.de/34727/1/New-6.pdf>
- Smarzynska, B. K. (2001). **Does Relative Location Matter for Bilateral Trade Flows? An Extension of the Gravity Model**. Journal of Economic Integration, 16, 379–398, 2001.
- Tran.N, Wilson.N, Hite.D.(2012). **Choosing The Brst Model in The Presence of Zero Trade: A Fish Product Analysis**, Working Paper: 2012–50, WorldFish, MALAYSIA.

- UNCTAD.(2014). **Report on UNCTAD Assistance to the Palestinian people: Developments in the economy of the Occupied Palestinian Territory**, Trade and Development Board, UNCTAD.2014.
- Vijayasri, G. V.(2013). **The Importance of International Trade in The World**, International Journal of Marketing, Financial Services & Management Research, Vol.2, No. 9, September (2013).
- Voss, S. (2004). **Multicollinearity, Encyclopedia of Social Measurement**, University of Kentucky, February 20, 2004.
- Wolde, H. & Bhattacharya, R.(2010) . **Constraints on Trade in the MENA Region, (EPub)**, IMF Working Paper, 2009 International Monetary Fund, WP/10/31.

دراسات دكتوراه وماجستير

- Alfarra, M. (2003). **A Critical Analysis of Intra- Regional of the 5- Asean Member Countries**.Faculty Economics and Management, University Putra Malaysia.
- Rahman, M. M. (2006). **A Panel Data Analysis of Bangladesh's Trade: The Gravity Model Approach**. University of Sydney, NSW 2006, Australia.

مواقع دولية

- United Nations Conference on Trade and Development (UNCTAD).

الملاحق

ملحق جدول رقم (1) البيانات الإحصائية المتعلقة بالصادرات

X	CPI	PCGDP	CRO	DIS	TR	year	country
394177	77	1435	0	0	1	1995	فلسطين
339467	78	1370	0	0	1	1996	فلسطين
382423	76	1488	0	0	1	1997	فلسطين
394846	80	1645	0	0	1	1998	فلسطين
372148	85	1724	0	0	1	1999	فلسطين
400857	87	1527	0	0	1	2000	فلسطين
290349	88	1345	1	0	1	2001	فلسطين
240867	93	1144	1	0	1	2002	فلسطين
279680	97	1267	1	0	1	2003	فلسطين
312688	100	1358	0	0	1	2004	فلسطين
335443	104	1459	0	0	1	2005	فلسطين
366709	108	1360	0	0	1	2006	فلسطين
512979	110	1406	1	0	1	2007	فلسطين
558446	121	1449	1	0	1	2008	فلسطين
518355	124	1530	1	0	1	2009	فلسطين
575513	129	1606	0	0	1	2010	فلسطين
745661	133	1753	0	0	1	2011	فلسطين
782369	136	1808	0	0	1	2012	فلسطين
900618	139	1788	0	0	1	2013	فلسطين
364031	67.7	17685	0	34	1	1995	الاحتلال الإسرائيلي
319247	75.3	18120	0	34	1	1996	الاحتلال الإسرائيلي
358367	82.1	18219	0	34	1	1997	الاحتلال الإسرائيلي
381515	86.6	18551	0	34	1	1998	الاحتلال الإسرائيلي
360427	91.1	18748	0	34	1	1999	الاحتلال الإسرائيلي
369680	92.1	19957	0	34	1	2000	الاحتلال الإسرائيلي
272982	93.1	19544	1	34	1	2001	الاحتلال الإسرائيلي
216326	98.4	19189	1	34	1	2002	الاحتلال الإسرائيلي
255981	99.1	19135	1	34	1	2003	الاحتلال الإسرائيلي
281149	98.7	19701	0	34	1	2004	الاحتلال الإسرائيلي
290558	100.0	20246	0	34	1	2005	الاحتلال الإسرائيلي
326565	102.1	20229	0	34	1	2006	الاحتلال الإسرائيلي
455228	102.6	21615	1	34	1	2007	الاحتلال الإسرائيلي
499423	107.3	21944	1	34	1	2008	الاحتلال الإسرائيلي
453494	110.9	21678	1	34	1	2009	الاحتلال الإسرائيلي
488396	113.9	22308	0	34	1	2010	الاحتلال الإسرائيلي
617782	117.8	22958	0	34	1	2011	الاحتلال الإسرائيلي
639180	119.8	23373	0	34	1	2012	الاحتلال الإسرائيلي
786356	121.7	23948	0	34	1	2013	الاحتلال الإسرائيلي

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني.



موقع " الأونكتاد " (UNCTAD) <http://unctad.org>

تابع ملحق جدول رقم (1) البيانات الإحصائية المتعلقة بالصادرات

X	CPI	PCGDP	CRO	DIS	TR	year	country
24200	77.5	1827	0	44	1	1995	الأردن
15303	82.5	1811	0	44	1	1996	الأردن
17695	85.0	1829	0	44	1	1997	الأردن
9120	87.6	1852	0	44	1	1998	الأردن
8433	88.2	1887	0	44	1	1999	الأردن
8185	88.8	1939	0	44	1	2000	الأردن
11078	90.3	2012	1	44	1	2001	الأردن
12153	92.0	2099	1	44	1	2002	الأردن
10794	93.5	2151	1	44	1	2003	الأردن
11906	96.6	2286	0	44	1	2004	الأردن
17464	100.0	2403	0	44	1	2005	الأردن
33017	106.3	2506	0	44	1	2006	الأردن
27781	112.0	2603	1	44	1	2007	الأردن
34122	128.7	2670	1	44	1	2008	الأردن
28855	127.8	2693	1	44	1	2009	الأردن
31203	134.2	2639	0	44	1	2010	الأردن
38927	140.1	2596	0	44	1	2011	الأردن
58558	146.8	2559	0	44	1	2012	الأردن
55399	154.9	2537	0	44	1	2013	الأردن
3	63.3	999	0	265	1	1995	مصر
10	67.8	1034	0	265	1	1996	مصر
15	70.9	1074	0	265	1	1997	مصر
30	73.7	1100	0	265	1	1998	مصر
354	76.0	1149	0	265	1	1999	مصر
154	78.0	1192	0	265	1	2000	مصر
44	79.8	1214	1	265	1	2001	مصر
98	82.0	1233	1	265	1	2002	مصر
135	85.7	1251	1	265	1	2003	مصر
5	95.4	1281	0	265	1	2004	مصر
161	100.0	1316	0	265	1	2005	مصر
642	107.6	1383	0	265	1	2006	مصر
737	117.7	1456	1	265	1	2007	مصر
984	139.2	1534	1	265	1	2008	مصر
2891	155.8	1579	1	265	1	2009	مصر
4344	173.1	1633	0	265	1	2010	مصر
998	190.5	1634	0	265	1	2011	مصر
1635	204.1	1643	0	265	1	2012	مصر
204	223.5	1640	0	265	1	2013	مصر

المصدر: موقع " الأونكتاد " (UNCTAD) <http://unctad.org>



تابع ملحق جدول رقم (1) البيانات الإحصائية المتعلقة بالصادرات

X	CPI	PCGDP	CRO	DIS	TR	year	country
0	2.0	5686	0	576	0	1995	تركيا
0	3.6	6020	0	576	0	1996	تركيا
0	6.6	6111	0	576	0	1997	تركيا
0	12.2	5817	0	576	0	1998	تركيا
7	20.2	6119	0	576	0	1999	تركيا
285	31.3	5687	0	576	0	2000	تركيا
148	48.3	5952	1	576	0	2001	تركيا
82	70.0	6179	1	576	0	2002	تركيا
139	85.1	6665	1	576	0	2003	تركيا
1228	92.4	7130	0	576	1	2004	تركيا
1228	100.0	7523	0	576	1	2005	تركيا
275	109.6	7776	0	576	1	2006	تركيا
512	119.2	7730	1	576	1	2007	تركيا
567	131.6	7267	1	576	1	2008	تركيا
53	139.9	7834	1	576	1	2009	تركيا
489	151.9	8413	0	576	1	2010	تركيا
418	161.7	8487	0	576	1	2011	تركيا
854	176.1	8674	0	576	1	2012	تركيا
2988	189.2	10972	0	576	1	2013	تركيا
0	85.6	767	0	7135	0	1995	الصين
0	92.8	837	0	7135	0	1996	الصين
0	95.3	908	0	7135	0	1997	الصين
0	94.6	973	0	7135	0	1998	الصين
0	93.3	1040	0	7135	0	1999	الصين
0	93.6	1122	0	7135	0	2000	الصين
0	94.3	1208	1	7135	0	2001	الصين
0	93.6	1310	1	7135	0	2002	الصين
42	94.6	1433	1	7135	1	2003	الصين
504	98.3	1568	0	7135	1	2004	الصين
374	100.0	1735	0	7135	1	2005	الصين
139	101.6	1943	0	7135	1	2006	الصين
113	106.5	2205	1	7135	1	2007	الصين
47	112.9	2402	1	7135	1	2008	الصين
12	112.0	2607	1	7135	1	2009	الصين
20	115.6	2861	0	7135	1	2010	الصين
0	122.0	3108	0	7135	1	2011	الصين
0	125.2	3326	0	7135	1	2012	الصين
0	128.4	3557	0	7135	1	2013	الصين

المصدر: موقع " الأونكتاد " (UNCTAD) <http://unctad.org>



تابع ملحق جدول رقم (1) البيانات الإحصائية المتعلقة بالصادرات

X	CPI	PCGDP	CRO	DIS	TR	year	country
0	87.0	29450	0	1803	0	1995	ألمانيا
0	88.3	29597	0	1803	0	1996	ألمانيا
67	90.0	30074	0	1803	1	1997	ألمانيا
91	90.8	30631	0	1803	1	1998	ألمانيا
48	91.4	31207	0	1803	1	1999	ألمانيا
92	92.7	32153	0	1803	1	2000	ألمانيا
243	94.5	32613	1	1803	1	2001	ألمانيا
589	95.9	32576	1	1803	1	2002	ألمانيا
258	96.9	32414	1	1803	1	2003	ألمانيا
303	98.5	32767	0	1803	1	2004	ألمانيا
545	100.0	32996	0	1803	1	2005	ألمانيا
821	101.6	34256	0	1803	1	2006	ألمانيا
785	103.9	35444	1	1803	1	2007	ألمانيا
203	106.6	35914	1	1803	1	2008	ألمانيا
94	107.0	34146	1	1803	1	2009	ألمانيا
2692	108.2	35587	0	1803	1	2010	ألمانيا
1135	110.4	36829	0	1803	1	2011	ألمانيا
767	112.6	37124	0	1803	1	2012	ألمانيا
1750	114.3	37305	0	1803	1	2013	ألمانيا

المصدر: موقع " الأونكتاد" (UNCTAD)

ملحق جدول رقم (2) البيانات الإحصائية المتعلقة بالواردات

M	CPI	PCGDP	CRO	DIS	TR	year	country
1658191	77	1.26	0	0	1	1995	فلسطين
2016056	78	1.24	0	0	1	1996	فلسطين
2238561	76	1.33	0	0	1	1997	فلسطين
2375102	77.4	1.43	0	0	1	1998	فلسطين
3007227	81.7	1.49	0	0	1	1999	فلسطين
2382807	84.0	1.32	0	0	1	2000	فلسطين
2033647	85.0	1.18	1	0	1	2001	فلسطين
1515608	89.9	1.00	1	0	1	2002	فلسطين
1800268	93.8	1.13	1	0	1	2003	فلسطين
2373248	96.9	1.22	0	0	1	2004	فلسطين
2667592	100.0	1.30	0	0	1	2005	فلسطين
2758726	103.8	1.21	0	0	1	2006	فلسطين
3284035	106.6	1.24	1	0	1	2007	فلسطين
3466168	116.9	1.30	1	0	1	2008	فلسطين
3600785	120.2	1.36	1	0	1	2009	فلسطين
3958512	124.7	1.45	0	0	1	2010	فلسطين
4373647	128.3	1.59	0	0	1	2011	فلسطين
4697356	131.8	1.64	0	0	1	2012	فلسطين
5163897	133.9	1.66	0	0	1	2013	فلسطين

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني

تابع ملحق جدول رقم (2) البيانات الإحصائية المتعلقة بالواردات

M	CPI	PCGDP	CRO	DIS	TR	year	country
1460379	67.7	17.69	0	34	1	1995	الاحتلال الإسرائيلي
1743190	75.3	18.12	0	34	1	1996	الاحتلال الإسرائيلي
1852380	82.1	18.22	0	34	1	1997	الاحتلال الإسرائيلي
1833123	86.6	18.55	0	34	1	1998	الاحتلال الإسرائيلي
1853648	91.1	18.75	0	34	1	1999	الاحتلال الإسرائيلي
1739541	92.1	19.96	0	34	1	2000	الاحتلال الإسرائيلي
1351501	93.1	19.54	1	34	1	2001	الاحتلال الإسرائيلي
1117129	98.4	19.19	1	34	1	2002	الاحتلال الإسرائيلي
1309642	99.1	19.14	1	34	1	2003	الاحتلال الإسرائيلي
1747850	98.7	19.70	0	34	1	2004	الاحتلال الإسرائيلي
1873700	100.0	20.25	0	34	1	2005	الاحتلال الإسرائيلي
2002150	102.1	20.23	0	34	1	2006	الاحتلال الإسرائيلي
2442851	102.6	21.62	1	34	1	2007	الاحتلال الإسرائيلي
2794829	107.3	21.94	1	34	1	2008	الاحتلال الإسرائيلي
2651129	110.9	21.68	1	34	1	2009	الاحتلال الإسرائيلي
2873343	113.9	22.31	0	34	1	2010	الاحتلال الإسرائيلي
3091022	117.8	22.96	0	34	1	2011	الاحتلال الإسرائيلي
3350799	119.8	23.37	0	34	1	2012	الاحتلال الإسرائيلي
3694821	121.7	23.95	0	34	1	2013	الاحتلال الإسرائيلي
8745	77.5	1.83	0	44	1	1995	الأردن
6990	82.5	1.81	0	44	1	1996	الأردن
25038	85.0	1.83	0	44	1	1997	الأردن
57004	87.6	1.85	0	44	1	1998	الأردن
59838	88.2	1.89	0	44	1	1999	الأردن
24556	88.8	1.94	0	44	1	2000	الأردن
23600	90.3	2.01	1	44	1	2001	الأردن
21636	92.0	2.10	1	44	1	2002	الأردن
26357	93.5	2.15	1	44	1	2003	الأردن
34006	96.6	2.29	0	44	1	2004	الأردن
35123	100.0	2.40	0	44	1	2005	الأردن
33017	106.3	2.51	0	44	1	2006	الأردن
44796	112.0	2.60	1	44	1	2007	الأردن
47126	128.7	2.67	1	44	1	2008	الأردن
48122	127.8	2.69	1	44	1	2009	الأردن
67370	134.2	2.64	0	44	1	2010	الأردن
89982	140.1	2.60	0	44	1	2011	الأردن
98431	146.8	2.56	0	44	1	2012	الأردن
91504	154.9	2.54	0	44	1	2013	الأردن

المصدر: موقع " الأونكتاد " (UNCTAD) <http://unctad.org>



تابع ملحق جدول رقم (2) البيانات الإحصائية المتعلقة بالواردات

M	CPI	PCGDP	CRO	DIS	TR	year	country
1009	63.3	1.00	0	265	1	1995	مصر
19075	67.8	1.03	0	265	1	1996	مصر
30583	70.9	1.07	0	265	1	1997	مصر
27698	73.7	1.10	0	265	1	1998	مصر
19846	76.0	1.15	0	265	1	1999	مصر
13398	78.0	1.19	0	265	1	2000	مصر
12487	79.8	1.21	1	265	1	2001	مصر
9231	82.0	1.23	1	265	1	2002	مصر
18883	85.7	1.25	1	265	1	2003	مصر
29858	95.4	1.28	0	265	1	2004	مصر
32178	100.0	1.32	0	265	1	2005	مصر
31406	107.6	1.38	0	265	1	2006	مصر
35384	117.7	1.46	1	265	1	2007	مصر
22261	139.2	1.53	1	265	1	2008	مصر
35323	155.8	1.58	1	265	1	2009	مصر
38179	173.1	1.63	0	265	1	2010	مصر
34033	190.5	1.63	0	265	1	2011	مصر
34731	204.1	1.64	0	265	1	2012	مصر
43501	223.5	1.64	0	265	1	2013	مصر
4307	2.0	5.69	0	576	0	1995	تركيا
8982	3.6	6.02	0	576	0	1996	تركيا
35549	6.6	6.11	0	576	0	1997	تركيا
48399	12.2	5.82	0	576	0	1998	تركيا
141466	20.2	6.12	0	576	0	1999	تركيا
66109	31.3	5.69	0	576	0	2000	تركيا
54118	48.3	5.95	1	576	0	2001	تركيا
61338	70.0	6.18	1	576	0	2002	تركيا
96470	85.1	6.67	1	576	0	2003	تركيا
116671	92.4	7.13	0	576	1	2004	تركيا
120666	100.0	7.52	0	576	1	2005	تركيا
92526	109.6	7.78	0	576	1	2006	تركيا
82021	119.2	7.73	1	576	1	2007	تركيا
85850	131.6	7.27	1	576	1	2008	تركيا
113809	139.9	7.83	1	576	1	2009	تركيا
179112	151.9	8.41	0	576	1	2010	تركيا
214740	161.7	8.49	0	576	1	2011	تركيا
233170	176.1	8.67	0	576	1	2012	تركيا
289170	189.2	10.97	0	576	1	2013	تركيا

المصدر: موقع " الأونكتاد " (UNCTAD) <http://unctad.org>



تابع ملحق جدول رقم (2) البيانات الإحصائية المتعلقة بالواردات

M	CPI	PCGDP	CRO	DIS	TR	year	country
9549	85.6	0.77	0	7135	0	1995	الصين
10643	92.8	0.84	0	7135	0	1996	الصين
16183	95.3	0.91	0	7135	0	1997	الصين
33789	94.6	0.97	0	7135	0	1998	الصين
98190	93.3	1.04	0	7135	0	1999	الصين
89305	93.6	1.12	0	7135	0	2000	الصين
45987	94.3	1.21	1	7135	0	2001	الصين
43968	93.6	1.31	1	7135	0	2002	الصين
63584	94.6	1.43	1	7135	1	2003	الصين
88705	98.3	1.57	0	7135	1	2004	الصين
110935	100.0	1.74	0	7135	1	2005	الصين
114326	101.6	1.94	0	7135	1	2006	الصين
143834	106.5	2.20	1	7135	1	2007	الصين
121017	112.9	2.40	1	7135	1	2008	الصين
157816	112.0	2.61	1	7135	1	2009	الصين
181261	115.6	2.86	0	7135	1	2010	الصين
194127	122.0	3.11	0	7135	1	2011	الصين
197342	125.2	3.33	0	7135	1	2012	الصين
236601	128.4	3.56	0	7135	1	2013	الصين
14241	87.0	29.45	0	1803	0	1995	ألمانيا
12584	88.3	29.60	0	1803	0	1996	ألمانيا
14955	90.0	30.07	0	1803	1	1997	ألمانيا
34035	90.8	30.63	0	1803	1	1998	ألمانيا
72024	91.4	31.21	0	1803	1	1999	ألمانيا
27662	92.7	32.15	0	1803	1	2000	ألمانيا
19227	94.5	32.61	1	1803	1	2001	ألمانيا
19725	95.9	32.58	1	1803	1	2002	ألمانيا
20090	96.9	32.41	1	1803	1	2003	ألمانيا
33329	98.5	32.77	0	1803	1	2004	ألمانيا
54202	100.0	33.00	0	1803	1	2005	ألمانيا
38707	101.6	34.26	0	1803	1	2006	ألمانيا
57318	103.9	35.44	1	1803	1	2007	ألمانيا
61535	106.6	35.91	1	1803	1	2008	ألمانيا
97286	107.0	34.15	1	1803	1	2009	ألمانيا
82860	108.2	35.59	0	1803	1	2010	ألمانيا
100346	110.4	36.83	0	1803	1	2011	ألمانيا
114052	112.6	37.12	0	1803	1	2012	ألمانيا
124153	114.3	37.31	0	1803	1	2013	ألمانيا

المصدر: موقع " الأونكتاد " (UNCTAD) <http://unctad.org>

ملحق جدول رقم (3) مفتاح التصنيف الدولي الموحد

الباب	كود أبواب التصنيف الدولي الموحد
الأغذية والحيوانات الحية	0
المشروبات والتبغ	1
المواد الخام غير الصالحة للأكل	2
وقود معدني ومزلاقات معدنية	3
زيوت ودهون حيوانية ونباتية	4
مواد كيميائية وأدوية	5
سلع مصنوعة ومصنفة حسب المادة	6
المكائن ومعدات النقل	7
مصنوعات متنوعة	8
معاملات غير مصنفة في مكان آخر من التصنيف الدولي	9
ملاحظات متعلقة بالجدول الخاصة بالتصنيف الدولي الموحد	
الخانة الفارغة من الجداول تعني عدم توفر بيانات بالخصوص	
الإشارة (-) تعني أن القيمة أقل من (\$500)	

ملحق جدول رقم (4) إجمالي قيمة الواردات والصادرات السلعية الفلسطينية

حسب أبواب التصنيف الدولي الموحد للسنوات (1995-2013)

الكوود	السنة	1995		1996		1997		1998		1999		2000		2001		2002		2003	
		M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X
0	M	224,490		422,863		488,165		447,195		524,314		431,837		408,615		324,628		377,710	
	X	67,341		48,836		57,240		61,793		60,878		84,552		34,073		27,036		34,226	
1	M	73,849		107,576		71,327		97,494		104,929		101,711		97,172		75,811		90,612	
	X	7,594		15,400		19,639		25,432		14,567		13,573		13,478		13,657		12,980	
2	M	37,443		68,117		76,136		67,185		73,321		62,136		42,094		35,502		40,457	
	X	23,474		23,316		17,737		17,566		13,406		15,670		12,887		14,375		13,357	
3	M	218,938		384,609		378,305		409,881		391,547		455,507		377,478		361,339		425,745	
	X	5,744		8,276		6,675		7,006		4,952		3,671		2,161		2,481		3,871	
4	M	20,703		22,870		23,880		19,558		23,528		17,942		15,930		15,468		19,588	
	X	5,193		8,720		7,907		5,343		4,133		5,713		5,755		5,720		7,215	
5	M	91,859		158,038		170,136		189,737		225,559		230,765		163,519		139,632		162,691	
	X	17,235		23,692		22,701		24,631		30,250		29,687		27,594		20,250		26,028	
6	M	329,539		462,829		587,692		567,422		715,674		522,204		498,404		291,502		351,328	
	X	105,118		138,041		166,579		165,862		151,240		153,239		120,473		94,967		110,530	
7	M	162,051		251,261		277,312		386,625		616,903		352,360		248,323		180,835		211,896	
	X	12,366		20,314		21,715		21,736		20,758		23,958		16,920		12,042		14,767	
8	M	101,883		133,085		151,574		175,642		321,232		199,200		180,962		90,882		116,345	
	X	50,102		51,997		56,879		64,397		71,545		70,596		56,496		49,834		51,024	
9	M	397,437		5,013		14,034		14,363		10,221		9,145		1,150		9		3,896	
	X	100,010		875		5,351		1,080		419		198		512		505		5,682	
مجموع	M	1,658,192		2,016,261		2,238,561		2,375,102		3,007,227		2,382,807		2,033,647		1,515,608		1,800,268	
	X	394,177		339,467		382,423		394,846		372,148		400,857		290,349		240,867		279,680	

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ بيانات غير منشورة



تابع ملحق جدول رقم(4) إجمالي الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية
حسب التبويب الدولي للسنوات (1995-2013)

الكوّ	السنة	2004	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
		M	470,259	452,224	464,697	493,296	513,506	628,429	703,675	703,675	895,751
X	35,867	36,180	38,819	68,537	63,126	61,324	79,440	107,676	114,700	140,406	
M	108,715	102,389	125,079	134,503	124,655	137,133	166,072	166,072	189,521	196,321	
X	17,219	14,322	9,973	15,649	19,409	21,957	24,013	30,403	40,485	45,206	
M	47,911	62,034	51,813	27,142	29,913	36,815	39,343	39,343	58,046	66,545	
X	11,101	13,165	18,492	13,242	9,457	7,183	11,610	95,908	98,098	139,762	
M	660,084	718,269	942,380	1,291,654	1,460,180	1,141,421	1,247,526	1,247,526	1,447,718	1,613,433	
X	10,493	12,220	3,332	8,163	3,164	2,709	1,548	1,624	2,467	2,153	
M	20,778	20,343	20,631	15,893	19,557	17,656	21,126	21,126	25,113	27,401	
X	9,940	12,276	13,706	17,777	21,069	14,628	15,761	20,111	30,395	12,753	
M	201,843	222,988	198,959	223,137	244,437	294,338	353,198	353,198	389,793	450,380	
X	29,439	28,866	35,216	66,650	72,729	67,747	73,984	52,731	51,319	49,387	
M	449,642	490,493	413,508	448,250	492,963	553,484	651,031	651,031	848,371	892,526	
X	122,707	129,788	155,426	222,014	240,246	210,548	244,984	256,047	256,429	279,699	
M	281,564	433,895	329,269	466,311	408,112	571,155	536,618	536,618	587,106	630,745	
X	14,770	18,522	22,108	28,297	32,276	30,025	32,976	32,182	34,562	40,140	
M	132,425	147,529	153,063	183,848	172,343	220,354	239,922	239,922	255,920	240,026	
X	61,125	64,645	69,630	71,734	96,970	102,233	91,196	148,979	153,914	191,114	
M	27	17,429	59,327	--	502	--	--	252	17	16	
X	28	5,459	6	916	--	--	--	--	--	--	
M	2,373,248	2,667,592	2,758,726	3,284,035	3,466,168	3,600,785	3,958,512	3,958,512	4,697,356	5,163,897	
X	312,688	335,443	366,709	512,979	558,446	518,355	575,513	745,661	782,369	900,618	

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ بيانات غير منشورة

ملحق جدول رقم(5) إجمالي قيمة الواردات والصادرات السلعية الفلسطينية إلى إسرائيل

حسب أبواب التصنيف الدولي الموحد للسنوات (1995-2013)

الأكواد	السنة	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003
0	M	374,899	426,012	376,416	437,925	362,147	328,979	261,140	300,474	
	X	39,963	52,340	58,559	57,453	63,524	30,468	22,869	27,207	
1	M	87,788	53,609	74,131	64,827	70,664	68,596	52,785	64,794	
	X	14,734	19,198	25,250	14,421	12,859	13,061	13,010	12,726	
2	M	64,899	70,194	57,475	56,979	53,050	33,778	29,501	32,166	
	X	22,569	16,869	17,041	13,381	14,780	11,085	7,303	10,521	
3	M	383,865	376,613	407,021	386,879	452,932	375,278	360,092	423,848	
	X	8,276	6,175	7,013	4,902	3,431	1,758	1,796	3,344	
4	M	11,742	13,777	12,788	14,551	10,466	8,991	9,706	10,612	
	X	4,886	4,213	3,757	3,821	4,382	4,274	3,181	4,037	
5	M	132,604	133,437	135,732	137,317	135,302	111,472	93,973	112,467	
	X	20,794	20,179	22,066	28,286	27,784	25,565	19,025	24,019	
6	M	381,897	460,592	393,672	381,716	328,369	245,572	185,002	201,178	
	X	135,526	156,614	160,403	147,271	149,169	114,893	88,932	104,532	
7	M	193,453	196,021	256,041	260,121	225,245	119,511	89,509	116,091	
	X	20,097	21,581	20,704	19,607	23,538	15,590	11,314	14,260	
8	M	107,288	110,370	109,482	110,416	97,942	59,206	35,413	44,117	
	X	51,528	55,871	64,021	70,875	70,016	56,255	48,554	49,727	
9	M	4,754	11,754	10,894	2,916	3,424	198	8	3,896	
	X	875	5,329	1,020	410	198	33	342	5,607	
مجموع	M	1,743,189	1,852,379	1,833,652	1,853,647	1,739,541	1,351,581	1,117,129	1,309,643	
	X	319,248	358,369	379,834	360,427	369,681	272,982	216,326	255,980	

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ بيانات غير منشورة



تابع ملحق جدول رقم(5) إجمالي الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية إلى إسرائيل

حسب التبويب الدولي للسنوات (1995-2013)

الكمية	السنة	2004		2005		2006		2007		2008		2009		2010		2011		2012		2013	
		M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X
مجموع	M	384,448	28,856	362,161	28,373	365,538	33,745	682,270	59,034	511,204	52,876	536,730	50,419	548,679	574,704	90030	682,386	773,170			
	X	73,110	16,434	70,480	14,119	88,027	9,817	113,913	15,560	105,793	18,989	114,543	21,741	114,832	110,349	110,349	134,967	155,674			
0	M	37,996	7,307	50,860	7,686	42,340	12,810	39,214	35,032	28,237	56,845	28,119	49,010	65,241	78,484	62,246	43,545	84,146			
	X	657,405	9,828	714,772	11,521	939,311	2,378	1,561,551	1,192	1,381,934	1,767	1,115,294	2,083	1,524	1,352,587	1,622	1,409,472	1,575,670	2,050		
1	M	13,563	5,940	13,285	8,581	12,925	7,215	8,254	8,254	8,342	5,949	5,949	5,033	5,033	5,302	4,871	4,871	4,921			
	X	126,865	25,595	132,043	23,539	113,055	28,424	142,393	37,282	137,820	40,181	143,768	29,439	1,148	171,612	40074	174,691	214,774	4,426		
2	M	257,314	113,817	298,238	112,323	253,391	144,864	380,216	178,576	348,701	172,331	367,687	437,900	452,571	539,390	539,390	532,370	532,370			
	X	146,361	13,319	157,248	15,761	138,200	19,467	187,033	24,281	193,145	29,592	240,547	27,065	256,034	256,849	265,864	230,252	291,773	264,953		
3	M	50,785	60,048	57,834	63,207	49,361	67,848	100,970	93,018	73,009	114,645	83,486	94,867	101,556	100,863	100,863	102,908	102,908			
	X	13,319	3	15,761	16,780	19,467	-	24,281	11,537	29,592	8,065	118,295	106,363	143,090	147,195	147,195	187,190	187,190			
4	M	5	5	5,449	0	0	-	-	-	-	-	-	1,313	255	29	29	-	-			
	X	1,747,850	281,149	1,873,701	290,559	2,002,148	326,568	3,227,351	455,228	2,796,250	499,423	2,651,129	453,494	2,873,343	3,091,023	3,350,799	639,181	3,694,821	786,357		
5	M	281,149	281,149	290,559	290,559	326,568	326,568	455,228	455,228	499,423	499,423	453,494	453,494	488,397	643,853	639,181	786,357	786,357			
	X	1,747,850	281,149	1,873,701	290,559	2,002,148	326,568	3,227,351	455,228	2,796,250	499,423	2,651,129	453,494	2,873,343	3,091,023	3,350,799	639,181	3,694,821	786,357		

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ بيانات غير منشورة

ملحق جدول رقم (6) إجمالي قيمة الواردات والصادرات السلعية الفلسطينية إلى الأردن
حسب أبواب التصنيف الدولي الموحد للسنوات (1995-2013)

الأكواد	السنة	1995		1996		1997		1998		1999		2000		2001		2002		2003	
		M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X
مجموع	M																		
	X																		
9	M																		
	X																		
8	M																		
	X																		
7	M																		
	X																		
6	M																		
	X																		
5	M																		
	X																		
4	M																		
	X																		
3	M																		
	X																		
2	M																		
	X																		
1	M																		
	X																		
0	M																		
	X																		
مجموع	M																		
	X																		

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ بيانات غير منشورة

تابع ملحق جدول رقم (6) إجمالي الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية إلى الأردن

حسب التبويب الدولي للسنوات (1995-2013)

الكمية	السنة	2004		2005		2006		2007		2008		2009		2010		2011		2012		2013	
		M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X
0	M	3,819		3,451		3,484		5,505		5,073		6,675		7,946		7,613		7,948		8,051	
	X	3,394		3,217		3,392		6,877		6,594		5,435		7,109		8966		14,743		10,578	
1	M	368		1,357		878		2,792		3,377		4,682		7,521		6,247		7,102		8,460	
	X	774		192		136		11		1		-		-		78		864		1	
2	M	202		281		228		218		428		317		145		702		1,122		1,046	
	X	1,002		188		4,880		4,154		5,665		1,434		6,897		12840		16,499		27,836	
3	M	365		881		26		151		6,679		5,471		5,701		9,387		12,298		7,875	
	X	665		700		954		-		995		359		5		-		87		100	
4	M	1,168		1,336		2,106		3,652		4,434		1,001		686		130		104		19	
	X	33		454		788		685		1,554		882		27		13		1,459		190	
5	M	5,861		6,864		7,187		10,053		5,503		7,181		12,617		17,088		14,806		14,828	
	X	2,367		2,056		2,914		2,892		5,602		2,512		2,575		2236		3,248		300	
6	M	16,357		14,488		10,620		24,518		11,770		9,759		11,838		13,236		15,177		26,104	
	X	3,333		7,768		6,685		7,445		9,650		13,005		9,978		11,327		15,265		11,380	
7	M	2,720		2,930		4,619		7,648		7,046		8,703		15,348		29,017		31,853		18,288	
	X	146		1,975		2,364		3,234		1,679		1,656		2,156		1708		3,588		3,123	
8	M	3,144		3,528		3,258		4,648		2,815		4,334		5,568		6,563		8,022		6,832	
	X	182		907		853		2,484		2,382		3,573		2,457		1759		2,806		1,892	
9	M	1		6		611		-		-		-		-		-		-		-	
	X	11		8		6		-		-		-		-		-		-		484	
مجموع	M	34,005		35,122		33,017		59,185		47,125		48,123		67,370		89,983		98,432		91,503	
	X	11,907		17,465		22,972		27,782		34,122		28,856		31,204		38,927		58,559		55,884	

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ بيانات غير منشورة

ملحق جدول رقم (7) إجمالي قيمة الواردات والصادرات السلعية الفلسطينية إلى مصر

حسب أبواب التصنيف الدولي الموحد للسنوات (1995-2013)

الأكواد	السنة	1995		1996		1997		1998		1999		2000		2001		2002		2003	
		M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X
مجموع	M																		
	X																		
	M	8,580	-	9,189	7,749	879	5,232	5,484	3,818	5,660									
	X	-	995	-	0	-	74	11	17	78									
	M	168	168	548	658	231	184	292	202	820									
	X	10	10	-	0	-	-	-	-	-									
	M	271	271	198	297	6	-	180	106	217									
	X	-	-	-	-	-	-	-	-	-									
	M	252	252	309	689	263	25	326	183	801									
	X	-	-	-	-	-	-	-	-	-									
	M	909	909	2,265	1,512	1,486	995	397	468	1,500									
	X	-	-	-	-	-	-	10	-	-									
	M	5,734	5,734	6,507	4,196	4,111	1,349	2,431	1,908	6,144									
	X	-	-	15	29	27	41	17	80	-									
	M	1,032	1,032	2,507	1,963	2,621	776	935	661	685									
	X	-	-	-	-	318	1	3	-	-									
	M	1,120	1,120	7,191	6,462	6,118	1,895	1,214	1,017	1,665									
	X	-	-	-	1	9	39	3	1	8									
	M	15	15	505	2,552	3,877	2,031	425	-	-									
	X	-	-	-	-	-	-	0	-	49									
	M	19,076	19,076	30,583	27,721	19,845	13,398	12,813	9,232	18,885									
	X	10	10	15	30	354	155	44	98	135									

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ بيانات غير منشورة

تابع ملحق جدول رقم(7) إجمالي الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية إلى مصر

حسب التبويب الدولي للسنوات (1995-2013)

الأكواد	السنة	2004		2005		2006		2007		2008		2009		2010		2011		2012		2013	
		M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X
مجموع	M	8,981	-	11,031	-	12,140	37	16,559	4,339	9,365	10,885	8,374	10,419	11,193							
	X	-	2,047	-	1,888	-	3,098	-	3,024	1,032	3,219	54	34	53	-	-	-	-	-	-	-
9	M	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	X	-	0	-	-	238	-	-	-	-	91	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
8	M	2,314	-	1,899	-	2,334	-	1,882	1,059	2,821	2,558	1,572	1,877	1,584							
	X	1	12	90	90	90	90	-	76	1,745	2,902	204	71	61							
7	M	1,608	-	2,792	-	692	-	818	831	348	672	431	489	609							
	X	-	20	201	201	201	201	97	39	-	21	2	35	50							
6	M	8,328	-	7,558	-	5,409	-	4,905	2,039	2,674	3,209	4,721	4,131	3,898							
	X	4	129	313	313	313	313	640	835	918	838	720	1,498	-							
5	M	4,453	-	4,346	-	4,780	-	7,224	1,414	4,107	4,098	2,048	1,423	2,275							
	X	-	-	-	-	1	-	-	-	129	249	19	32	-							
4	M	1,085	-	1,274	-	1,828	-	1,051	793	1,986	1,972	2,216	1,765	1,975							
	X	-	0	-	-	-	-	0	23	-	234	0	-	-							
3	M	75	-	164	-	281	-	10,622	10,000	9,699	8,945	9,649	9,178	17,275							
	X	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-							
2	M	966	-	1,227	-	606	-	662	753	1,013	719	866	2,118	2,263							
	X	-	-	-	-	-	-	-	10	45	66	-	-	92							

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ بيانات غير منشورة

ملحق جدول رقم(8) إجمالي قيمة الواردات والصادرات السلعية الفلسطينية إلى تركيا

حسب أبواب التصنيف الدولي الموحد للسنوات (1995-2013)

الرمز	السنة	1995		1996		1997		1998		1999		2000		2001		2002		2003	
		M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X
مجموع	M			3,011		4,339		6,281		7,610		4,909		7,209		7,646		11,111	
	X			-		-		-		-		285		-		-		-	
	M			43		21		100		7,962		47		62		139		245	
	X			-		-		-		-		-		-		-		-	
	M			94		327		356		2,036		173		197		287		276	
	X			-		-		-		-		-		116		-		139	
	M			-		92		220		43		145		104		204		613	
	X			-		-		-		-		-		-		-		-	
	M			95		582		360		44		1,449		1,043		399		526	
	X			-		-		-		-		-		-		-		-	
	M			585		548		871		6,777		4,346		7,178		6,878		7,398	
	X			-		-		-		7		-		9		-		-	
	M			2,689		25,586		33,900		33,669		34,332		30,273		35,075		56,401	
	X			-		-		-		-		-		-		62		-	
	M			1,758		2,660		2,711		58,026		8,926		3,548		2,648		4,449	
	X			-		-		-		-		-		23		-		-	
	M			708		1,384		3,572		25,230		11,070		9,504		8,062		15,453	
	X			-		-		-		-		-		0		20		-	
	M			-		8		69		70		712		-		-		-	
	X			-		-		-		-		-		0		-		-	
مجموع	M			8,983		35,547		48,440		141,467		66,109		59,118		61,338		96,472	
	X			0		0		0		7		285		148		82		139	

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ بيانات غير منشورة



تابع ملحق جدول رقم(8) إجمالي الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية إلى تركيا

حسب التبويب الدولي للسنوات (2013-1995)

الكمية	السنة	2004		2005		2006		2007		2008		2009		2010		2011		2012		2013	
		M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X
مجموع	M	11,676	-	11,693	-	13,155	14	15,504	-	10,621	17	18,522	-	25,991	155	34,085	53	38,328	492	56,171	2,631
	X	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
0	M	156	-	114	-	528	-	525	-	379	-	933	-	2,543	5,318	8,196	7,342	-	-	-	-
	X	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
1	M	182	-	125	-	157	-	606	-	108	-	152	-	222	165	390	539	-	-	-	-
	X	5	-	602	-	-	-	63	-	-	-	31	-	1	84	98	222	-	-	-	-
2	M	884	-	451	-	519	-	1,000	-	757	-	1,801	-	2,194	3,545	3,394	5,340	-	-	-	-
	X	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
3	M	440	-	129	-	230	-	982	-	416	-	2,496	-	4,336	5,324	6,870	8,176	-	-	-	-
	X	7	-	-	-	23	-	-	-	-	-	-	-	3	-	-	-	-	-	-	-
4	M	9,658	-	626	-	12,509	-	17,398	-	2,582	-	9,977	-	24,812	24,348	20,158	27,406	-	-	-	-
	X	15	-	-	-	9	-	-	-	-	-	-	-	182	27	-	-	-	-	-	-
5	M	74,335	-	12,332	-	47,053	-	50,290	-	27,146	-	53,601	-	86,476	96,414	105,434	132,183	-	-	-	-
	X	1,148	-	-	-	147	-	449	-	496	-	22	-	87	120	93	131	-	-	-	-
6	M	9,278	-	68,505	-	9,389	-	10,250	-	9,727	-	13,914	-	15,950	23,241	18,422	21,124	-	-	-	-
	X	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	32	-	-	-	-	-	-
7	M	10,061	-	16,701	-	8,304	-	11,807	-	14,113	-	12,413	-	16,588	22,291	31,978	30,889	-	-	-	-
	X	52	-	-	-	81	-	-	-	54	-	-	-	61	101	17	5	-	-	-	-
8	M	1	-	10,615	-	682	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	X	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
9	M	116,671	-	121,291	-	92,526	-	108,362	-	65,849	-	113,809	-	179,112	214,731	233,170	289,170	-	-	-	-
	X	1,227	-	602	-	274	-	512	-	567	-	53	-	489	417	854	2,989	-	-	-	-

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ بيانات غير منشورة

ملحق جدول رقم (9) إجمالي قيمة الواردات والصادرات السلعية الفلسطينية إلى الصين

حسب أبواب التصنيف الدولي الموحد للسنوات (1995-2013)

الكود	السنة	1995		1996		1997		1998		1999		2000		2001		2002		2003	
		M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X
مجموع	M			508		797		9,245		4,787		3,372		1,924		879		1,285	
	X			-		-		-		-		-		-		-		-	
9	M			3,058		5,461		9,402		27,863		0		24,907		23,435		32,094	
	X			-		-		-		-		-		-		-		-	
8	M			1,814		2,581		4,574		24,521		35,145		5,924		5,664		10,427	
	X			-		-		-		-		-		-		-		-	
7	M			5,039		6,675		9,510		31,846		6,756		12,013		12,353		17,628	
	X			-		-		-		-		-		-		-		-	
6	M			205		501		732		6,878		42,475		1,025		1,306		1,766	
	X			-		-		-		-		-		-		-		-	
5	M			-		-		-		-		-		-		-		-	
	X			-		-		-		-		-		-		-		-	
4	M			-		-		-		60		1,214		-		5		1	
	X			-		-		-		-		-		-		-		-	
3	M			-		-		23		145		6		-		28		5	
	X			-		-		-		-		-		-		-		-	
2	M			19		147		331		1,840		336		153		254		377	
	X			-		-		-		-		-		-		-		-	
1	M			-		-		-		196		0		41		45		-	
	X			-		-		-		-		-		-		-		-	
0	M			508		797		9,245		4,787		3,372		1,924		879		1,285	
	X			-		-		-		-		-		-		-		-	
مجموع	M			10,643		16,183		33,817		98,191		89,304		45,987		43,969		63,583	
	X			0		0		0		0		0		0		0		0	

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ بيانات غير منشورة



تابع ملحق جدول رقم(9) إجمالي الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية إلى الصين

حسب التبويب الدولي للسنوات (2013-1995)

الكمية	السنة	2004		2005		2006		2007		2008		2009		2010		2011		2012		2013	
		M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X
		1,406	-	2,118	-	1,280	-	3,920	-	3,516	-	3,863	-	4,552	5	7,797	-	7,191	-	7,015	-
		31	-	148	-	22	-	63	-	101	-	108	-	1,206	540	540	-	397	-	333	-
		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
		307	-	408	-	480	-	954	-	902	-	1,198	-	1,400	2,029	2,029	-	1,400	-	1,656	-
		-	-	-	-	133	-	60	-	27	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
		17	-	6	-	7	-	5	-	-	-	62	-	14	75	75	-	66	-	14	-
		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
		2,454	49	146	-	23	-	92	-	727	-	44	-	370	22	22	-	74	-	222	-
		25,532	-	3,687	-	4,998	-	8,807	-	6,369	-	7,566	-	9,558	10,447	10,447	-	11,453	-	13,047	-
		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3	-	-	-	-	-	-	-
		18,222	449	34,236	374	32,228	6	61,668	54	40,493	20	50,056	12	65,295	72,424	72,424	76,133	76,133	85,427	85,427	-
		40,733	-	22,168	-	23,799	-	56,058	-	21,120	-	39,560	-	37,802	36,964	36,964	32,992	32,992	64,113	64,113	-
		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1	-	-	-	-	-	-	-
		2	6	48,001	-	50,794	-	58,458	-	47,788	-	55,358	-	61,066	63,830	63,830	67,635	67,635	64,774	64,774	-
		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2	-	-	-	-	-	-	-	-	-
		-	-	16	-	696	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
		-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
مجموع	X	504		374		139		114		47		12		20	0	0	0	0	0	0	0
	M	88,704		110,934		114,327		190,025		121,016		157,817		181,263	194,128	194,128	197,341	197,341	236,601	236,601	

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ بيانات غير منشورة

تابع ملحق جدول رقم(10) إجمالي الصادرات والواردات السلعية الفلسطينية إلى ألمانيا

حسب التبويب الدولي للسنوات (1995-2013)

الكمية	السنة	2004		2005		2006		2007		2008		2009		2010		2011		2012		2013	
		M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X	M	X
مجموع	M	505	19	1,172	69	1,690	37	1,220	624	2,288	2,904	2,395	4,797	6,346							
	X	115	244	297	1,112	292	343	257	616	98	991	955	1,052	1,365							
9	M	117	315	237	1,112	292	343	257	616	228	149	115	150								
	X	7	35	35	144	144	230	145	165	574	1,045	832	1,172								
8	M	38	6	6	3	3	20	8	13	45	4	80	24								
	X	5	29	29	16	16	37	51	13	31	121	87	372								
7	M	6,121	3	5,603	17	5,495	8,071	5,611	10,530	11,551	9,955	15,712	24,160								
	X	135	162	5,404	2,926	2,926	4,524	2,811	2,808	5,052	4,706	5,747	4,496								
6	M	18,856	18	38,780	666	11,332	56,447	47,813	75,549	56,928	74,074	76,704	79,506								
	X	3,919	-	2,590	-	2,576	4,192	3,714	4,648	4,717	6,747	9,073	6,370								
5	M	6	-	-	53	-	-	66	-	171	3	0	10								
	X	3	-	-	13,135	-	-	-	-	-	-	-	-								
4	M	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-								
	X	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-								
3	M	33,329	54,202	38,705	821	75,726	61,534	97,287	82,860	100,345	114,052	124,152									
	X	303	545	821	785	203	94	2,693	1,135	768	1,750										

المصدر: الجهاز المركزي للإحصاء الفلسطيني/ بيانات غير منشورة

نتائج تحليل البيانات

ملحق رقم (11) اختبارات النموذج القياسي للصادرات (مجموع دول العينة)

■ نموذج الإنحدار المتعدد

. regress x cpi pcgdp cro dis tr

Source	SS	df	MS	Number of obs =	114
Model	5.7428e+11	5	1.1486e+11	F(5, 108) =	5.19
Residual	2.3887e+12	108	2.2118e+10	Prob > F =	0.0003
Total	2.9630e+12	113	2.6221e+10	R-squared =	0.1938
				Adj R-squared =	0.1565
				Root MSE =	1.5e+05

x	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]
cpi	6.841446	463.2268	0.01	0.988	-911.3544 925.0373
pcgdp	4.016066	1.186069	3.39	0.001	1.665072 6.36706
cro	-16646.08	30008.18	-0.55	0.580	-76127.49 42835.34
dis	-24.76599	8.718551	-2.84	0.005	-42.04767 -7.484305
tr	20491.08	48221.95	0.42	0.672	-75093.2 116075.4
_cons	46563.22	49751.96	0.94	0.351	-52053.8 145180.2

■ اختبار البواقي لجذر الوحدة

. xtunitroot llc residual

Levin-Lin-Chu unit-root test for residual

Ho: Panels contain unit roots
Ha: Panels are stationary

Number of panels = 6
Number of periods = 19

AR parameter: Common
Panel means: Included
Time trend: Not included

Asymptotics: N/T -> 0

ADF regressions: 1 lag
LR variance: Bartlett kernel, 8.00 lags average (chosen by LLC)

	Statistic	p-value
Unadjusted t	-5.3118	
Adjusted t*	-2.7745	0.0028

■ نموذج التأثير الثابت

. xtreg x cpi pcgdp cro dis tr, fe

```
Fixed-effects (within) regression      Number of obs   =      114
Group variable: country                Number of groups =         6

R-sq:  within = 0.2757                  Obs per group: min =       19
      between = 0.1098                      avg =           19.0
      overall = 0.1070                      max =           19

corr(u_i, Xb) = -0.8562                  F(5,103)        =       7.84
                                          Prob > F         =     0.0000
```

x	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
cpi	-17.62372	176.6944	-0.10	0.921	-368.0553	332.8079
pcgdp	24.3986	4.191967	5.82	0.000	16.08483	32.71238
cro	-14674.45	10707.49	-1.37	0.174	-35910.24	6561.34
dis	-4.782941	13.16647	-0.36	0.717	-30.89552	21.32964
tr	-52461.06	20212.46	-2.60	0.011	-92547.71	-12374.42
_cons	-141205.7	44158.86	-3.20	0.002	-228784.3	-53626.98
sigma_u	305060.02					
sigma_e	52718.566					
rho	.97100144 (fraction of variance due to u_i)					

F test that all u_i=0: F(5, 103) = 151.29 Prob > F = 0.0000

■ نموذج التأثير العشوائي

. xtreg x cpi pcgdp cro dis tr, re

```
Random-effects GLS regression      Number of obs   =      114
Group variable: country            Number of groups =         6

R-sq:  within = 0.2741                  Obs per group: min =       19
      between = 0.1118                      avg =           19.0
      overall = 0.1092                      max =           19

corr(u_i, X) = 0 (assumed)            Wald chi2(5)    =     33.90
                                          Prob > chi2     =     0.0000
```

x	Coef.	Std. Err.	z	P> z	[95% Conf. Interval]	
cpi	46.59878	176.0199	0.26	0.791	-298.3938	391.5914
pcgdp	20.08001	3.752739	5.35	0.000	12.72477	27.43524
cro	-14505.38	10807.2	-1.34	0.180	-35687.1	6676.344
dis	-5.724661	12.96157	-0.44	0.659	-31.12888	19.67956
tr	-46920.98	20202.81	-2.32	0.020	-86517.77	-7324.201
_cons	-103510	104991.8	-0.99	0.324	-309290.1	102270.2
sigma_u	234204.26					
sigma_e	52718.566					
rho	.95177503 (fraction of variance due to u_i)					

▪ اختبار (hausman) للاختبار بين التأثير العشوائي بدلاً من التأثير الثابت

. hausman fixed .

	Coefficients			
	(b) fixed	(B) random	(b-B) Difference	sqrt(diag(V_b-V_B)) S.E.
cpi	-17.62372	46.59878	-64.2225	15.42437
pcgdp	24.3986	20.08001	4.318597	1.86803
cro	-14674.45	-14505.38	-169.0727	.
dis	-4.782941	-5.724661	.9417197	2.313749
tr	-52461.06	-46920.98	-5540.079	624.398

b = consistent under Ho and Ha; obtained from xtreg
B = inconsistent under Ha, efficient under Ho; obtained from xtreg

Test: Ho: difference in coefficients not systematic

chi2(5) = (b-B)'[(V_b-V_B)^(-1)](b-B)
= 5.63
Prob>chi2 = 0.3435
(V_b-V_B is not positive definite)

▪ اختبار (Breusch and Pagan) للمفاضلة بين النموذج العشوائي

ونموذج الانحدار التجميعي

. xttest0

Breusch and Pagan Lagrangian multiplier test for random effects

x[country,t] = Xb + u[country] + e[country,t]

Estimated results:

	Var	sd = sqrt(Var)
x	2.62e+10	161928.9
e	2.78e+09	52718.57
u	5.49e+10	234204.3

Test: Var(u) = 0

chibar2(01) = 707.69
Prob > chibar2 = 0.0000

▪ اختبار (pasaran cd test) للارتباط التسلسلي

. xtcsd, pesaran abs

Pesaran's test of cross sectional independence = -0.275, Pr = 0.7836

Average absolute value of the off-diagonal elements = 0.493

■ اختبار معامل التضخم (VIF) للارتباط الخطي المتداخل

. vif

Variable	VIF	1/VIF
tr	1.66	0.600723
cpi	1.39	0.718325
dis	1.22	0.820588
pcgdp	1.05	0.954597
cro	1.00	0.997160
Mean VIF	1.27	

■ اختبار عدم تجانس التباين

. hettest cpi pcgdp cro dis tr

Breusch-Pagan / Cook-Weisberg test for heteroskedasticity

Ho: Constant variance

Variables: cpi pcgdp cro dis tr

chi2(5) = 55.14

Prob > chi2 = 0.0000

■ استخدام نموذج التأثير العشوائي مع Robust

. xtreg x cpi pcgdp cro dis tr, re robust

```
Random-effects GLS regression           Number of obs   =       114
Group variable: country                 Number of groups =         6

R-sq:  within = 0.2741                   Obs per group:  min =        19
      between = 0.1118                               avg   =       19.0
      overall  = 0.1092                               max   =        19

Wald chi2(5)           =         4.83
corr(u_i, X)          = 0 (assumed)     Prob > chi2         =       0.4372
```

(Std. Err. adjusted for 6 clusters in country)

x	Robust					[95% Conf. Interval]	
	Coef.	Std. Err.	z	P> z			
cpi	46.59878	183.8365	0.25	0.800	-313.7142	406.9118	
pcgdp	20.08001	20.04692	1.00	0.317	-19.21123	59.37125	
cro	-14505.38	13957.63	-1.04	0.299	-41861.82	12851.07	
dis	-5.724661	6.687185	-0.86	0.392	-18.8313	7.38198	
tr	-46920.98	37414.99	-1.25	0.210	-120253	26411.05	
_cons	-103510	113925.3	-0.91	0.364	-326799.4	119779.4	
sigma_u	234204.26						
sigma_e	52718.566						
rho	.95177503	(fraction of variance due to u_i)					

ملحق رقم (12) اختبارات النموذج القياسي للواردات (مجموع دول العينة)

■ نموذج الإنحدار المتعدد

. regress m cpi pcgdp cro dis tr

Source	SS	df	MS	Number of obs =	114
Model	8.4063e+12	5	1.6813e+12	F(5, 108) =	2.59
Residual	7.0160e+13	108	6.4963e+11	Prob > F =	0.0298
Total	7.8566e+13	113	6.9527e+11	R-squared =	0.1070
				Adj R-squared =	0.0657
				Root MSE =	8.1e+05

m	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]
cpi	3103.567	5967.595	0.52	0.604	-8725.241 14932.38
pcgdp	477983.2	756359.1	0.63	0.529	-1021252 1977218
cro	5687.227	225599.4	0.03	0.980	-441490 452864.4
dis	-118.4605	46.74382	-2.53	0.013	-211.1148 -25.80611
tr	119969.9	246150.9	0.49	0.627	-367943.8 607883.6
_cons	-487842.3	780475.4	-0.63	0.533	-2034880 1059195

■ اختبار البواقي لجذر الوحدة

. xtunitroot llc residual

Levin-Lin-Chu unit-root test for residual

Ho: Panels contain unit roots Number of panels = 6
Ha: Panels are stationary Number of periods = 19

AR parameter: Common Asymptotics: N/T -> 0
Panel means: Included
Time trend: Not included

ADF regressions: 1 lag
LR variance: Bartlett kernel, 8.00 lags average (chosen by LLC)

	Statistic	p-value
Unadjusted t	-2.2672	
Adjusted t*	0.0569	0.5227

■ نموذج التأثير الثابت

. xtreg m cpi pcgdp cro dis tr, fe

```
Fixed-effects (within) regression      Number of obs   =      114
Group variable: country                Number of groups =         6

R-sq:  within = 0.2702                 Obs per group: min =      19
      between = 0.0814                   avg =           19.0
      overall = 0.0184                   max =           19

corr(u_i, Xb) = -0.0555                F(5,103)       =       7.63
                                           Prob > F        =      0.0000
```

m	Coef.	Std. Err.	t	P> t	[95% Conf. Interval]	
cpi	6342.037	2031.906	3.12	0.002	2312.231	10371.84
pcgdp	375092.2	250307.7	1.50	0.137	-121334	871518.4
cro	444.0967	74821.52	0.01	0.995	-147946.7	148834.9
dis	-5.432765	66.01695	-0.08	0.935	-136.3618	125.4963
tr	-157248.7	96977.55	-1.62	0.108	-349580.8	35083.41
_cons	-585567.7	283249.3	-2.07	0.041	-1147326	-23809.6
sigma_u	858732.6					
sigma_e	265851.69					
rho	.91253901	(fraction of variance due to u_i)				

F test that all u_i=0: F(5, 103) = 177.94 Prob > F = 0.0000

■ نموذج التأثير العشوائي

. xtreg m cpi pcgdp cro dis tr, re

```
Random-effects GLS regression      Number of obs   =      114
Group variable: country            Number of groups =         6

R-sq:  within = 0.2700                 Obs per group: min =      19
      between = 0.0142                   avg =           19.0
      overall = 0.0268                   max =           19

corr(u_i, X) = 0 (assumed)           Wald chi2(5)    =      38.62
                                           Prob > chi2     =      0.0000
```

m	Coef.	Std. Err.	z	P> z	[95% Conf. Interval]	
cpi	6312.52	2017.149	3.13	0.002	2358.981	10266.06
pcgdp	374676.2	248537.2	1.51	0.132	-112447.8	861800.1
cro	-479.9099	74271.94	-0.01	0.995	-146050.2	145090.4
dis	-14.57113	63.38798	-0.23	0.818	-138.8093	109.667
tr	-158000.4	96143.11	-1.64	0.100	-346437.4	30436.64
_cons	-569586.3	500320.6	-1.14	0.255	-1550197	411024.1
sigma_u	1023450.1					
sigma_e	265851.69					
rho	.93678973	(fraction of variance due to u_i)				

▪ اختبار (hausman) للاختبار بين التأثير العشوائي بدلاً من التأثير الثابت

. hausman fixed random

	Coefficients			
	(b) fixed	(B) random	(b-B) Difference	sqrt(diag(V_b-V_B)) S.E.
cpi	6342.037	6312.52	29.51667	244.4438
pcgdp	375092.2	374676.2	416.0497	29718.6
cro	444.0967	-479.9099	924.0065	9051.976
dis	-5.432765	-14.57113	9.138369	18.44458
tr	-157248.7	-158000.4	751.7004	12694.44

b = consistent under Ho and Ha; obtained from xtreg
B = inconsistent under Ha, efficient under Ho; obtained from xtreg

Test: Ho: difference in coefficients not systematic

chi2(5) = (b-B)' [(V_b-V_B)^(-1)] (b-B)
= 0.27
Prob>chi2 = 0.9982

▪ اختبار (Breusch and Pagan) للمفاضلة بين النموذج العشوائي

ونموذج الانحدار التجميعي

. xttest0

Breusch and Pagan Lagrangian multiplier test for random effects

m[country,t] = Xb + u[country] + e[country,t]

Estimated results:

	Var	sd = sqrt(Var)
m	6.95e+11	833831
e	7.07e+10	265851.7
u	1.05e+12	1023450

Test: Var(u) = 0

chibar2(01) = 785.26
Prob > chibar2 = 0.0000

▪ اختبار (pasaran cd test) للارتباط التسلسلي

. xtcsd, pesaran abs

Pesaran's test of cross sectional independence = 3.944, Pr = 0.0001

Average absolute value of the off-diagonal elements = 0.785

▪ اختبار معامل التضخم (VIF) للارتباط الخطي المتداخل

. vif

Variable	VIF	1/VIF
tr	1.66	0.600727
cpi	1.39	0.718322
dis	1.22	0.820587
pcgdp	1.05	0.954605
cro	1.00	0.997160
Mean VIF	1.27	

▪ اختبار عدم تجانس التباين

. hettest cpi pcgdp cro dis tr

Breusch-Pagan / Cook-Weisberg test for heteroskedasticity

Ho: Constant variance

Variables: cpi pcgdp cro dis tr

chi2(5) = 41.87

Prob > chi2 = 0.0000

■ استخدام نموذج التأثير العشوائي مع Robust

```
. xtreg m cpi pcgdp cro dis tr, re robust
```

```
Random-effects GLS regression           Number of obs   =       114
Group variable: country                 Number of groups =         6

R-sq:  within = 0.2700                   Obs per group: min =        19
      between = 0.0142                               avg =       19.0
      overall = 0.0268                               max =        19

Wald chi2(5) = 25771.67
corr(u_i, X) = 0 (assumed)               Prob > chi2     = 0.0000
```

(Std. Err. adjusted for 6 clusters in country)

m	Robust		z	P> z	[95% Conf. Interval]	
	Coef.	Std. Err.				
cpi	6312.52	5352.229	1.18	0.238	-4177.656	16802.7
pcgdp	374676.2	293902.3	1.27	0.202	-201361.8	950714.1
cro	-479.9099	18955.11	-0.03	0.980	-37631.24	36671.42
dis	-14.57113	5.978035	-2.44	0.015	-26.28787	-2.8544
tr	-158000.4	198111.7	-0.80	0.425	-546292.1	230291.3
_cons	-569586.3	381104.4	-1.49	0.135	-1316537	177364.6
sigma_u	1023450.1					
sigma_e	265851.69					
rho	.93678973	(fraction of variance due to u_i)				

○ اختبار الارتباط التسلسلي serial correlation

. estat durbinalt

Durbin's alternative test for autocorrelation

lags(p)	chi2	df	Prob > chi2
1	0.049	1	0.8254

H0: no serial correlation

نلاحظ عند إجراء اختبار (Durbin's alternative test) أن قيمة (p-value= 0.8254)، وهي أكبر من 5%، وبذلك لا نستطيع رفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود ارتباط تسلسلي (serial correlation).

○ اختبار التداخل الخطي المتعدد Multicollinearity

. vif

Variable	VIF	1/VIF
pcgdp	1.20	0.829992
cro	1.15	0.871100
cpi	1.08	0.927571
Mean VIF	1.14	

عند إجراء الاختبار نجد أن قيمة VIF (1.14) وهي أقل من 5 وبذلك لا يوجد تداخل خطي متعدد (Multicollinearity).

○ اختبار عدم ثبات التباين Testing for heteroskedasticity

. hettest cpi pcgdp cro dis tr

Breusch-Pagan / Cook-Weisberg test for heteroskedasticity

Ho: Constant variance

Variables: cpi pcgdp cro dis tr

chi2(3) = 1.82

Prob > chi2 = 0.6113

عند إجراء اختبار (Breusch-Pagan/cook-Weidberg test) وُجد أن قيمة (p-value = 0.6113)، مما يعني قبول الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود تجانس التباين.

▪ النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع الأردن
○ اختبار جذر الوحدة للبواقي

. dfuller residual, lags(0)

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller		
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value
Z(t)	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.9978

نلاحظ أن قيمة (p-value= 0.9978)، وهي أكبر من 5% وبذلك لا يمكن رفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة.

. dfuller residual, lags(0)

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller		
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value
Z(t)	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.0004

نقوم باختبار جذر الوحدة للبواقي مع الفرق الأول للمتغيرات ونلاحظ أن قيمة (p-value= 0.0004)، وهي أقل من 5% وبذلك نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، والتالي لا يوجد جذر الوحدة، وأن البيانات ساكنة.

○ اختبار الارتباط التسلسلي serial correlation

. estat durbinalt, lags(1)

Durbin's alternative test for autocorrelation

lags (p)	chi2	df	Prob > chi2
1	0.156	1	0.6928

H0: no serial correlation

يلاحظ عند إجراء اختبار (Durbin's alternative test) أن قيمة (p-value= 0.6928) ، وهي أكبر من 5%، وبذلك لا نستطيع رفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود ارتباط تسلسلي (serial correlation).

○ اختبار التداخل الخطي المتعدد Multicollinearity

. vif

Variable	VIF	1/VIF
pcgdp	1.17	0.855039
cro	1.16	0.860324
cpi	1.02	0.979979
Mean VIF	1.12	

عند إجراء الاختبار نجد أن قيمة VIF (1.12) وهي أقل من 5، وبذلك لا يوجد تداخل خطي متعدد (Multicollinearity).

○ اختبار عدم ثبات التباين Testing for heteroskedasticity

. hettest cpi pcgdp cro dis tr

Breusch-Pagan / Cook-Weisberg test for heteroskedasticity

Ho: Constant variance

Variables: cpi pcgdp cro dis tr

chi2(3) = 4.70

Prob > chi2 = 0.1952

عند إجراء اختبار (Breusch-Pagan/cook-Weidberg test) وُجد أن قيمة (p-value = 0.1952)، مما يعني قبول الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود تجانس التباين.

▪ النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع مصر:
○ اختبار جذر الوحدة للبقايا

. dfuller residual, lags(0)

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller		
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value
Z(t)	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.3943

نلاحظ أن قيمة (p-value= 0.3943)، وهي أكبر من 5% وبذلك لا يمكن رفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي وجود جذر الوحدة.

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller		
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value
Z(t)	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.6194

. *(1 variable, 19 observations pasted into data editor)

نقوم باختبار جذر الوحدة للبقايا مع الفرق الأول للمتغيرات، ونلاحظ أن قيمة (p-value= 0.6194)، وهي أكبر من 5% وبذلك لا يمكن رفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي وجود جذر الوحدة.

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller		
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value
Z(t)	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.0000

بعد ذلك نقوم باختبار جذر الوحدة للبواقي مع الفرق الثاني للمتغيرات ونلاحظ أن قيمة (p-value= 0.0000)، وهي أقل من 5% وبذلك نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي عدم وجود جذر الوحدة، وأن البيانات ساكنة.

○ اختبار الارتباط التسلسلي serial correlation

. estat durbinalt

Durbin's alternative test for autocorrelation

lags (p)	chi2	df	Prob > chi2
1	0.884	1	0.3472

H0: no serial correlation

يلاحظ عند إجراء اختبار (Durbin's alternative test) أن قيمة (p-value= 0.3472)، وهي أكبر من 5%، وبذلك لا نستطيع رفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود ارتباط تسلسلي (serial correlation).

○ اختبار التداخل الخطي المتعدد Multicollinearity

عند إجراء الاختبار نجد أن قيمة VIF (1.12) وهي أقل من 5، وبذلك لا يوجد تداخل خطي متعدد (Multicollinearity).

. vif

Variable	VIF	1/VIF
pcgdp	1.13	0.886196
cpi	1.11	0.901001
cro	1.11	0.903403
Mean VIF	1.12	

○ اختبار عدم ثبات التباين Testing for heteroskedasticity

. hettest cpi pcgdp cro dis tr

Breusch-Pagan / Cook-Weisberg test for heteroskedasticity

Ho: Constant variance

Variables: cpi pcgdp cro dis tr

chi2(3) = 1.85

Prob > chi2 = 0.6047

عند إجراء اختبار (Breusch-Pagan/cook-Weidberg test) وُجد أن قيمة (p-value = 0.6047)، مما يعني قبول الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود مشكلة تجانس التباين.

■ النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع تركيا:

○ اختبار جذر الوحدة للبواقي لتجارة فلسطين الخارجية مع تركيا

. dfuller residual, lags(0)

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	0.588	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.9873

نلاحظ أن قيمة (p-value= 0.9873)، وهي أكبر من 5% وبذلك لا يمكن رفض الفرضية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي وجود جذر الوحدة.

. dfuller residual, lags(0)

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	-1.124	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.7054

نقوم باختبار جذر الوحدة للبواقي مع الفرق الأول للمتغيرات، ونلاحظ أن قيمة (p-value= 0.7054)، وهي أكبر من 5% وبذلك لا يمكن رفض الفرضية الصفرية، التي تنص على وجود جذر الوحدة. وبالتالي وجود جذر الوحدة.

. dfuller residual, lags(0)

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	-2.419	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.1364

بعد ذلك نقوم باختبار جذر الوحدة للبواقي مع الفرق الثاني للمتغيرات، ونلاحظ أن قيمة (p-value= 0.1364)، وهي أكبر من 5% وبذلك لا يمكن رفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي وجود جذر الوحدة.

. dfuller residual, lags(0)

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	-3.823	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.0027

بعد ذلك نقوم باختبار جذر الوحدة للبواقي مع الفرق الثالث للمتغيرات، ونلاحظ أن قيمة (p-value= 0.0027)، وهي أقل من 5% وبذلك نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي عدم وجود جذر الوحدة، وأن البيانات ساكنة.

○ اختبار الارتباط التسلسلي serial correlation

. estat durbinalt

Durbin's alternative test for autocorrelation

lags(p)	chi2	df	Prob > chi2
1	3.178	1	0.0746

H0: no serial correlation

يلاحظ عند إجراء اختبار (Durbin's alternative test) أن قيمة (p-value= 0.0746) ، وهي أكبر من 5% ، وبذلك لا يمكن أن نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود ارتباط تسلسلي (serial correlation).

○ اختبار التداخل الخطي المتعدد Multicollinearity

. vif

Variable	VIF	1/VIF
cpi	1.24	0.805355
cro	1.14	0.873547
pcgdp	1.13	0.887872
tr	1.04	0.964237
Mean VIF	1.14	

عند إجراء الاختبار نجد أن قيمة VIF (1.14) وهي أقل من 5، وبذلك لا يوجد تداخل خطي متعدد (Multicollinearity).

○ اختبار عدم ثبات التباين Testing for heteroskedasticity

. hetttest cpi pcgdp cro dis tr

Breusch-Pagan / Cook-Weisberg test for heteroskedasticity

Ho: Constant variance

Variables: cpi pcgdp cro dis tr

chi2(4) = 9.34

Prob > chi2 = 0.0531

عند إجراء اختبار (Breusch-Pagan/cook-Weidberg test) وُجد أن قيمة (p-value = 0.531)، مما يعني قبول الفرضية الصفرية التي تنص على مشكلة تجاس التباين.

▪ النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع الصين:
○ اختبار جذر الوحدة للبقاقي

. dfuller residual, lags(0)

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller		
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value
Z(t)	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.3908

نلاحظ أن قيمة (p-value= 0.3908)، وهي أكبر من 5% وبذلك لا يمكن رفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي وجود جذر الوحدة.

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller		
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value
Z(t)	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.0088

بعد ذلك نقوم باختبار جذر الوحدة للبقاقي مع الفرق الأول للمتغيرات ونلاحظ أن قيمة (p-value= 0.0088)، وهي أقل من 5% وبذلك نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي عدم وجود جذر الوحدة، وأن البيانات ساكنة.

○ اختبار الارتباط التسلسلي serial correlation

. estat durbinalt

Durbin's alternative test for autocorrelation

lags(p)	chi2	df	Prob > chi2
1	1.365	1	0.2427

H0: no serial correlation

يلاحظ عند إجراء اختبار (Durbin's alternative test) أن قيمة (p-value= 0.2427) ، وهي أكبر من 5%، وبذلك لا نستطيع رفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود ارتباط تسلسلي (serial correlation).

○ اختبار التداخل الخطي المتعدد Multicollinearity

. vif

Variable	VIF	1/VIF
pcgdp	5.69	0.175763
tr	4.15	0.241051
dis	2.45	0.408298
cpi	2.12	0.471527
cro	1.10	0.909134
Mean VIF	3.10	

عند إجراء الاختبار نجد أن قيمة VIF (3.10) وهي أقل من 5، وبذلك لا يوجد تداخل خطي متعدد (Multicollinearity).

○ اختبار عدم ثبات التباين Testing for heteroskedasticity

. imtest, white

White's test for Ho: homoskedasticity
against Ha: unrestricted heteroskedasticity

chi2(15) = 18.08
Prob > chi2 = 0.2583

Cameron & Trivedi's decomposition of IM-test

Source	chi2	df	p
Heteroskedasticity	18.08	15	0.2583
Skewness	12.39	5	0.0298
Kurtosis	2.10	1	0.1478
Total	32.57	21	0.0512

عند إجراء اختبار (white's test) وجد أن قيمة (p-value = 0.2583)، مما يعني قبول الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود مشكلة تجانس التباين.

▪ النموذج القياسي للصادرات الفلسطينية مع ألمانيا:
○ اختبار جذر الوحدة للبواقي

. dfuller residual, lags(0)

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	-0.237	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.9339

نلاحظ أن قيمة (p-value= 0.9339)، وهي أكبر من 5% وبذلك لا يمكن رفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي وجود جذر الوحدة.

. dfuller residual, lags(0)

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	-3.385	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.0115

بعد ذلك نقوم باختبار جذر الوحدة للبواقي مع الفرق الأول للمتغيرات ونلاحظ أن قيمة (p-value= 0.0115)، وهي أقل من 5% وبذلك نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي عدم وجود جذر الوحدة، وأن البيانات ساكنة.

○ اختبار الارتباط التسلسلي serial correlation

. estat durbinalt

Durbin's alternative test for autocorrelation

lags(p)	chi2	df	Prob > chi2
1	2.084	1	0.1488

H0: no serial correlation

يلاحظ عند إجراء اختبار (Durbin's alternative test) أن قيمة (p-value= 0.1488) ، وهي أكبر من 5%، وبذلك لا نستطيع رفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود ارتباط تسلسلي (serial correlation).

○ اختبار التداخل الخطي المتعدد (Multicollinearity)

. vif

Variable	VIF	1/VIF
pcgdp	1.62	0.617201
cpi	1.59	0.627203
cro	1.34	0.748785
tr	1.33	0.749683
Mean VIF	1.47	

عند إجراء الاختبار نجد أن قيمة VIF (1.47) وهي أقل من 5، وبذلك لا يوجد تداخل خطي متعدد (Multicollinearity).

○ اختبار عدم ثبات التباين (Testing for heteroskedasticity)

. imtest, white

White's test for Ho: homoskedasticity
against Ha: unrestricted heteroskedasticity

chi2(10) = 11.99
Prob > chi2 = 0.2855

Cameron & Trivedi's decomposition of IM-test

Source	chi2	df	p
Heteroskedasticity	11.99	10	0.2855
Skewness	4.27	4	0.3713
Kurtosis	6.91	1	0.0086
Total	23.17	15	0.0807

عند إجراء اختبار (white's test) وجد أن قيمة (p-value = 0.2855)، مما يعني قبول الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود مشكلة تجانس التباين.

ملحق رقم (14) النموذج القياسي للواردات مع كل دولة من دول العينة

■ النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع الاحتلال الإسرائيلي

○ اختبار جذر الوحدة للبواقي

. dfuller residual, lags(0)

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	0.695	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.9897

نلاحظ أن قيمة (p-value= 0.9897)، وهي أكبر من 5% وبذلك لا يمكن رفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي وجود جذر الوحدة.

. dfuller residual, lags(0)

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	-2.529	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.1085

نلاحظ أن قيمة (p-value= 0.1085)، وهي أكبر من 5% وبذلك لا يمكن رفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي وجود جذر الوحدة.

. dfuller residual, lags(0)

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	-4.783	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.0001

بعد ذلك نقوم باختبار جذر الوحدة للبواقي مع الفرق الأول للمتغيرات ونلاحظ أن قيمة (p-value= 0.0001)، وهي أقل من 5% وبذلك نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي عدم وجود جذر الوحدة، وأن البيانات ساكنة.

○ اختبار الارتباط التسلسلي serial correlation

. estat durbinalt

Durbin's alternative test for autocorrelation

lags (p)	chi2	df	Prob > chi2
1	0.136	1	0.7126

H0: no serial correlation

يلاحظ عند إجراء اختبار (Durbin's alternative test) أن قيمة (p-value= 0.7126) ، وهي أكبر من 5%، وبذلك لا نستطيع رفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود ارتباط تسلسلي (serial correlation).

○ اختبار التداخل الخطي المتعدد Multicollinearity

. vif

Variable	VIF	1/VIF
pcgdp	1.27	0.785190
cro	1.27	0.787984
cpi	1.01	0.991148
Mean VIF	1.18	

عند إجراء الاختبار نجد أن قيمة VIF (1.18) وهي أقل من 5، وبذلك لا يوجد تداخل خطي متعدد (Multicollinearity).

○ اختبار عدم ثبات التباين Testing for heteroskedasticity

. hettest cpi pcgdp cro dis tr

Breusch-Pagan / Cook-Weisberg test for heteroskedasticity

Ho: Constant variance

Variables: cpi pcgdp cro dis tr

chi2(3) = 1.02

Prob > chi2 = 0.7970

عند إجراء اختبار (Breusch-Pagan/cook-Weidberg test) وُجد أن قيمة (p-value 0.7970)، مما يعني قبول الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود مشكلة تجانس التباين.

■ النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع الأردن
○ اختبار جذر الوحدة للبقايا

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	0.113	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.9669

نلاحظ أن قيمة (p-value= 0.9669)، وهي أكبر من 5% وبذلك لا يمكن رفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي وجود جذر الوحدة.

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	-3.288	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.0154

بعد ذلك نقوم باختبار جذر الوحدة للبقايا مع الفرق الأول للمتغيرات، نلاحظ أن قيمة (p-value= 0.0154)، وهي أقل من 5% وبذلك نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي عدم وجود جذر الوحدة، وأن البيانات ساكنة.

○ اختبار الارتباط التسلسلي serial correlation

. estat durbinalt

Durbin's alternative test for autocorrelation

lags (p)	chi2	df	Prob > chi2
1	0.149	1	0.6991

H0: no serial correlation

يلاحظ عند إجراء اختبار (Durbin's alternative test) أن قيمة (p-value= 0.6991)، وهي أكبر من 5%، وبذلك لا نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود ارتباط تسلسلي (serial correlation).

○ اختبار التداخل الخطي المتعدد Multicollinearity

. vif

Variable	VIF	1/VIF
cro	1.25	0.797636
cpi	1.21	0.825898
pcgdp	1.07	0.935460
Mean VIF	1.18	

عند إجراء الاختبار نجد أن قيمة VIF (1.18) وهي أقل من 5، وبذلك لا يوجد تداخل خطي متعدد (Multicollinearity).

○ اختبار عدم ثبات التباين Testing for heteroskedasticity

. hettest cpi pcgdp cro dis tr

Breusch-Pagan / Cook-Weisberg test for heteroskedasticity

Ho: Constant variance

Variables: cpi pcgdp cro dis tr

chi2(3) = 1.06

Prob > chi2 = 0.7861

عند إجراء اختبار (Breusch-Pagan/cook-Weidberg test) وُجد أن قيمة $p\text{-value} = (0.7861)$ ، مما يعني قبول الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود مشكلة تجانس التباين.

■ النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع مصر

○ اختبار جذر الوحدة للبواقي

. dfuller residual, lags(0)

Dickey-Fuller test for unit root

Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	0.423	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.9823

نلاحظ أن قيمة $(p\text{-value} = 0.9823)$ ، وهي أكبر من 5% وبذلك لا يمكن رفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي وجود جذر الوحدة.

Dickey-Fuller test for unit root

Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	-5.065	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.0000

بعد ذلك نقوم باختبار جذر الوحدة للبواقي مع الفرق الثاني للمتغيرات، ونلاحظ أن قيمة (p-value= 0.0000)، وهي أقل من 5% وبذلك نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي عدم وجود جذر الوحدة، وأن البيانات ساكنة.

○ اختبار الارتباط التسلسلي serial correlation

```
. estat durbinalt
```

Durbin's alternative test for autocorrelation

lags(p)	chi2	df	Prob > chi2
1	0.004	1	0.9498

H0: no serial correlation

يلاحظ عند إجراء اختبار (Durbin's alternative test) أن قيمة (p-value= 0.9498)، وهي أكبر من 5%، وبذلك لا نستطيع رفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود ارتباط تسلسلي (serial correlation).

○ اختبار التداخل الخطي المتعدد Multicollinearity

```
. vif
```

Variable	VIF	1/VIF
cro	1.25	0.797636
cpi	1.21	0.825898
pcgdp	1.07	0.935460
Mean VIF	1.18	

عند إجراء الاختبار نجد أن قيمة VIF (1.18) وهي أقل من 5، وبذلك لا يوجد تداخل خطي متعدد (Multicollinearity).

○ اختبار عدم الثبات (Testing for heteroskedasticity)

. hettest cpi pcgdp cro dis tr

Breusch-Pagan / Cook-Weisberg test for heteroskedasticity

Ho: Constant variance

Variables: cpi pcgdp cro dis tr

chi2(3) = 1.38

Prob > chi2 = 0.7112

عند إجراء اختبار (Breusch-Pagan/cook-Weidberg test) وُجد أن قيمة (p-value = 0.7112)، مما يعني قبول الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود مشكلة تجانس التباين.

▪ النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع تركيا

○ اختبار جذر الوحدة للبواقي

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	0.900	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.9931

نلاحظ أن قيمة (p-value= 0.9931)، وهي أكبر من 5% وبذلك لا يمكن رفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي وجود جذر الوحدة.

. dfuller residual, lags(0)

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	-3.000	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.0349

بعذ ذلك نقوم باختبار جذر الوحدة للبواقي مع الفرق الثاني للمتغيرات، ونلاحظ أن قيمة (p-value= 0.0349)، وهي أقل من 5% وبذلك نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي عدم وجود جذر الوحدة، وأن البيانات ساكنة.

○ اختبار الارتباط التسلسلي serial correlation

. estat durbinalt

Durbin's alternative test for autocorrelation

lags (p)	chi2	df	Prob > chi2
1	1.566	1	0.2109

H0: no serial correlation

يلاحظ عند إجراء اختبار (Durbin's alternative test) أن قيمة (p-value= 0.2109)، وهي أكبر من 5%، وبذلك نقبل الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود ارتباط تسلسلي (serial correlation)،

○ اختبار التداخل الخطي المتعدد Multicollinearity

. vif

Variable	VIF	1/VIF
cpi	1.57	0.635531
tr	1.49	0.672619
cro	1.30	0.770628
pcgdp	1.19	0.840840
Mean VIF	1.39	

عند إجراء الاختبار نجد أن قيمة VIF (1.39) وهي أقل من 5، وبذلك لا يوجد تداخل خطي متعدد (Multicollinearity).

○ اختبار عدم ثبات التباين Testing for heteroskedasticity

. hettest cpi pcgdp cro dis tr

Breusch-Pagan / Cook-Weisberg test for heteroskedasticity

Ho: Constant variance

Variables: cpi pcgdp cro dis tr

chi2(4) = 5.36

Prob > chi2 = 0.2527

عند إجراء اختبار (Breusch-Pagan/cook-Weidberg test) وُجد أن قيمة (p-value = 0.2527)، مما يعني قبول الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود مشكلة تجانس التباين.

○ اختبار الارتباط التسلسلي serial correlation

. estat durbinalt

Durbin's alternative test for autocorrelation

lags (p)	chi2	df	Prob > chi2
1	1.817	1	0.1776

H0: no serial correlation

يلاحظ عند إجراء اختبار (Durbin's alternative test) أن قيمة (p-value= 0.1776) ، وهي أكبر من 5%، وبذلك لا نستطيع رفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود ارتباط تسلسلي (serial correlation).

○ اختبار التداخل الخطي المتعدد Multicollinearity

. vif

Variable	VIF	1/VIF
dis	1.95	0.513565
tr	1.64	0.608460
pcgdp	1.62	0.618092
cro	1.60	0.625924
cpi	1.09	0.916078
Mean VIF	1.58	

عند إجراء الاختبار نجد أن قيمة VIF (1.58) وهي أقل من 5، وبذلك لا يوجد تداخل خطي متعدد (Multicollinearity).

○ اختبار عدم ثبات التباين Testing for heteroskedasticity

. hettest cpi pcgdp cro dis tr

Breusch-Pagan / Cook-Weisberg test for heteroskedasticity

Ho: Constant variance

Variables: cpi pcgdp cro dis tr

chi2(5) = 11.42

Prob > chi2 = 0.0436

عند إجراء اختبار (Breusch-Pagan/cook-Weidberg test) وُجد أن قيمة (p-value = 0.0436)، مما يعني رفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود مشكلة تجانس التباين.

نقوم بإجراء اختبار آخر لاختبار عدم ثبات التباين وهو اختبار (white's test)

```
. imtest, white
```

```
White's test for Ho: homoskedasticity
against Ha: unrestricted heteroskedasticity
```

```
chi2(14)      =      18.36
Prob > chi2   =      0.1908
```

```
Cameron & Trivedi's decomposition of IM-test
```

Source	chi2	df	p
Heteroskedasticity	18.36	14	0.1908
Skewness	10.31	5	0.0670
Kurtosis	0.18	1	0.6743
Total	28.84	20	0.0909

عند إجراء اختبار (white's test) وُجد أن قيمة (p-value = 0.1908)، مما يعني رفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود مشكلة تجانس التباين.

- النموذج القياسي للواردات الفلسطينية مع ألمانيا
- اختبار جذر الوحدة للبواقي

```
. dfuller residual, lags(0)
```

```
Dickey-Fuller test for unit root          Number of obs   =          18
```

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	0.306	-3.750	-3.000	-2.630

```
MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.9776
```

نلاحظ أن قيمة (p-value= 0.9776)، وهي أكبر من 5% وبذلك لا يمكن رفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي وجود جذر الوحدة.

. dfuller residual, lags(0)

Dickey-Fuller test for unit root Number of obs = 18

Test Statistic	Interpolated Dickey-Fuller			
	1% Critical Value	5% Critical Value	10% Critical Value	
Z(t)	-3.432	-3.750	-3.000	-2.630

MacKinnon approximate p-value for Z(t) = 0.0099

بعد ذلك نقوم باختبار جذر الوحدة للبواقي مع الفرق الأول للمتغيرات، نلاحظ أن قيمة (p-value= 0.0099)، وهي أقل من 5% وبذلك نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على وجود جذر الوحدة، وبالتالي عدم وجود جذر الوحدة، وأن البيانات ساكنة.

○ اختبار الارتباط التسلسلي serial correlation

. estat durbinalt

Durbin's alternative test for autocorrelation

lags(p)	chi2	df	Prob > chi2
1	3.986	1	0.0459

H0: no serial correlation

يلاحظ عند إجراء اختبار (Durbin's alternative test) أن قيمة (p-value= 0.0459) ، وهي أقل من 5%، وبذلك نرفض الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود ارتباط تسلسلي (serial correlation). ولحل المشكلة نقوم بأخذ الفرق الأول للمتغير التابع ونضعه في المتغيرات المستقلة

. estat durbinalt

Durbin's alternative test for autocorrelation

lags(p)	chi2	df	Prob > chi2
1	0.706	1	0.4007

H0: no serial correlation

يلاحظ عند إجراء اختبار (Durbin's alternative test) أن قيمة (p-value= 0.4007) ، وهي أكبر من 5%، وبذلك نقبل الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود ارتباط تسلسلي (serial correlation).

○ اختبار التداخل الخطي المتعدد Multicollinearity

. vif

Variable	VIF	1/VIF
cro	1.97	0.507544
mlag1	1.79	0.560033
cpi	1.62	0.617640
pcgdp	1.50	0.668874
tr	1.18	0.847065
Mean VIF	1.61	

عند اجراء الاختبار نجد أن قيمة VIF (1.61) وهي أقل من 5، وبذلك لا يوجد تداخل خطي متعدد (Multicollinearity).

○ اختبار عدم ثبات التباين Testing for heteroskedasticity

. hettest cpi pcgdp cro dis tr

Breusch-Pagan / Cook-Weisberg test for heteroskedasticity

Ho: Constant variance

Variables: cpi pcgdp cro dis tr

chi2(4) = 3.27

Prob > chi2 = 0.5131

عند إجراء اختبار (Breusch-Pagan/cook-Weidberg test) وُجد أن قيمة (p-value= 0.5131)، مما يعني قبول الفرضية الصفرية التي تنص على عدم وجود مشكلة تجانس التباين.